

ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL



ESCUELA DE DISEÑO Y COMUNICACIÓN VISUAL

TÓPICO DE GRADUACIÓN

PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:

ANALISTA DE SISTEMAS

TEMA

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP

MANUAL DE DISEÑO

AUTORES

**ALICE MORENO
CRISTINA MIELES
KEVIN ESTRELLA**



DIRECTORES

**MAE. JUAN CARLOS GARCÍA
LCDO. ALEX ESPINOZA**

**AÑO
2008**

ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL



ESCUELA DE DISEÑO Y COMUNICACIÓN VISUAL

TÓPICO DE GRADUACIÓN

PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:

ANALISTA DE SISTEMAS

TEMA

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP

MANUAL DE DISEÑO

AUTORES

**ALICE MORENO
CRISTINA MIELES
KEVIN ESTRELLA**

DIRECTORES

**MAE. JUAN CARLOS GARCÍA
LCDO. ALEX ESPINOZA**

**AÑO
2008**

AGRADECIMIENTO

Gracias a nuestros **Padres, Dios** y a todas aquellas personas que en todo este largo camino recorrido han ayudado a culminar nuestra carrera, a quienes nos alentaron a seguir adelante, nos ayudaron a levantarnos cuando caímos ya que sin ellos no estaríamos aquí. No hay palabras para expresar tanta gratitud, simplemente GRACIAS.



DEDICATORIA

Dedicamos este trabajo a nuestros **Padres**, quienes a lo largo de nuestras vidas nos han dado una educación fundamentada en valores que han servido para guiar nuestros pasos en nuestra correcta toma de decisiones y acciones.

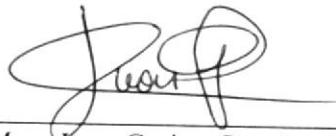


DECLARACIÓN EXPRESA

La responsabilidad de los hechos, ideas y doctrinas expuestas en este Tópico de Graduación nos corresponde exclusivamente. Y el patrimonio intelectual de la misma, al EDCOM (*Escuela de Diseño y Comunicación Visual*) de la Escuela Superior Politécnica del Litoral. (Reglamento de exámenes y títulos profesionales de la ESPOL).



FIRMA DE LOS DIRECTORES DEL TÓPICO DE GRADUACIÓN



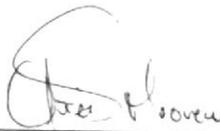
Mae. Juan Carlos García



Lcdo. Alex Espinoza



FIRMA DE LOS AUTORES DEL TÓPICO DE GRADUACIÓN



Alice Moreno



Cristina Miele



Kevin Estrella



ÍNDICE DE CONTENIDO

1. GENERALIDADES.....	1
1.1 ACERCA DE ESTE MANUAL.....	1
1.2 OBJETIVO DE ESTE MANUAL.....	1
1.3 A QUIÉN VA DIRIGIDO.....	1
2. INTRODUCCIÓN.....	1
2.1 ANTECEDENTES.....	1
2.2 MISIÓN.....	1
2.3 OBJETIVOS GENERALES.....	1
2.4 DEFINICIÓN DEL PROBLEMA.....	2
2.4.1 Antecedentes del Problema.....	2
2.4.2 Causas y Efectos.....	2
2.5 SOLUCIONES Y BENEFICIOS.....	3
3. AMBIENTE OPERACIONAL.....	1
3.1 HARDWARE.....	1
3.2 SOFTWARE.....	2
4. ESTRUCTURA JERÁRQUICA DEL SISTEMA.....	1
4.1 DIAGRAMA GENERAL DEL SISTEMA.....	1
4.1.1 Ventas Celulares DGP (00).....	2
4.1.2 Mantenimientos (100).....	2
4.1.3 Clientes (110).....	2
4.1.4 Celular (120).....	2
4.1.5 Zona (130).....	2
4.1.6 Vendedor (140).....	2
4.1.7 Color (150).....	2
4.1.8 Marca (160).....	2
4.1.9 Tarjeta Crédito (170).....	3
4.1.10 Itinerarios (200).....	3
4.1.11 Inventario (300).....	3
4.1.12 Ventas (400).....	3
4.1.13 Proforma (410).....	3
4.1.14 Factura (420).....	3
4.1.15 Ofertas del mes (430).....	3
4.1.16 Productos más vendidos (440).....	3
4.1.17 Consultas (500).....	3
4.1.18 Ventas por Vendedor (510).....	4



4.1.19	Ventas por Producto (520).....	4
4.1.20	Facturas por Vendedor (530).....	4
4.1.21	Reportes (600).....	4
4.1.22	Ventas por Vendedor (610).....	4
4.1.23	Ventas por Producto (620).....	4
4.1.24	Productos (630).....	4
4.1.25	Compras (700).....	4
5.	ESTANDARIZACIÓN DE FORMATOS Y CÓDIGOS.....	1
5.1	ESTANDARIZACIONES DE FORMATOS.....	1
5.2	FORMATO PARA EL NOMBRE DE LA BASE DE DATOS.....	1
5.3	FORMATO PARA EL NOMBRE DE LAS TABLAS.....	1
5.4	NOMBRE DE LOS CAMPOS.....	1
5.5	NOMBRE DE PROCEDIMIENTOS.....	2
5.6	FORMATO PARA NOMBRES DE LAS TABLAS.....	2
5.7	FORMATO PARA EL NOMBRE DE LAS FORMAS.....	2
5.8	FORMATO PARA EL NOMBRE DE LOS CONTROLES.....	2
6.	MODELO ENTIDAD RELACIÓN	1
7.	DICCIONARIO DE DATOS.....	1
7.1	TABLA PRODUCTO.....	1
7.2	TABLA MARCA.....	2
7.3	TABLA COLOR.....	3
7.4	TABLA ZONA.....	4
7.5	TABLA TARJETA DE CREDITO.....	5
7.6	TABLA CLIENTE.....	6
7.7	TABLA USUARIO.....	7
7.8	TABLA PERFIL DE USUARIOS.....	8
7.9	TABLA COMPRA_CLIENTE.....	9
7.10	TABLA ITINERARIO.....	10
7.11	TABLA SESION_CLIENTE.....	11
7.12	TABLA VISITAS_VENDEDOR.....	12
7.13	TABLA FACTURA_CABECERA.....	13
7.14	TABLA FACTURA_DETALLE.....	14
7.15	TABLA PROFORMA_CABECERA.....	15
7.16	TABLA PROFORMA_DETALLE.....	16
8.	DISEÑO DE PANTALLAS.....	1
8.1	SISTEMA VENTA DE CELULARES DGP VERSIÓN DESKTOP.....	1
8.1.1	Pantalla Principal del Sistema DGP.....	1
8.1.2	Pantalla de Inicio de Sesión.....	2
8.1.3	Pantalla de Mantenimiento de Usuarios	3
8.1.4	Pantalla de Mantenimiento de Clientes	4



8.1.5	Pantalla de Mantenimiento de Celulares	5
8.1.6	Pantalla de Mantenimiento de Zonas.....	6
8.1.7	Pantalla de Mantenimiento de Vendedores.....	7
8.1.8	Pantalla de Mantenimiento de Colores.....	8
8.1.9	Pantalla de Mantenimiento de Marcas.....	9
8.1.10	Pantalla de Mantenimiento de Tarjetas de Crédito.....	10
8.1.11	Pantalla de Itinerarios.....	11
8.1.12	Pantalla de Mantenimiento de Gestión.....	12
8.1.13	Pantalla de Resumen del Día.....	13
8.1.14	Pantalla de Inventario.....	14
8.1.15	Pantalla de Proforma.....	15
8.1.16	Pantalla de Factura.....	16
8.1.17	Pantalla de Ofertas del Mes.....	17
8.1.18	Pantalla de Productos Más Vendidos.....	18
8.1.19	Pantalla de Ventas por Vendedor.....	19
8.1.20	Pantallas de Ventas por Producto.....	20
8.1.21	Pantalla de Facturas por Vendedor.....	21
8.1.22	Pantalla de Compras.....	22
8.1.23	Pantalla de Consulta de Compras.....	23
8.2	SISTEMA VENTA DE CELULARES DGP VERSIÓN MÓVIL.....	24
8.2.1	Pantalla de Inicio de Sesión.....	24
8.2.2	Pantalla Principal del Sistema DGP.....	25
8.2.3	Pantalla de Consulta de Clientes.....	26
8.2.4	Pantalla de Clientes.....	27
8.2.5	Pantalla de Pedido por Cliente.....	28
8.2.6	Pantalla de Consulta de Productos.....	29
9.	SEGURIDADES DEL SISTEMA.....	1
9.1	NIVELES DE SEGURIDAD DE ACCESO Y USO.....	1
9.2	SEGURIDAD DE LOS DATOS.....	2
9.3	RESTAURACIÓN.....	2
10.	DIAGRAMA DE CLASES.....	1





CAPÍTULO 1 GENERALIDADES



1. GENERALIDADES

1.1 ACERCA DE ESTE MANUAL

El presente manual contiene todo el análisis y diseño estructural realizado en el Sistema Ventas de Celulares DGP, en el cual se sustentará el funcionamiento del mismo.

Para la elaboración de este manual se realizaron investigaciones con aplicaciones adecuadas para el desarrollo de Sistemas Smart Client con acceso a dispositivos móviles.

Con este manual el responsable del mantenimiento del sistema estará en capacidad de conocer:

- Plataforma utilizada para el desarrollo del Sistema Smart Client DGP.
- Las normas y los estándares utilizados para el desarrollo del Sistema Smart Client DGP
- La estructura del Sistema DGP con una descripción detallada de los procesos implícitos del mismo.
- Información acerca de la Empresa de una forma oportuna y actualizada.

El presente manual consta de ocho capítulos que contienen lo siguiente: el Ambiente Operacional, Hardware, Software, Diagrama Jerárquico, Estandarización de Formatos Diseño de Tablas y Diseño de Pantallas.

1.2 OBJETIVO DE ESTE MANUAL

Este manual se ha diseñado para ser un soporte para el mantenimiento del Sistema Smart Client DGP.

- Conocer la estructura jerárquica del sistema.
- Entender los estándares utilizados en el diseño del sistema, tanto en nombres y en formatos de pantallas, tablas, procedimientos almacenados, etc.
- Saber la estructura de la base de datos a un nivel muy detallado.

1.3 A QUIÉN VA DIRIGIDO

Este manual está destinado a las personas responsables del mantenimiento del Sistema Smart Client DGP, siendo una guía de referencia de suma importancia para dicha persona.

Entre las personas que tendrán la responsabilidad de revisar estas tareas podemos mencionar:

- Analistas de Sistemas.
- Personal con conocimiento de Análisis y / o Programación (C#.Net 2005, base de datos SQL Server 2005 e Infragistics para Visual Studio 2005).



- A todos los interesados sean profesionales del área en desarrollo de Sistemas Smart Cliente y al público en general que desee conocer el proceso de la elaboración del sistema.
- A los futuros programadores de aplicaciones encargados del mantenimiento, lo que servirá de ayuda y conocimiento sobre los parámetros requeridos en el desarrollo.
- A aquellas personas que revisarán y calificarán éste manual.

El propósito de redactar este manual ha sido darles a conocer de manera clara la información de los recursos que se han utilizado para el diseño y la tecnología usada para brindarle al lector las facilidades necesarias.



CAPÍTULO 2

INTRODUCCIÓN

ESPOL
LA
ESPOL
ESPOL

2. INTRODUCCIÓN

A medida que el tiempo avanza el mundo se complica, las personas se concentran en sus múltiples ocupaciones y se llenan de problemas, dejan de lado la diversión o pierden muchas oportunidades debido a la falta de tiempo de establecer un contacto rápido y oportuno. Así mismo la tecnología ha avanzado y ha logrado facilitar la vida para este tipo de personas proporcionando Sistemas muy útiles que logran mejorar sus negocios.

El desarrollo de este Sistema está basado en las tendencias existentes, en el uso de los softwares y diseño estructural, bajo estos conceptos se logró dar al sistema un aspecto importante para brindar a los usuarios un producto que satisficará sus necesidades.

El material que proporciona este manual contiene capítulos que explicarán de manera detallada los procedimientos que se han tomado para el desarrollo del sistema.

Como herramienta de desarrollo se utilizó los programas Visual Studio 2005, SQL SERVER 2005 e Infragistics; los cuales consideramos su uso por brindarnos la flexibilidad y una utilidad superior con relación a otras herramientas de desarrollo.

Se han utilizado un diseño un tanto basado en páginas web, para de esta forma crear una interfaz de usuario intuitiva y por demás amigable.

2.1 ANTECEDENTES

Con el firme propósito de satisfacer la necesidad de crear un sistema que permita a la compañía Alegro realizar sus operaciones de venta, ya sean estas al por mayor o menor, de una forma eficiente y eficaz, que brinde a los usuarios información en línea sin importa el dispositivo (pc o pocket), EDCOM-ESPOL, a través de su área de Desarrollo presenta la propuesta de desarrollo de un producto como es el Sistema Smart Client Ventas de Celulares DGP, como una respuesta a los múltiples requerimientos de los usuarios, ya sean estos gerenciales, operativos o finales.

2.2 MISIÓN

Nuestra Misión es brindar un sistema que optimice los procesos comerciales de preventa y auto venta, disponiendo de información confiable en tiempo real, pudiendo ser enviada o recibida según sea el caso o requerimiento.

2.3 OBJETIVOS GENERALES

El objetivo de este manual se detalla a continuación:

- Explicar de forma específica y amplia los pasos previos para la construcción del sistema desarrollado.
- Dar a conocer los recursos que se utilizaron para el respectivo desarrollo.

- Crear una guía para futuros mantenimientos del sistema.
- Luego de haber realizado el análisis respectivo en base a las necesidades de los usuarios y recopilando información de otros sistemas relacionados a este tema, hemos definido los elementos que serán parte del proyecto y que permitirán mostrar información de interés a los usuarios del sistema.
- Capturar clientes a través de la venta y entrega de los pedidos que ellos realicen.
- El principal objetivo de este sistema es cubrir las necesidades del usuario sin que este tenga que recurrir a alguna otra herramienta de software.

2.4 DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

2.4.1 Antecedentes del Problema

Como parte del tópico de graduación se asignó a trabajar a estudiantes de la ESPOL de la Carrera de Análisis de Sistemas del EDCOM para el desarrollo de este sistema. El sistema Ventas de Celulares DGP es una solución para los usuarios integrando todas las funcionalidades de varios sistemas en uno solo.

2.4.2 Causas y Efectos

PROBLEMA	CAUSA	EFEECTO
✓ Procesos lentos y tediosos.	✓ La mayoría de las ejecuciones y controles de las actividades de la empresa se llevan en una forma manual.	✓ Afecta el potencial de crecimiento de la empresa que esta propenso a sufrir. ✓ La información consultada no es totalmente confiable. ✓ No puede realizar un seguimiento del rendimiento de cada vendedor.



✓ Falta de atención al cliente en el tiempo requerido.	✓ Falta de personal administrativo en las respectivas sucursales. ✓ Información centralizada en la Matriz.	✓ Queja de los clientes lo cual podría traer a mediano plazo la pérdida de los mismos, afectando así el crecimiento económico y corporativo de la empresa. ✓ Sucursales incapacitadas para el proceso de toma de decisiones.
--	---	---

2.5 SOLUCIONES Y BENEFICIOS

Después de haber estudiado a fondo la situación, llegamos a considerar como solución el desarrollo de un sistema que otorgará las siguientes soluciones:

PROBLEMA	SOLUCIÓN
✓ Procesos lentos y tediosos.	✓ Automatización de los procesos, lo cual da una mayor agilidad a cada uno de estos.
✓ Falta de atención al cliente en el tiempo requerido.	✓ Crear un módulo que lleve el control de cada uno de los clientes de la empresa.
✓ Falta de integración entre Matriz y Sucursales.	✓ Unificación entre Sucursales y Matriz mediante un sistema informático integrado.
✓ No hay manera de prever futuras pérdidas en el negocio.	✓ Llevar un control estricto de los ingresos y gastos que tiene la empresa mediante un módulo elaborado para el efecto.
✓ No se visualiza el crecimiento potencial	✓ Tener información oportuna de los



de la empresa.	resultados de los movimientos que realiza la empresa mediante las consultas y reportes que genera el sistema cuando estos son requeridos.
✓ Pérdida de competitividad en el mercado.	✓ Desarrollo de una página Web para darse conocer en el medio empresarial y aumentar el potencial de crecimiento de la empresa aumentando así la cantidad de clientes.





CAPÍTULO 3 AMBIENTE OPERACIONAL

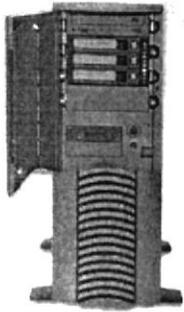
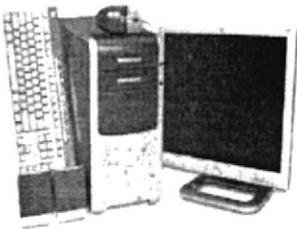
3. AMBIENTE OPERACIONAL

La implementación del Sistema Venta de Celulares DGP requiere de las siguientes consideraciones a nivel de hardware y software:

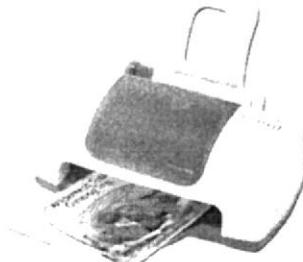
- El sistema deberá estar almacenado en un servidor.

3.1 HARDWARE

Como requerimiento base para hardware se requiere de los equipos detallados a continuación con las siguientes características:

EQUIPO	COMPONENTE	CARACTERÍSTICAS
Servidor		
	Procesador Memoria RAM Disco Duro Tarjeta de Video Monitor Mouse Teclado Unidad de Disquete Unidad de CD ROOM Tarjeta de Fax/Módem Kit Multimedia	Core 2 Duo de 2.4 Ghz. 2 Gb. 80 Gb. AGP de 32 Mb. SVGA de 15" PS/2 PS/2 3 ^{1/2} " 52X ó superior 56K
Estación de Trabajo		
	Procesador Memoria RAM Disco Duro Tarjeta de Video Monitor Mouse Teclado Unidad de Disquete Unidad de CD ROOM Tarjeta de Fax/Módem Kit Multimedia	Pentium Dual Core de 2.2 Ghz. 1 Gb. 80 Gb. AGP de 64 Mb. SVGA de 15" PS/2 PS/2 3 ^{1/2} " 52X ó superior 56K



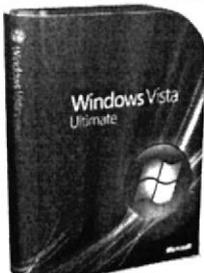
<p style="text-align: center;">Impresora</p> 	<p style="text-align: center;">Impresora inyección a tinta o láser (opcional).</p>
---	--



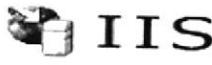
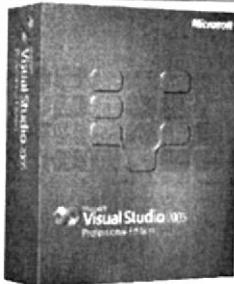
Nota: El sistema puede correr con menos de 1 Gb de memoria RAM, pero el rendimiento del mismo decaería si usted está acostumbrado a ejecutar varias aplicaciones.

3.2 SOFTWARE

Para un eficiente y efectivo funcionamiento al ejecutar el sistema, se requiere de un conjunto de productos que complementarán y darán facilidades al usuario. Los mismos se detallan a continuación:

Sistema Operativo (Servidor)	
	<p style="text-align: center;">Microsoft Windows 2003 Server</p>
Sistema Operativo Alternativo (Estaciones de Trabajo)	
	<p style="text-align: center;">Microsoft Windows XP</p>
	<p style="text-align: center;">Microsoft Windows Vista</p>



Herramientas de Desarrollo y Diseño	
	Infragistics 2007 para .NET
	Microsoft SQL Server 2005
	Internet Information Server
	Visual Studio 2005 (C#)



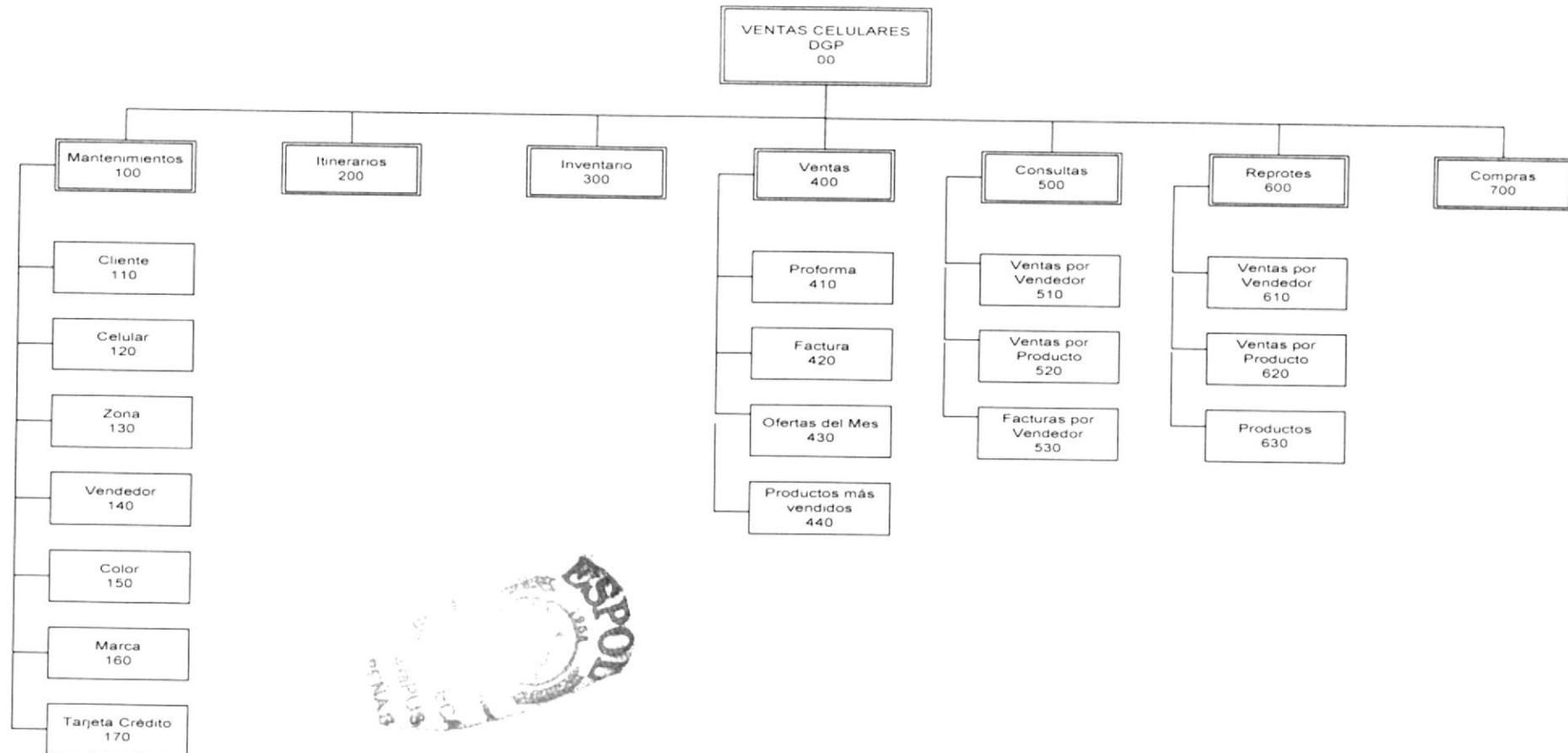


CAPÍTULO 4

ESTRUCTURA JERÁRQUICA DEL SISTEMA

4. ESTRUCTURA JERÁRQUICA DEL SISTEMA

4.1 DIAGRAMA GENERAL DEL SISTEMA



4.1.1 Ventas Celulares DGP (00)

Pantalla de inicio del Sistema Ventas de Celulares DGP en donde se presentan las diferentes opciones del mismo.

4.1.2 Mantenimientos (100)

Contiene los mantenimientos que maneja el sistema.

4.1.3 Clientes (110)

Permite el ingreso, modificación, eliminación y consulta de los clientes que maneja la empresa.

4.1.4 Celular (120)

Permite el ingreso, modificación, eliminación y consulta de los celulares que comercializa la empresa.

4.1.5 Zona (130)

Permite el ingreso, modificación, eliminación y consulta de las zonas que maneja la empresa.

4.1.6 Vendedor (140)

Permite el ingreso, modificación, eliminación y consulta de los vendedores de la empresa.

4.1.7 Color (150)

Permite el ingreso, modificación, eliminación y consulta de los colores que maneja la empresa.

4.1.8 Marca (160)

Permite el ingreso, modificación, eliminación y consulta de las marcas que maneja la empresa para sus respectivos productos.

4.1.9 Tarjeta Crédito (170)

Permite el ingreso, modificación, eliminación y consulta de las tarjetas de crédito que maneja la empresa al realizar una venta.

4.1.10 Itinerarios (200)

Permite manejar los itinerarios asignados a cada vendedor de la empresa.

4.1.11 Inventario (300)

Permite consultar el inventario actualizado de la empresa.

4.1.12 Ventas (400)

Contiene las diferentes opciones relacionadas a las ventas de la empresa.

4.1.13 Proforma (410)

Permite manejar las proformas generadas en la empresa.

4.1.14 Factura (420)

Permite manejar las facturas generadas en la empresa.

4.1.15 Ofertas del mes (430)

Permite consultar las ofertas del mes que realiza la empresa.

4.1.16 Productos más vendidos (440)

Permite consultar los productos más vendidos que posee la empresa.

4.1.17 Consultas (500)

Contiene las consultas del sistema.



4.1.18 Ventas por Vendedor (510)

Permite consultar las ventas realizadas por cada vendedor de la empresa con su respectivo monto monetario.

4.1.19 Ventas por Producto (520)

Permite consultar las ventas de cada producto de la empresa con su respectivo monto monetario y unidades vendidas.

4.1.20 Facturas por Vendedor (530)

Permite consultar las facturas generadas en la empresa por cada vendedor.

4.1.21 Reportes (600)

Contiene los reportes que se pueden generar desde el sistema.

4.1.22 Ventas por Vendedor (610)

Emite un reporte en el cual se muestra las ventas realizadas por cada vendedor de la empresa con su respectivo monto monetario.

4.1.23 Ventas por Producto (620)

Emite un reporte en el cual se muestra las ventas de cada producto de la empresa con su respectivo monto monetario y unidades vendidas.

4.1.24 Productos (630)

Emite un reporte en el cual puede observarse los productos que comercializa la empresa.

4.1.25 Compras (700)

Permite al cliente registrado realizar compras.



CAPÍTULO 5 ESTÁNDARES Y FORMATOS



5. ESTANDARIZACIÓN DE FORMATOS Y CÓDIGOS

5.1 ESTANDARIZACIONES DE FORMATOS

Para facilitar la identificación de los elementos del sistema como son:

- Nombre del Sistema, Ventas de Celulares DGP.
- Nombre de la base de datos, script.
- Nombre de programas.
- Menús.
- Formatos de pantallas y reportes.

Se han establecidos los siguientes estándares:

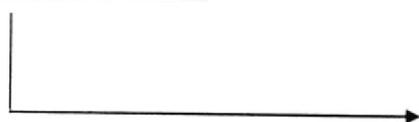
5.2 FORMATO PARA EL NOMBRE DE LA BASE DE DATOS

El nombre de la base de datos no tiene estándar a seguir simplemente se utiliza un nombre descriptivo.

5.3 FORMATO PARA EL NOMBRE DE LAS TABLAS

El formato del nombre para las tablas de la base de datos será de 4 a 14 caracteres, el mismo que llevará el siguiente formato:

XXXX XXXXXXXXXX

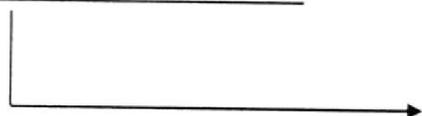


Identificadores Mnemónicos descriptivos agrupados según como se necesite.

5.4 NOMBRE DE LOS CAMPOS

Los campos son componentes particulares de una tabla.

XXXXXXXXXXXX XXXXXXX

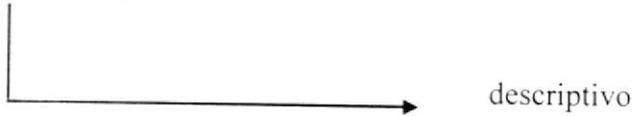


descriptivo

5.5 NOMBRE DE PROCEDIMIENTOS

Los procedimientos permiten realizar operaciones con los datos desde la base de datos; los nombres siguen el siguiente formato:

XXXXXXXXXX

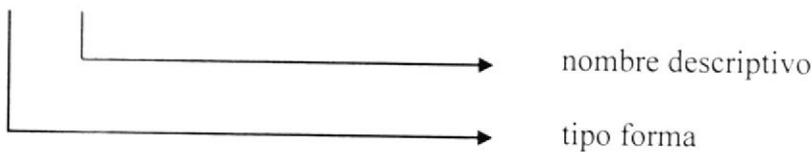


5.6 FORMATO PARA NOMBRES DE LAS TABLAS

No tienen un estándar a seguir, simplemente se utiliza el nombre descriptivo.

5.7 FORMATO PARA EL NOMBRE DE LAS FORMAS

XXX_XXXX

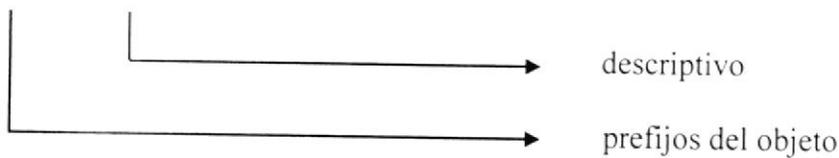


Indicador Tipo Formas
Mantenimiento
Consulta

5.8 FORMATO PARA EL NOMBRE DE LOS CONTROLES

Los controles son objetos que permiten la manipulación de las interfaces.

XXX_XXXXXXXX



Las iniciales de cada control son los siguientes:



CONTROLES	INICIALES
ComboBox	cmb
Form	frm
Image	img
Optión Button	opt
Text Box	txt

Ejemplos:

Un text box para presentar nombre de cliente:
txt_NombreCliente.

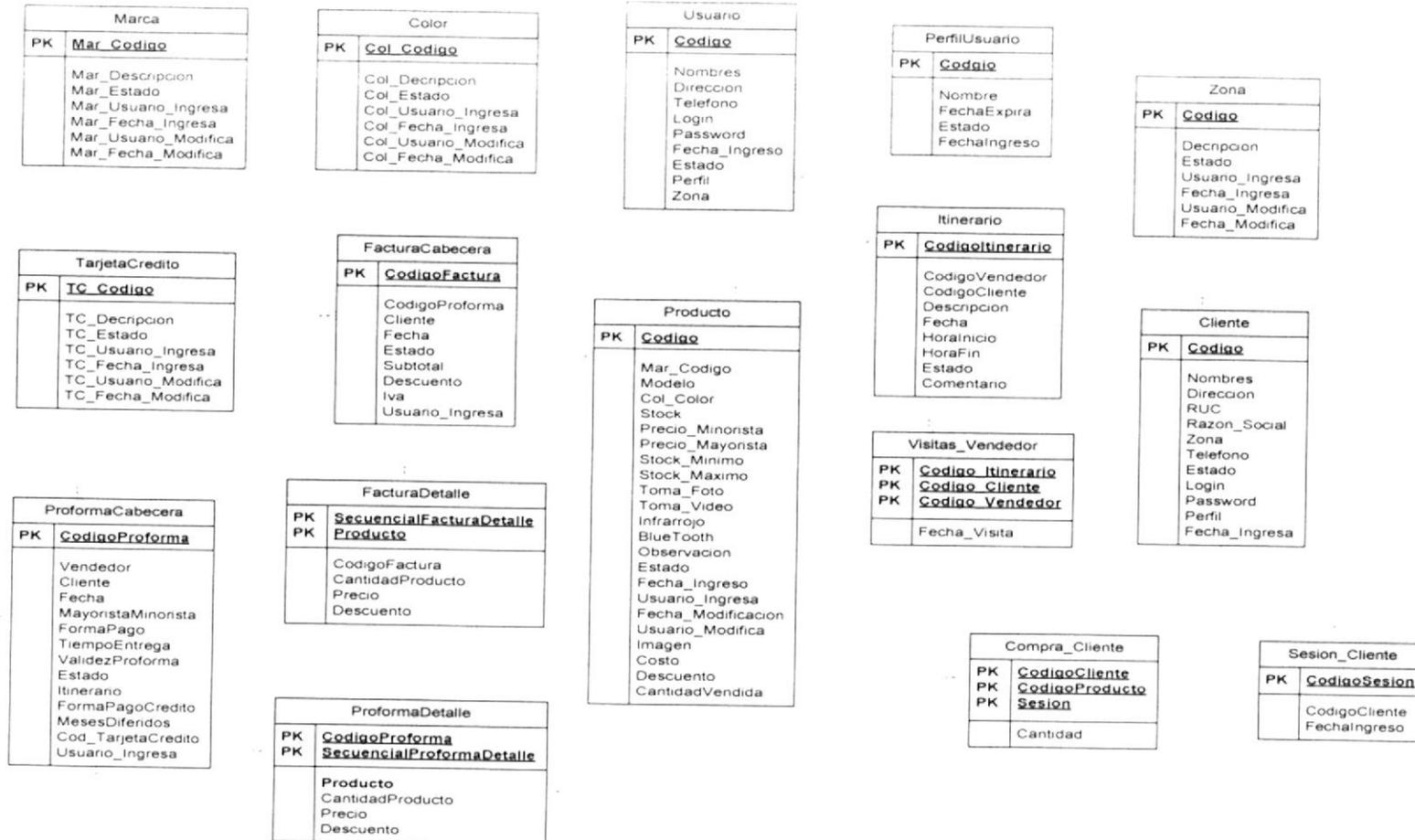
Un combo para presentar nombres de clientes:
cmb_Clientes



CAPÍTULO 6

MODELO ENTIDAD
RELACIÓN

6. MODELO ENTIDAD RELACIÓN





CAPÍTULO 7

DICCIONARIO DE DATOS

7. DICCIONARIO DE DATOS

7.1 TABLA PRODUCTO

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0			Página 1 de 1			
			Fecha /diseño 10/Jun/2008		Fecha/actualización 10/Jun/2008	
Para: EDCOM - ESPOL			Autores: ➤ Estrella Kevin ➤ Mielles Cristina ➤ Moreno Alice			
Nombre del Tabla: PRODUCTO		Base de Datos DGP		Tipo Maestra	Long. Reg 1000 bytes	
Descripción: Almacena información relacionada a los productos que vende la empresa.						
DESCRIPCIÓN DEL REGISTRO						
No.	NOMBRE	TIPO	DESCRIPCION	PK	FK	NULO
1	Codigo	Int	Código del producto	✓		
2	Mar_Codigo	Int	Código de la marca		✓	
3	Modelo	Varchar(50)	Modelo del producto			
4	Col_Color	Int	Código del color		✓	
5	Stock	Int	Existencia del producto			
6	Precio_Minorista	Money	Precio minorista del producto			
7	Precio_Mayorista	Money	Precio mayorista del producto			
8	Stock_Minimo	Int	Existencia mínima del producto			
9	Stock_Maximo	Int	Existencia máxima del producto			
10	Toma_Foto	Char(1)	Si toma foto o no el producto			
11	Toma_Video	Char(1)	Si toma video o no el producto			
12	Infrarrojo	Char(1)	Si tiene infrarrojo o no el producto			
13	Blue Tooth	Char(1)	Si tiene bluetooth o no el producto			
14	Observacion	Varchar(100)	Observación referente al producto			
15	Estado	Char(1)	Estado del producto			
16	Fecha_Ingreso	Datetime	Fecha en que ingresa el producto			
17	Usuario_Ingresar	Varchar(20)	Usuario que ingresa el producto			
18	Fecha_Modificacion	Datetime	Fecha en que modifica el producto			
19	Usuario_Modificacion	Varchar(20)	Usuario que modifica el producto			
20	Imagen	Imagen	Imagen del producto			
21	Costo	Money	Costo del producto			
22	Descuento	Money	Descuento que tiene el producto			
23	CantidadVendida	Int	Total unidades vendidas del producto			



7.13 TABLA FACTURA_CABECERA

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0		Página 1 de 1				
		Fecha /diseño 10/Jun/2008	Fecha/actualización 10/Jun/2008			
Para: EDCOM - ESPOL		Autores: ➤ Estrella Kevin ➤ Mieles Cristina ➤ Moreno Alice				
Nombre del Tabla: FACTURA_CABECERA		Base de Datos DGP	Tipo Movimiento	Long. Reg 1000 bytes		
Descripción: Almacena la información de las cabeceras de las facturas generadas en el sistema.						
DESCRIPCIÓN DEL REGISTRO						
No.	NOMBRE	TIPO	DESCRIPCION	PK	FK	NULO
1	CodigoFactura	Int	Número de factura	✓		
2	CodigoProforma	Int	Número de proforma		✓	
3	Cliente	Int	Código de cliente		✓	
4	Fecha	Datetime	Fecha en que ingresa la factura			
5	Estado	Char(1)	Estado de la factura			
6	Subtotal	Money	Subtotal de la factura			
7	Descuento	Money	Descuento total de la factura			
8	Iva	Money	Iva total de la factura			
9	Usuario_Ingresar	Varchar(20)	Usuario que ingresa la factura			



7.15 TABLA PROFORMA_CABECERA

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0			Página 1 de 1			
			Fecha /diseño 10/Jun/2008		Fecha/actualización 10/Jun/2008	
Para: EDCOM - ESPOL			Autores: ➤ Estrella Kevin ➤ Mieles Cristina ➤ Moreno Alice			
Nombre del Tabla: PROFORMA_CABECERA		Base de Datos DGP		Tipo Movimiento	Long. Reg 1000 bytes	
Descripción: Almacena la información de las cabeceras de las proformas generadas en el sistema.						
DESCRIPCIÓN DEL REGISTRO						
No.	NOMBRE	TIPO	DESCRIPCION	PK	FK	NULO
1	CodigoProforma	Int	Número de proforma	✓		
2	Vendedor	Int	Código de vendedor		✓	
3	Cliente	Int	Código de cliente		✓	
4	Fecha	Datetime	Fecha en que ingresa la proforma			
5	MayoristaMinorista	Char(3)	Tipo de precio para los productos			
6	FormaPago	Char(3)	Forma de pago de la proforma			
7	TiempoEntrega	Int	Tiempo de entrega de la proforma			
8	ValidezProforma	Int	Validez de la proforma			
9	Estado	Char(1)	Estado de la proforma			
10	Itinerario	Int	Código del itinerario		✓	
11	FormaPagoCredito	Char(3)	Forma de pago de crédito de la proforma			
12	MesesDiferidos	Smallint	No. de meses a diferir el pago de la proforma			
13	Cod_TarjetaCredito	Smallint	Código de tarjeta de crédito con que se pagará			
14	Usuario_Ingreso	Varchar(20)	Usuario que ingresa la proforma			





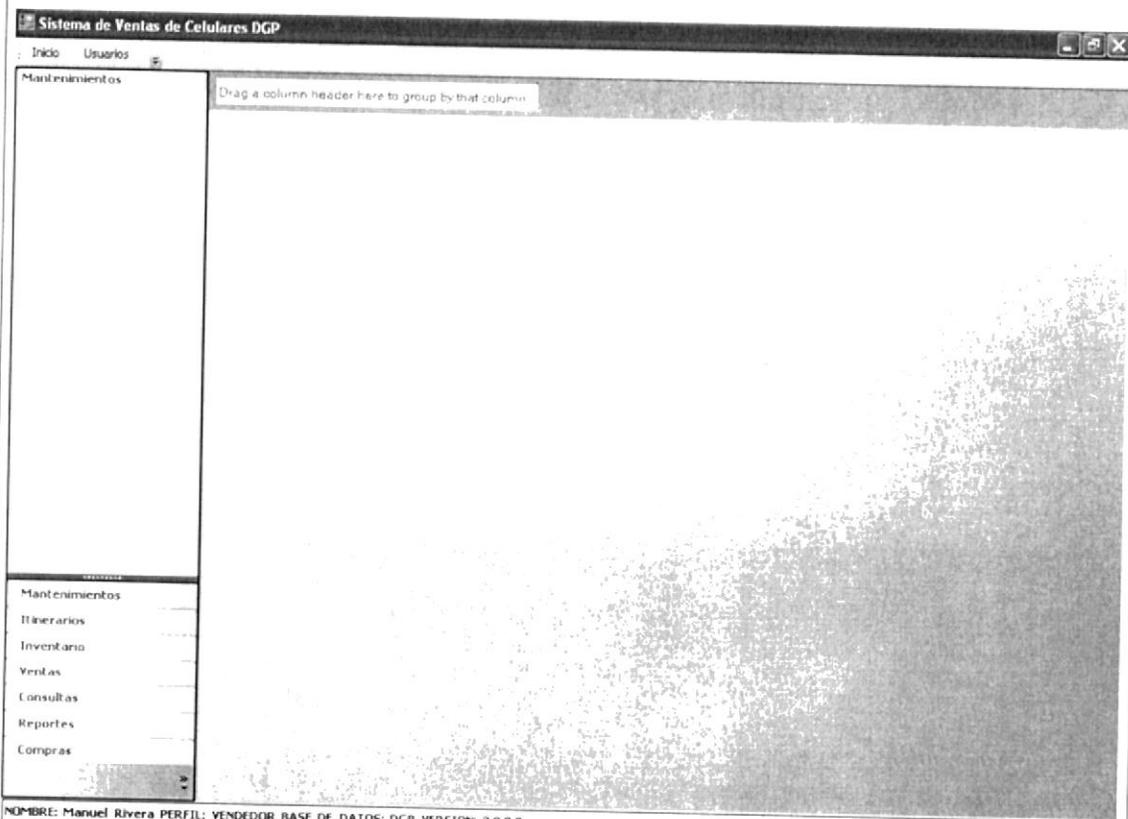
CAPÍTULO 8

DISEÑO DE PANTALLAS

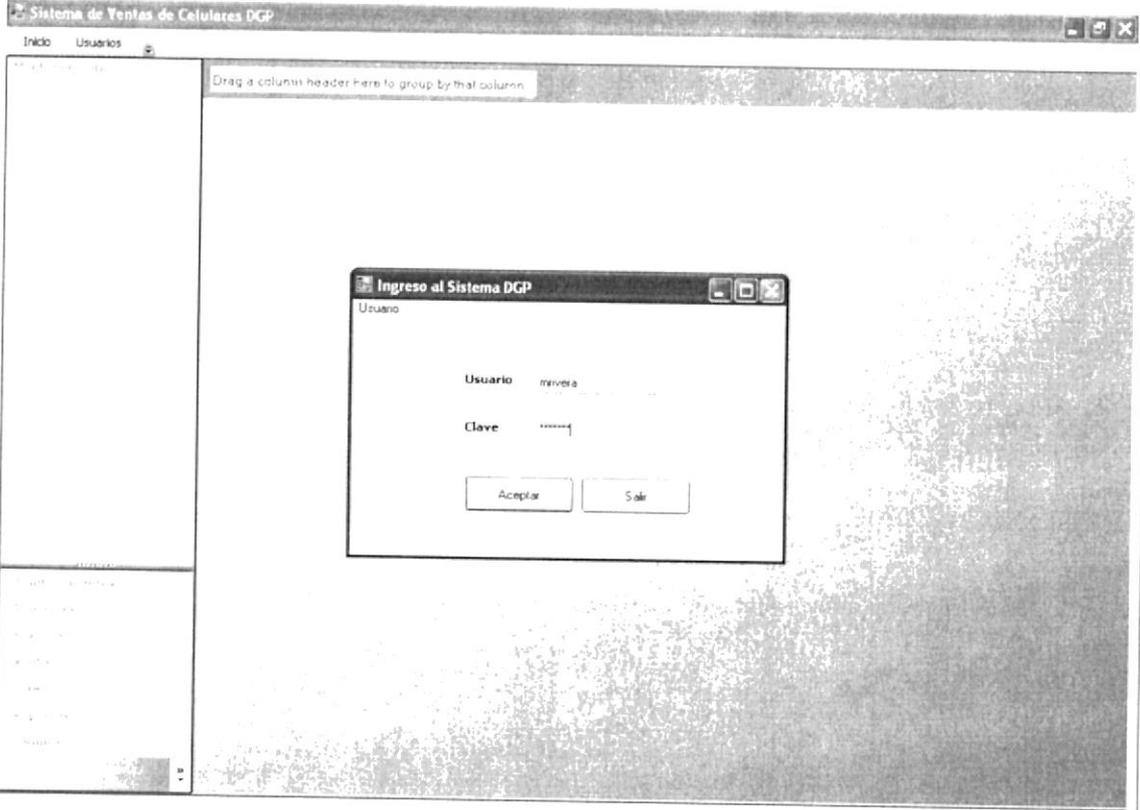
8. DISEÑO DE PANTALLAS

8.1 SISTEMA VENTA DE CELULARES DGP VERSIÓN DESKTOP

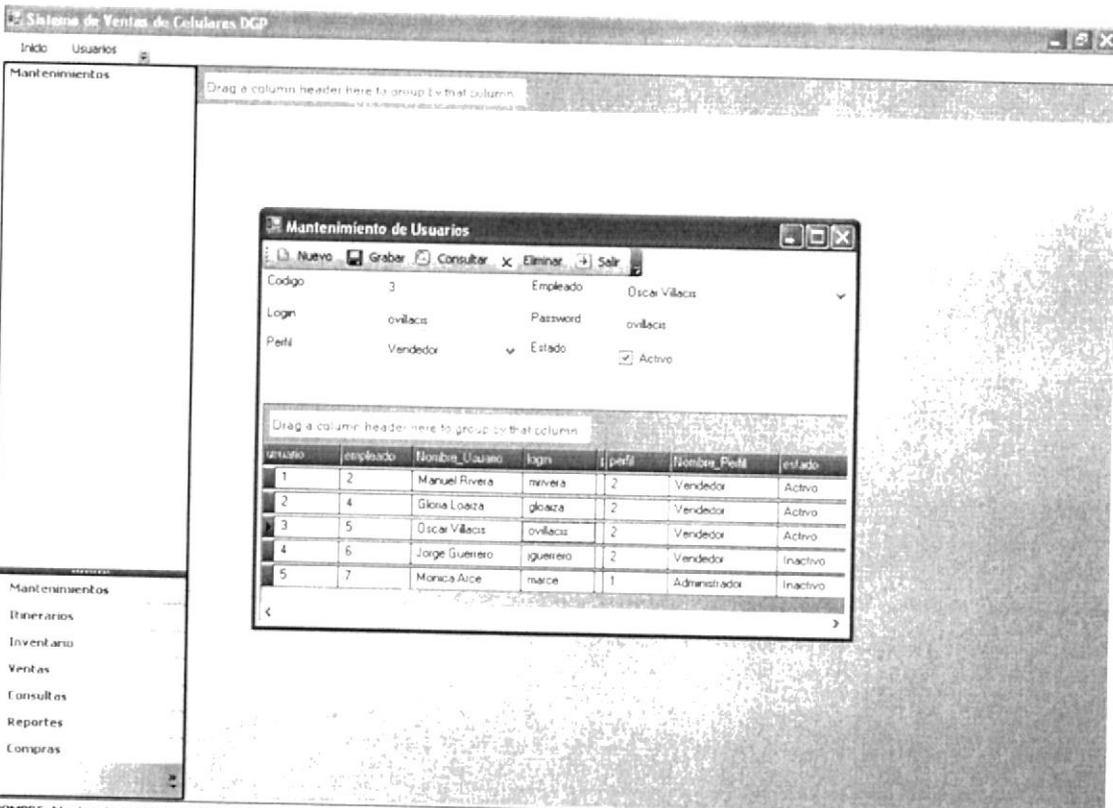
8.1.1 Pantalla Principal del Sistema DGP

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs		NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal
DESCRIPCIÓN: Pantalla Principal del Sistema Ventas de Celulares DGP.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.2 Pantalla de Inicio de Sesión

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: frmLogin.cs	NOMBRE LÓGICO: frmLogin	
DESCRIPCIÓN: Pantalla de inicio de sesión.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.3 Pantalla de Mantenimiento de Usuarios

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Míeles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: frmUsuarios.cs	NOMBRE LÓGICO: frmUsuarios	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de los usuarios.		
 <p>Nombre: Monica Arce PERFIL: ADMINISTRADOR. BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0</p>		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		



8.1.4 Pantalla de Mantenimiento de Clientes

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: frmMantenimientoClientes.cs	NOMBRE LÓGICO: frmMantenimientoClientes	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de los clientes.		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.5 Pantalla de Mantenimiento de Celulares

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice		SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP
NOMBRE FÍSICO: frmMantenimientoCelular.cs		NOMBRE LÓGICO: frmMantenimientoCelular
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de los celulares.		
NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSIONE: 2.0.0.0		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		



8.1.6 Pantalla de Mantenimiento de Zonas

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1																																																															
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008																																																															
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP																																																																
NOMBRE FÍSICO: FrmMantenimientoZona.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmMantenimientoZona																																																																
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de las zonas.																																																																	
<table border="1"> <thead> <tr> <th>CÓDIGO</th> <th>DESCRIPCIÓN</th> <th>ESTADO</th> <th>USUARIO_INGRESA</th> <th>FECHA_INGRESA</th> <th>USUARIO_MODIFICA</th> <th>FECHA_MODIFICA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>ALBORADA TRA</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>17/03/2008</td> <td>kestrella</td> <td>29/04/2008</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>ALBORADA ZDA</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>11/01/2008</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>URDESA NORTE</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>08/04/2008</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>TA ANA Y PEÑAS</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>29/04/2008</td> <td>kestrella</td> <td>29/04/2008</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>PRADERA I Y PR</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>29/04/2008</td> <td>kestrella</td> <td>16/06/2008</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>SAUCES IV</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>29/04/2008</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>7</td> <td>GUASMO NORT</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>12/05/2008</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>8</td> <td>GUASMO CENT</td> <td>A</td> <td>kestrella</td> <td>15/05/2008</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p>NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0</p>			CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	ESTADO	USUARIO_INGRESA	FECHA_INGRESA	USUARIO_MODIFICA	FECHA_MODIFICA	1	ALBORADA TRA	A	kestrella	17/03/2008	kestrella	29/04/2008	2	ALBORADA ZDA	A	kestrella	11/01/2008			3	URDESA NORTE	A	kestrella	08/04/2008			4	TA ANA Y PEÑAS	A	kestrella	29/04/2008	kestrella	29/04/2008	5	PRADERA I Y PR	A	kestrella	29/04/2008	kestrella	16/06/2008	6	SAUCES IV	A	kestrella	29/04/2008			7	GUASMO NORT	A	kestrella	12/05/2008			8	GUASMO CENT	A	kestrella	15/05/2008		
CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	ESTADO	USUARIO_INGRESA	FECHA_INGRESA	USUARIO_MODIFICA	FECHA_MODIFICA																																																											
1	ALBORADA TRA	A	kestrella	17/03/2008	kestrella	29/04/2008																																																											
2	ALBORADA ZDA	A	kestrella	11/01/2008																																																													
3	URDESA NORTE	A	kestrella	08/04/2008																																																													
4	TA ANA Y PEÑAS	A	kestrella	29/04/2008	kestrella	29/04/2008																																																											
5	PRADERA I Y PR	A	kestrella	29/04/2008	kestrella	16/06/2008																																																											
6	SAUCES IV	A	kestrella	29/04/2008																																																													
7	GUASMO NORT	A	kestrella	12/05/2008																																																													
8	GUASMO CENT	A	kestrella	15/05/2008																																																													
FRECUENCIA DE USO: Diario																																																																	
OBSERVACIONES:																																																																	

8.1.7 Pantalla de Mantenimiento de Vendedores

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: frmMantenimientoVendedor.cs	NOMBRE LÓGICO: frmMantenimientoVendedor	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de los vendedores.		
Activo'. At the bottom of the screenshot, a status bar reads: 'NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0'."/>		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.8 Pantalla de Mantenimiento de Colores

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmMantenimientoColor.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmMantenimientoColor	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de los colores.		
NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSIÓN: 2.0.0.0		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		



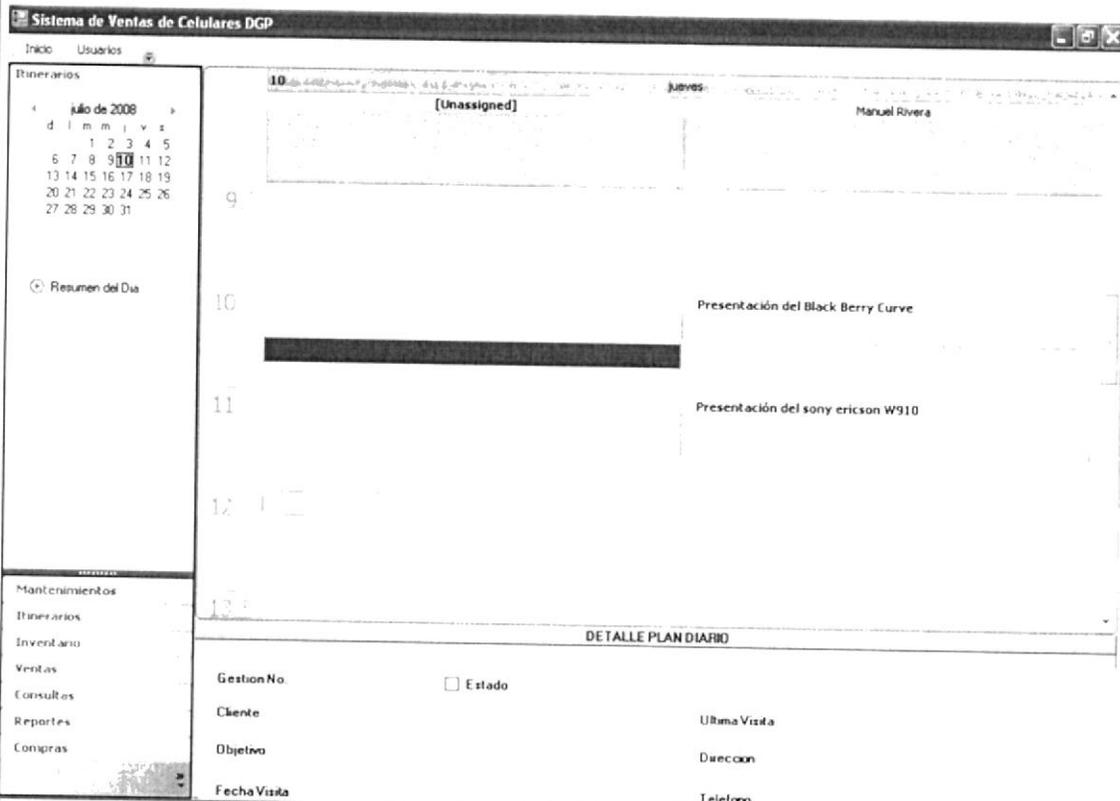
8.1.9 Pantalla de Mantenimiento de Marcas

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmMantenimientoMarca.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmMantenimientoMarca	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de las marcas.		
NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSIÓN: 2.0.0.0		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.10 Pantalla de Mantenimiento de Tarjetas de Crédito

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmMantenimientoTarjetaCredito.es	NOMBRE LÓGICO: FrmMantenimientoTarjetaCredito	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de las tarjetas de crédito.		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

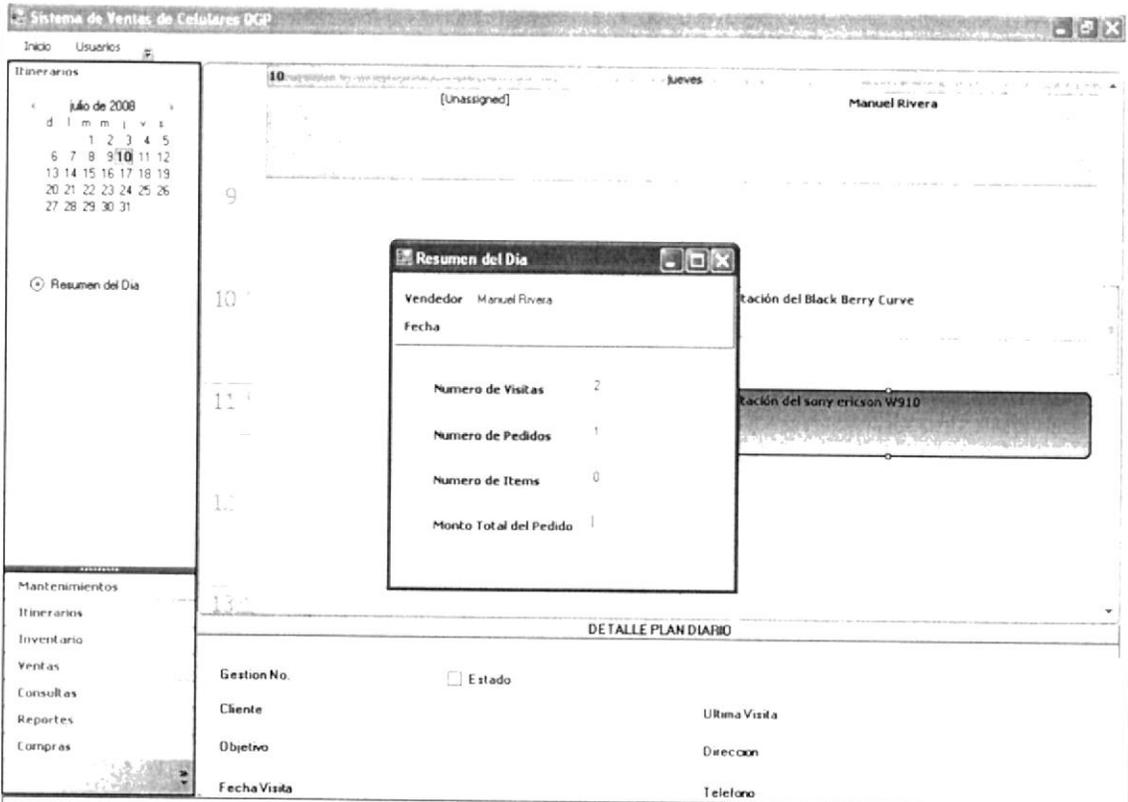
8.1.11 Pantalla de Itinerarios

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los itinerarios de cada vendedor.		
 <p>The screenshot shows a web application window titled 'Sistema de Ventas de Celulares DGP'. On the left is a navigation menu with options like 'Itinerarios', 'Mantenimientos', 'Inventario', 'Ventas', 'Consultas', 'Reportes', and 'Compras'. The main area displays a calendar for July 2008 with the 10th highlighted. Below the calendar is a 'Resumen del Día' section. The main content area shows a 'DETALLE PLAN DIARIO' for 'Manuel Rivera' on 'Jueves'. It lists activities such as 'Presentación del Black Berry Curve' and 'Presentación del sony ericson W910'. At the bottom, there are fields for 'Gestion No.', 'Estado', 'Cliente', 'Objetivo', 'Fecha Visita', 'Ultima Visita', 'Direccion', and 'Telefono'. A status bar at the bottom reads 'NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSIOn: 2.0.0.0'.</p>		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.12 Pantalla de Mantenimiento de Gestión

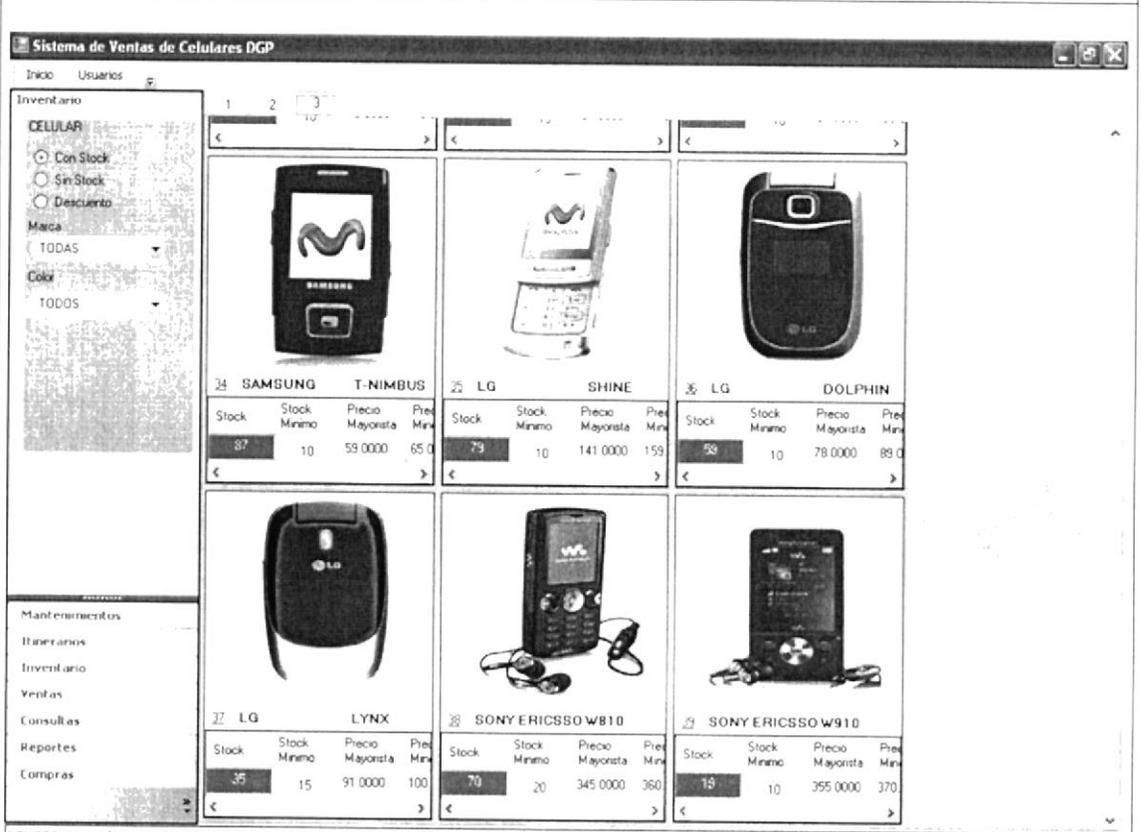
SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: frmMantenimientoItinerarios.cs	NOMBRE LÓGICO: frmMantenimientoItinerarios	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar los datos de las gestiones asignadas a cada vendedor.		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.13 Pantalla de Resumen del Día

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: frmResumenDia.cs		NOMBRE LÓGICO: frmResumenDia
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar un resumen de los itinerarios asignados a cada vendedor.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.14 Pantalla de Inventario

<p>SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0</p>	<p>DISEÑO DE PANTALLAS</p>	<p>Página 1 de 1</p>
		<p>Fecha de Elaboración 15/Junio/2008</p>
<p>AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice</p>	<p>SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP</p>	
<p>NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs</p>	<p>NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal</p>	
<p>DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar el inventario de productos que posee la empresa.</p>		

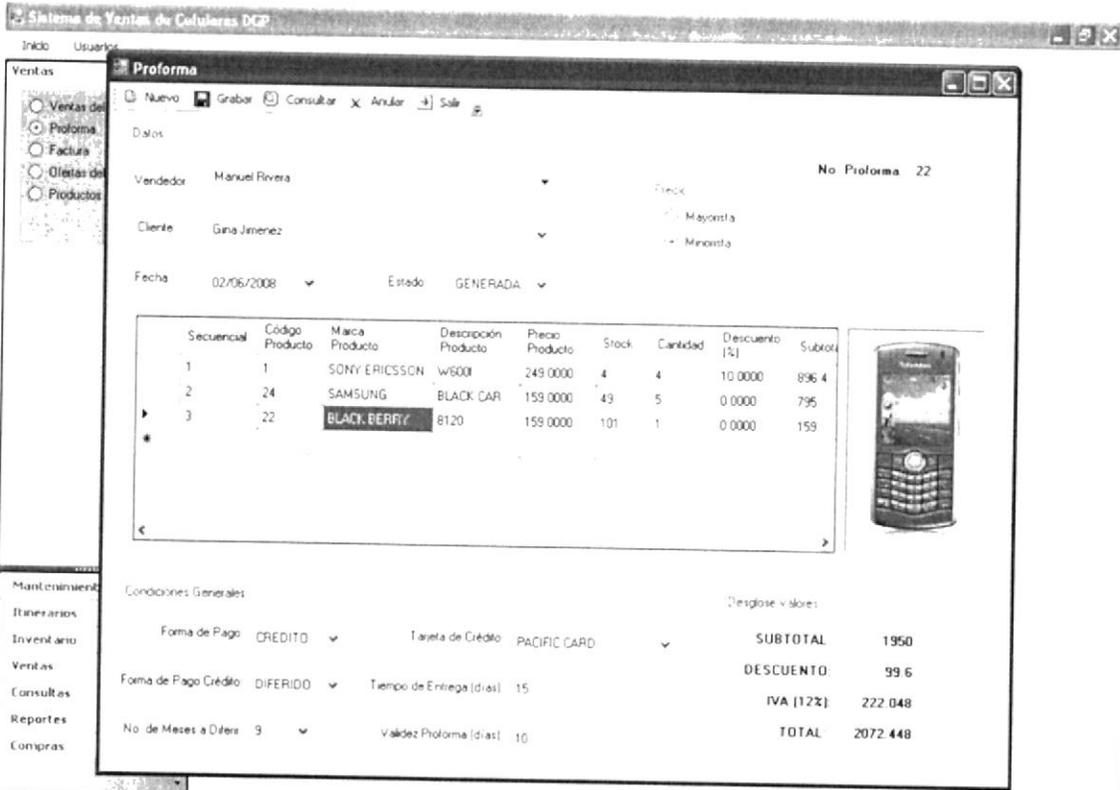


NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0

FRECUENCIA DE USO: Diario

OBSERVACIONES:

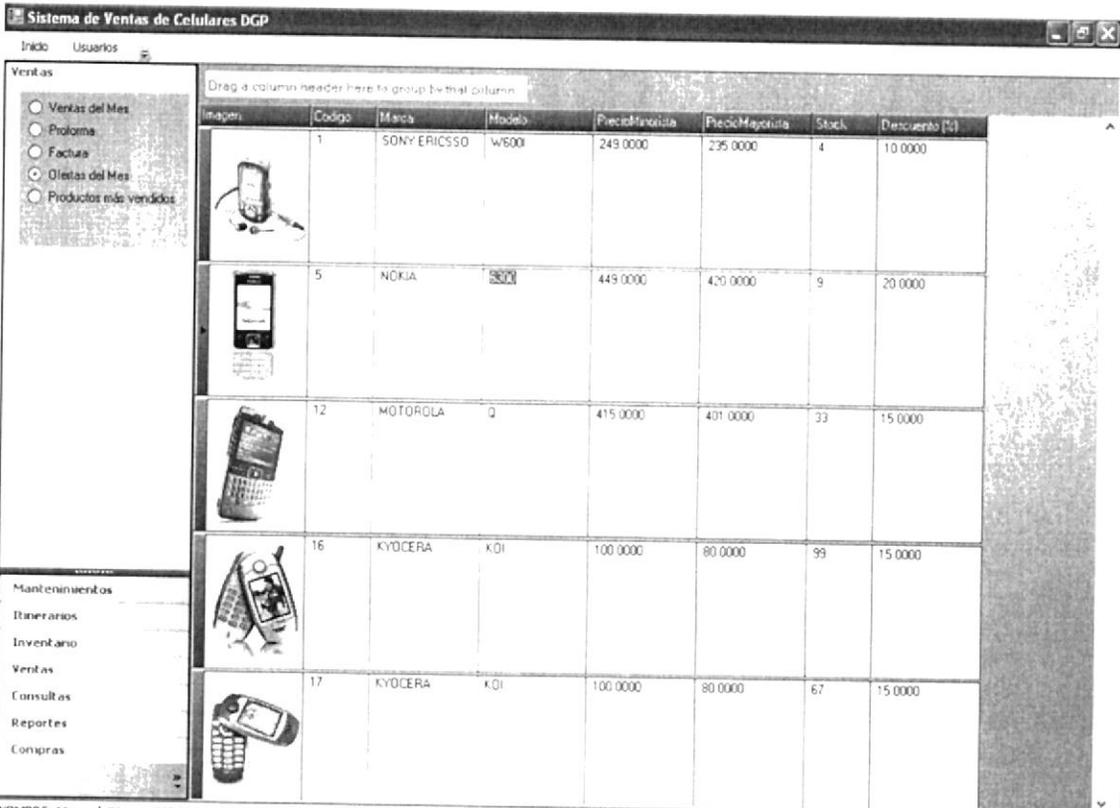
8.1.15 Pantalla de Proforma

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1																																																																
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008																																																																
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP																																																																	
NOMBRE FÍSICO: frmProforma.cs	NOMBRE LÓGICO: frmProforma																																																																	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar las proformas generadas.																																																																		
 <p>The screenshot shows the 'Proforma' application window. It includes a menu on the left with options like 'Ventas de', 'Proforma', 'Factura', 'Ofertas de', and 'Productos'. The main area displays a form with fields for 'Vendedor' (Manuel Rivera), 'Cliente' (Gina Jimenez), 'Fecha' (02/06/2008), and 'Estado' (GENERADA). Below this is a table of products:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Secuencial</th> <th>Código Producto</th> <th>Marca Producto</th> <th>Descripción Producto</th> <th>Precio Producto</th> <th>Stock</th> <th>Cantidad</th> <th>Descuento (%)</th> <th>Subtotal</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>1</td> <td>SONY ERICSSON</td> <td>w500i</td> <td>249.0000</td> <td>4</td> <td>4</td> <td>10.0000</td> <td>896.4</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>24</td> <td>SAMSUNG</td> <td>BLACK CAR</td> <td>159.0000</td> <td>49</td> <td>5</td> <td>0.0000</td> <td>795</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>22</td> <td>BLACK BERRY</td> <td>8120</td> <td>159.0000</td> <td>101</td> <td>1</td> <td>0.0000</td> <td>159</td> </tr> </tbody> </table> <p>To the right of the table is an image of a mobile phone. Below the table is a 'Condiciones Generales' section with a summary table:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">Condiciones Generales</th> <th colspan="2">Desglose valores:</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Forma de Pago</td> <td>CREDITO</td> <td>Tarjeta de Crédito</td> <td>PACIFIC CARD</td> <td>SUBTOTAL</td> <td>1950</td> </tr> <tr> <td>Forma de Pago Crédito</td> <td>DIFERIDO</td> <td>Tiempo de Entrega (días)</td> <td>15</td> <td>DESCUENTO</td> <td>99.6</td> </tr> <tr> <td>No. de Meses a Diferir</td> <td>9</td> <td>Validez Proforma (días)</td> <td>10</td> <td>IVA (12%)</td> <td>222.048</td> </tr> <tr> <td colspan="4"></td> <td>TOTAL</td> <td>2072.448</td> </tr> </tbody> </table> <p>At the bottom of the screenshot, a status bar reads: 'NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0'.</p>			Secuencial	Código Producto	Marca Producto	Descripción Producto	Precio Producto	Stock	Cantidad	Descuento (%)	Subtotal	1	1	SONY ERICSSON	w500i	249.0000	4	4	10.0000	896.4	2	24	SAMSUNG	BLACK CAR	159.0000	49	5	0.0000	795	3	22	BLACK BERRY	8120	159.0000	101	1	0.0000	159	Condiciones Generales		Desglose valores:		Forma de Pago	CREDITO	Tarjeta de Crédito	PACIFIC CARD	SUBTOTAL	1950	Forma de Pago Crédito	DIFERIDO	Tiempo de Entrega (días)	15	DESCUENTO	99.6	No. de Meses a Diferir	9	Validez Proforma (días)	10	IVA (12%)	222.048					TOTAL	2072.448
Secuencial	Código Producto	Marca Producto	Descripción Producto	Precio Producto	Stock	Cantidad	Descuento (%)	Subtotal																																																										
1	1	SONY ERICSSON	w500i	249.0000	4	4	10.0000	896.4																																																										
2	24	SAMSUNG	BLACK CAR	159.0000	49	5	0.0000	795																																																										
3	22	BLACK BERRY	8120	159.0000	101	1	0.0000	159																																																										
Condiciones Generales		Desglose valores:																																																																
Forma de Pago	CREDITO	Tarjeta de Crédito	PACIFIC CARD	SUBTOTAL	1950																																																													
Forma de Pago Crédito	DIFERIDO	Tiempo de Entrega (días)	15	DESCUENTO	99.6																																																													
No. de Meses a Diferir	9	Validez Proforma (días)	10	IVA (12%)	222.048																																																													
				TOTAL	2072.448																																																													
FRECUENCIA DE USO: Diario																																																																		
OBSERVACIONES:																																																																		

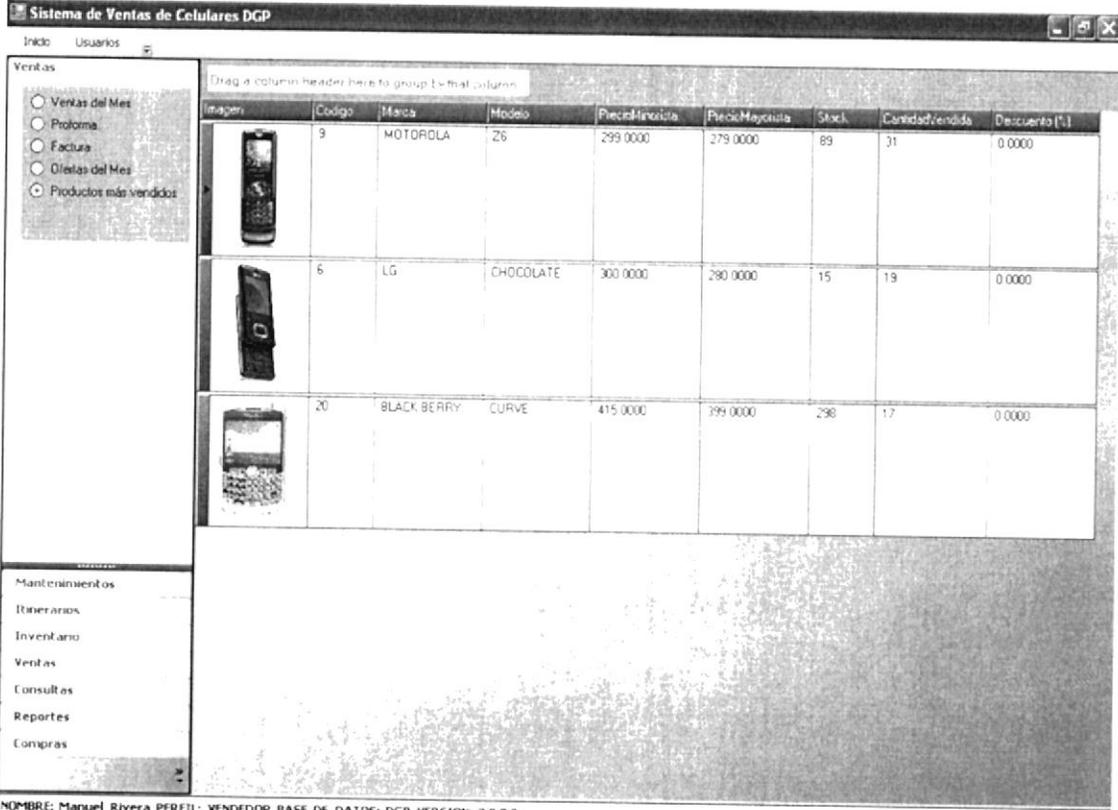
8.1.16 Pantalla de Factura

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmFactura.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmFactura	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite administrar las facturas generadas.		
NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

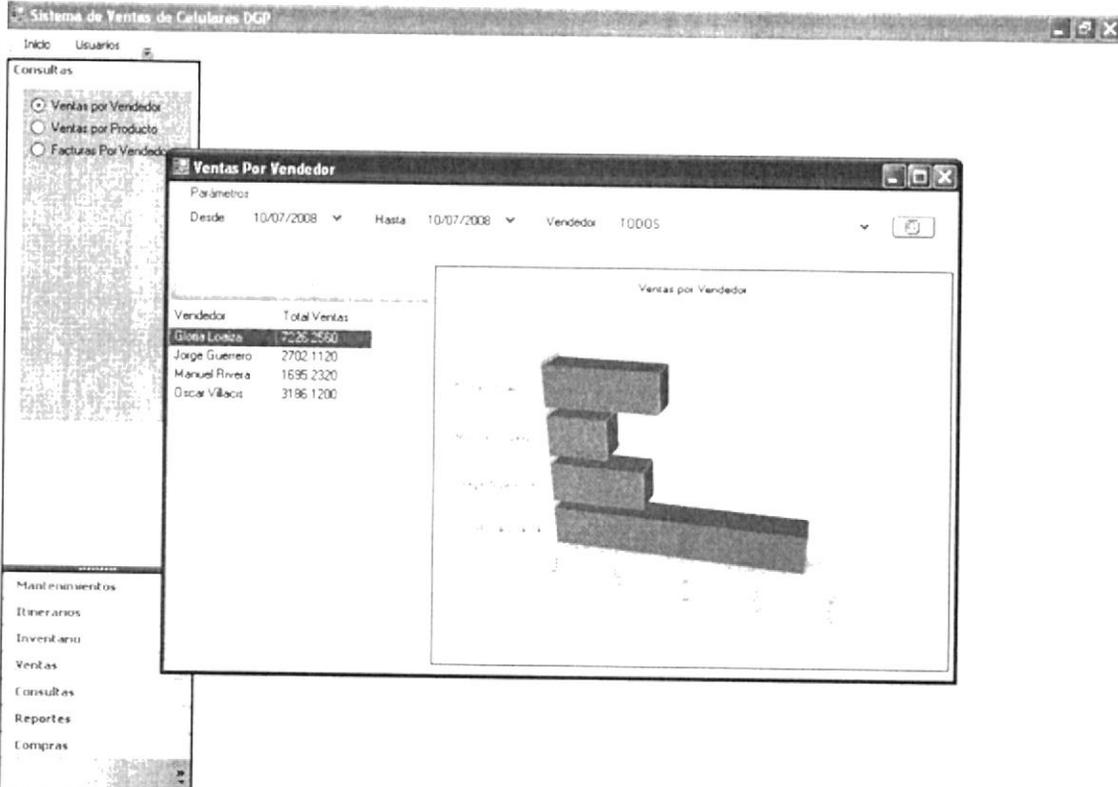
8.1.17 Pantalla de Ofertas del Mes

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice		SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP
NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs		NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar las ofertas del mes.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.18 Pantalla de Productos Más Vendidos

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1																																				
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008																																				
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP																																					
NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal																																					
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar los productos más vendidos.																																						
 <p> Sistema de Ventas de Celulares DGP Inicio Usuarios </p> <p> Ventas <input type="radio"/> Ventas del Mes <input type="radio"/> Promoción <input type="radio"/> Factura <input type="radio"/> Dietas del Mes <input checked="" type="radio"/> Productos más vendidos </p> <p> Mantenciones Itinerarios Inventario Ventas Consultas Reportes Compras </p> <p> Drag a column header here to group 1 or that column </p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Imagen</th> <th>Codigo</th> <th>Marca</th> <th>Modelo</th> <th>PrecioMinorista</th> <th>PrecioMayorista</th> <th>Stock</th> <th>Cantidad/Vendida</th> <th>Descuento (%)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td></td> <td>9</td> <td>MOTOROLA</td> <td>Z6</td> <td>299.0000</td> <td>279.0000</td> <td>89</td> <td>31</td> <td>0.0000</td> </tr> <tr> <td></td> <td>6</td> <td>LG</td> <td>CHOCOLATE</td> <td>300.0000</td> <td>280.0000</td> <td>15</td> <td>19</td> <td>0.0000</td> </tr> <tr> <td></td> <td>20</td> <td>BLACK BERRY</td> <td>CURVE</td> <td>415.0000</td> <td>399.0000</td> <td>298</td> <td>17</td> <td>0.0000</td> </tr> </tbody> </table> <p> NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0 </p>			Imagen	Codigo	Marca	Modelo	PrecioMinorista	PrecioMayorista	Stock	Cantidad/Vendida	Descuento (%)		9	MOTOROLA	Z6	299.0000	279.0000	89	31	0.0000		6	LG	CHOCOLATE	300.0000	280.0000	15	19	0.0000		20	BLACK BERRY	CURVE	415.0000	399.0000	298	17	0.0000
Imagen	Codigo	Marca	Modelo	PrecioMinorista	PrecioMayorista	Stock	Cantidad/Vendida	Descuento (%)																														
	9	MOTOROLA	Z6	299.0000	279.0000	89	31	0.0000																														
	6	LG	CHOCOLATE	300.0000	280.0000	15	19	0.0000																														
	20	BLACK BERRY	CURVE	415.0000	399.0000	298	17	0.0000																														
FRECUENCIA DE USO: Diario																																						
OBSERVACIONES:																																						

8.1.19 Pantalla de Ventas por Vendedor

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1										
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008										
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP											
NOMBRE FÍSICO: frmVentasPorVendedor.cs	NOMBRE LÓGICO: frmVentasPorVendedor											
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar los montos de las ventas realizadas por cada vendedor de la empresa.												
 <p> VENTAS POR VENDEDOR Desde: 10/07/2008 Hasta: 10/07/2008 Vendedor: 10005 </p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Vendedor</th> <th>Total Ventas</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gloria Lora</td> <td>7285 2550</td> </tr> <tr> <td>Jorge Guerrero</td> <td>2702 1120</td> </tr> <tr> <td>Manuel Rivera</td> <td>1695 2320</td> </tr> <tr> <td>Oscar Villaci</td> <td>3195 1200</td> </tr> </tbody> </table> <p> Ventas por Vendedor </p>			Vendedor	Total Ventas	Gloria Lora	7285 2550	Jorge Guerrero	2702 1120	Manuel Rivera	1695 2320	Oscar Villaci	3195 1200
Vendedor	Total Ventas											
Gloria Lora	7285 2550											
Jorge Guerrero	2702 1120											
Manuel Rivera	1695 2320											
Oscar Villaci	3195 1200											
<small>NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0</small>												
FRECUENCIA DE USO: Diario												
OBSERVACIONES:												

8.1.20 Pantallas de Ventas por Producto

<p>SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSION 2.0</p>	<p>DISEÑO DE PANTALLAS</p>	<p>Página 1 de 1</p>																																																			
		<p>Fecha de Elaboración 15/Junio/2008</p>																																																			
<p>AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice</p>	<p>SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP</p>																																																				
<p>NOMBRE FÍSICO: frmVentasPorProducto.cs</p>	<p>NOMBRE LÓGICO: frmVentasPorProducto</p>																																																				
<p>DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar los montos monetarios y unidades vendidas de cada producto que comercializa la empresa.</p>																																																					
<thead> <tr> <th>Celular</th> <th>Unid. Vend.</th> <th>Total Ventas</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>BLACK BERRY 8700</td><td>3</td><td>1160</td></tr> <tr><td>BLACK BERRY CURVE</td><td>17</td><td>7055</td></tr> <tr><td>LG CHOCOLATE</td><td>4</td><td>1200</td></tr> <tr><td>LG LYNX</td><td>2</td><td>200</td></tr> <tr><td>MOTOROLA Q</td><td>1</td><td>353</td></tr> <tr><td>MOTOROLA V3</td><td>3</td><td>237</td></tr> <tr><td>NOKIA 2760</td><td>3</td><td>195</td></tr> <tr><td>NOKIA 5200</td><td>5</td><td>425</td></tr> <tr><td>NOKIA 6070</td><td>2</td><td>270</td></tr> <tr><td>NOKIA 6300</td><td>3</td><td>1078</td></tr> <tr><td>NOKIA 9300</td><td>1</td><td>255</td></tr> <tr><td>NOKIA N95</td><td>1</td><td>245</td></tr> <tr><td>SAMSUNG POLARIS</td><td>4</td><td>244</td></tr> <tr><td>SONY ERICSSON W300</td><td>2</td><td>4</td></tr> <tr><td>SONY ERICSSON W580</td><td>4</td><td>40</td></tr> <tr><td>SONY ERICSSON W60</td><td>2</td><td>40</td></tr> </tbody>			Celular	Unid. Vend.	Total Ventas	BLACK BERRY 8700	3	1160	BLACK BERRY CURVE	17	7055	LG CHOCOLATE	4	1200	LG LYNX	2	200	MOTOROLA Q	1	353	MOTOROLA V3	3	237	NOKIA 2760	3	195	NOKIA 5200	5	425	NOKIA 6070	2	270	NOKIA 6300	3	1078	NOKIA 9300	1	255	NOKIA N95	1	245	SAMSUNG POLARIS	4	244	SONY ERICSSON W300	2	4	SONY ERICSSON W580	4	40	SONY ERICSSON W60	2	40
Celular	Unid. Vend.	Total Ventas																																																			
BLACK BERRY 8700	3	1160																																																			
BLACK BERRY CURVE	17	7055																																																			
LG CHOCOLATE	4	1200																																																			
LG LYNX	2	200																																																			
MOTOROLA Q	1	353																																																			
MOTOROLA V3	3	237																																																			
NOKIA 2760	3	195																																																			
NOKIA 5200	5	425																																																			
NOKIA 6070	2	270																																																			
NOKIA 6300	3	1078																																																			
NOKIA 9300	1	255																																																			
NOKIA N95	1	245																																																			
SAMSUNG POLARIS	4	244																																																			
SONY ERICSSON W300	2	4																																																			
SONY ERICSSON W580	4	40																																																			
SONY ERICSSON W60	2	40																																																			

NOMBRE: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSION: 2.0.0.0		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.21 Pantalla de Facturas por Vendedor

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1																																																																																																																																																																													
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008																																																																																																																																																																													
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP																																																																																																																																																																														
NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal																																																																																																																																																																														
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar las facturas generadas en la empresa agrupadas por vendedor.																																																																																																																																																																															
<p>Sistema de Ventas de Celulares DGP</p> <p>Inicio Usuarios</p> <p>Consultas</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="radio"/> Ventas por Vendedor <input type="radio"/> Ventas por Producto <input type="radio"/> Facturas Por Vendedor <p>Mantenimientos</p> <ul style="list-style-type: none"> Itinerarios Inventario Ventas Consultas Reportes Compras <p>Nombre: Manuel Rivera PERFIL: VENDEDOR BASE DE DATOS: DGP VERSIÓN: 2.0.0.0</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Vendedor</th> <th>Nombre</th> <th>Estado</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>2</td> <td>Manuel Rivera</td> <td>A</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Vendedor</th> <th>CodigoProtoma</th> <th>CodigoFactura</th> <th>Cliente</th> <th>Fecha</th> <th>Subtotal</th> <th>Descuento</th> <th>IVA (12%)</th> <th>Total</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>2</td> <td>12</td> <td>17</td> <td>Cristina Mieles</td> <td>04/06/2008</td> <td>80 0000</td> <td>0 4000</td> <td>9 5520</td> <td>89 15</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>CodigoFactura</th> <th>No. Detalle</th> <th>Producto</th> <th>Cantidad</th> <th>Precio</th> <th>Descuento</th> <th>Subtotal</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>17</td> <td>1</td> <td>SONY ERICSSO</td> <td>2</td> <td>20 0000</td> <td>0 0000</td> <td>44 800000</td> </tr> <tr> <td>17</td> <td>2</td> <td>SONY ERICSSO</td> <td>4</td> <td>10 0000</td> <td>1 0000</td> <td>44 352000</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Vendedor</th> <th>CodigoProtoma</th> <th>CodigoFactura</th> <th>Cliente</th> <th>Fecha</th> <th>Subtotal</th> <th>Descuento</th> <th>IVA (12%)</th> <th>Total</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>2</td> <td>29</td> <td>22</td> <td>Wendy Santacruz</td> <td>13/06/2008</td> <td>1434 0000</td> <td>0 0000</td> <td>172 0800</td> <td>1606</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>CodigoFactura</th> <th>No. Detalle</th> <th>Producto</th> <th>Cantidad</th> <th>Precio</th> <th>Descuento</th> <th>Subtotal</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>22</td> <td>1</td> <td>BLACK BERRY 8</td> <td>2</td> <td>375 0000</td> <td>0 0000</td> <td>840 000000</td> </tr> <tr> <td>22</td> <td>2</td> <td>NOKIA 2760</td> <td>3</td> <td>65 0000</td> <td>0 0000</td> <td>218 400000</td> </tr> <tr> <td>22</td> <td>3</td> <td>NOKIA N95</td> <td>1</td> <td>245 0000</td> <td>0 0000</td> <td>274 400000</td> </tr> <tr> <td>22</td> <td>4</td> <td>SAMSUNG POLA</td> <td>4</td> <td>61 0000</td> <td>0 0000</td> <td>273 280000</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Vendedor</th> <th>Nombre</th> <th>Estado</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>4</td> <td>Gloria Loaza</td> <td>A</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Oscar Villaco</td> <td>A</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Vendedor</th> <th>CodigoProtoma</th> <th>CodigoFactura</th> <th>Cliente</th> <th>Fecha</th> <th>Subtotal</th> <th>Descuento</th> <th>IVA (12%)</th> <th>Total</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>27</td> <td>20</td> <td>Gina Jimenez</td> <td>12/06/2008</td> <td>692 0000</td> <td>0 0000</td> <td>83 0400</td> <td>775 0</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>28</td> <td>21</td> <td>Norma Diaz</td> <td>12/06/2008</td> <td>835 0000</td> <td>0 0000</td> <td>100 2000</td> <td>935 2</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>CodigoFactura</th> <th>No. Detalle</th> <th>Producto</th> <th>Cantidad</th> <th>Precio</th> <th>Descuento</th> <th>Subtotal</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>21</td> <td>1</td> <td>BLACK BERRY 8</td> <td>1</td> <td>410 0000</td> <td>0 0000</td> <td>459 200000</td> </tr> <tr> <td>21</td> <td>2</td> <td>NOKIA 5200</td> <td>5</td> <td>85 0000</td> <td>0 0000</td> <td>476 000000</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Vendedor</th> <th>CodigoProtoma</th> <th>CodigoFactura</th> <th>Cliente</th> <th>Fecha</th> <th>Subtotal</th> <th>Descuento</th> <th>IVA (12%)</th> <th>Total</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>28</td> <td>21</td> <td>Norma Diaz</td> <td>12/06/2008</td> <td>835 0000</td> <td>0 0000</td> <td>100 2000</td> <td>935 2</td> </tr> </tbody> </table>			Vendedor	Nombre	Estado	2	Manuel Rivera	A	Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total	2	12	17	Cristina Mieles	04/06/2008	80 0000	0 4000	9 5520	89 15	CodigoFactura	No. Detalle	Producto	Cantidad	Precio	Descuento	Subtotal	17	1	SONY ERICSSO	2	20 0000	0 0000	44 800000	17	2	SONY ERICSSO	4	10 0000	1 0000	44 352000	Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total	2	29	22	Wendy Santacruz	13/06/2008	1434 0000	0 0000	172 0800	1606	CodigoFactura	No. Detalle	Producto	Cantidad	Precio	Descuento	Subtotal	22	1	BLACK BERRY 8	2	375 0000	0 0000	840 000000	22	2	NOKIA 2760	3	65 0000	0 0000	218 400000	22	3	NOKIA N95	1	245 0000	0 0000	274 400000	22	4	SAMSUNG POLA	4	61 0000	0 0000	273 280000	Vendedor	Nombre	Estado	4	Gloria Loaza	A	5	Oscar Villaco	A	Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total	5	27	20	Gina Jimenez	12/06/2008	692 0000	0 0000	83 0400	775 0	5	28	21	Norma Diaz	12/06/2008	835 0000	0 0000	100 2000	935 2	CodigoFactura	No. Detalle	Producto	Cantidad	Precio	Descuento	Subtotal	21	1	BLACK BERRY 8	1	410 0000	0 0000	459 200000	21	2	NOKIA 5200	5	85 0000	0 0000	476 000000	Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total	5	28	21	Norma Diaz	12/06/2008	835 0000	0 0000	100 2000	935 2
Vendedor	Nombre	Estado																																																																																																																																																																													
2	Manuel Rivera	A																																																																																																																																																																													
Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total																																																																																																																																																																							
2	12	17	Cristina Mieles	04/06/2008	80 0000	0 4000	9 5520	89 15																																																																																																																																																																							
CodigoFactura	No. Detalle	Producto	Cantidad	Precio	Descuento	Subtotal																																																																																																																																																																									
17	1	SONY ERICSSO	2	20 0000	0 0000	44 800000																																																																																																																																																																									
17	2	SONY ERICSSO	4	10 0000	1 0000	44 352000																																																																																																																																																																									
Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total																																																																																																																																																																							
2	29	22	Wendy Santacruz	13/06/2008	1434 0000	0 0000	172 0800	1606																																																																																																																																																																							
CodigoFactura	No. Detalle	Producto	Cantidad	Precio	Descuento	Subtotal																																																																																																																																																																									
22	1	BLACK BERRY 8	2	375 0000	0 0000	840 000000																																																																																																																																																																									
22	2	NOKIA 2760	3	65 0000	0 0000	218 400000																																																																																																																																																																									
22	3	NOKIA N95	1	245 0000	0 0000	274 400000																																																																																																																																																																									
22	4	SAMSUNG POLA	4	61 0000	0 0000	273 280000																																																																																																																																																																									
Vendedor	Nombre	Estado																																																																																																																																																																													
4	Gloria Loaza	A																																																																																																																																																																													
5	Oscar Villaco	A																																																																																																																																																																													
Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total																																																																																																																																																																							
5	27	20	Gina Jimenez	12/06/2008	692 0000	0 0000	83 0400	775 0																																																																																																																																																																							
5	28	21	Norma Diaz	12/06/2008	835 0000	0 0000	100 2000	935 2																																																																																																																																																																							
CodigoFactura	No. Detalle	Producto	Cantidad	Precio	Descuento	Subtotal																																																																																																																																																																									
21	1	BLACK BERRY 8	1	410 0000	0 0000	459 200000																																																																																																																																																																									
21	2	NOKIA 5200	5	85 0000	0 0000	476 000000																																																																																																																																																																									
Vendedor	CodigoProtoma	CodigoFactura	Cliente	Fecha	Subtotal	Descuento	IVA (12%)	Total																																																																																																																																																																							
5	28	21	Norma Diaz	12/06/2008	835 0000	0 0000	100 2000	935 2																																																																																																																																																																							
FRECUENCIA DE USO: Diario																																																																																																																																																																															
OBSERVACIONES:																																																																																																																																																																															

8.1.22 Pantalla de Compras

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite realizar compras a los clientes registrados en el sistema.		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.1.23 Pantalla de Consulta de Compras

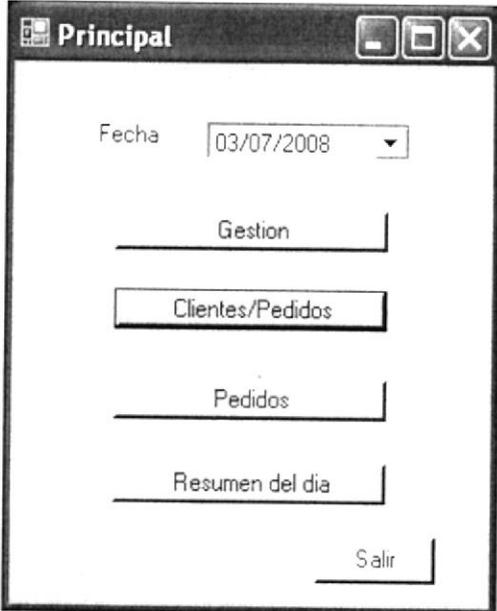
SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: FrmPrincipal.cs	NOMBRE LÓGICO: FrmPrincipal	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar las compras realizadas por clientes.		
NOMBRE: Fernanda Montero PERFIL: CLIENTE BASE DE DATOS: DGP VERSIÓN: 2.0.0.0		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.2 SISTEMA VENTA DE CELULARES DGP VERSIÓN MÓVIL

8.2.1 Pantalla de Inicio de Sesión

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: MfrmLogin.cs	NOMBRE LÓGICO: MfrmLogin	
DESCRIPCIÓN: Pantalla de inicio de sesión.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

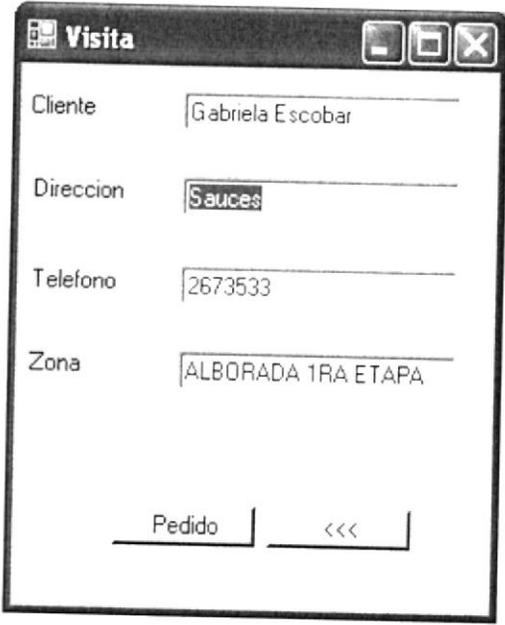
8.2.2 Pantalla Principal del Sistema DGP

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: MfrmMenu.cs	NOMBRE LÓGICO: MfrmMenu	
DESCRIPCIÓN: Pantalla Principal del Sistema Ventas de Celulares DGP.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.2.3 Pantalla de Consulta de Clientes

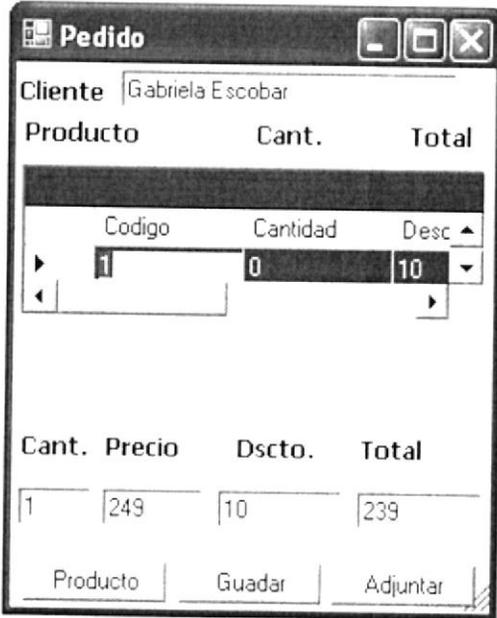
SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: MfrmConsultaCliente.cs	NOMBRE LÓGICO: MfrmConsultaCliente	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar los clientes que tiene la empresa.		
 <p>The screenshot shows a window titled 'Cliente' with a list of clients. The list has two columns: 'Codigo' and 'Nombres'. The first row is selected, showing '11' in the 'Codigo' column and 'David Mieles' in the 'Nombres' column. Other rows include '12' (Cristina Miele), '13' (Fernanda Mo), '14' (Liset Pita), '15' (Gina Jimenez), '16' (Gabriela Esc), '17' (Carlos Garcia), '18' (Norma Diaz), and '19' (Javier Solis). The window has standard Windows-style controls (minimize, maximize, close) in the top right corner.</p>		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.2.4 Pantalla de Clientes

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: mfrmVisita.cs	NOMBRE LÓGICO: mfrmVisita	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que muestra los datos de un cliente específico.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

ESPO

8.2.5 Pantalla de Pedido por Cliente

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: MfrmPedido.cs	NOMBRE LÓGICO: MfrmPedido	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que muestra los datos de un pedido específico asignado a un cliente.		
		
FRECUENCIA DE USO: Diario		
OBSERVACIONES:		

8.2.6 Pantalla de Consulta de Productos

SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP VERSIÓN 2.0	DISEÑO DE PANTALLAS	Página 1 de 1
		Fecha de Elaboración 15/Junio/2008
AUTOR: EDCOM – ESPOL DESARROLLADORES: Estrella Kevin Mieles Cristina Moreno Alice	SISTEMA VENTAS DE CELULARES DGP	
NOMBRE FÍSICO: MfrmProductos.cs	NOMBRE LÓGICO: MfrmProductos	
DESCRIPCIÓN: Pantalla que permite consultar los productos que comercializa la empresa.		



FRECUENCIA DE USO: Diario

OBSERVACIONES:



CAPÍTULO 9

SEGURIDADES DEL SISTEMA

9. SEGURIDADES DEL SISTEMA

9.1 NIVELES DE SEGURIDAD DE ACCESO Y USO

La entrada al Sistema Ventas de Celulares DGP se realizará por medio de una clave de acceso (password), la cual será proporcionada a cada usuario, teniendo la responsabilidad de conocerlas únicamente ellos. Con esto se controlará las transacciones que se efectúen en el sistema, registrándose cada transacción con la clave del usuario que la realizó. Es decir, sólo las personas autorizadas podrán tener acceso a las diferentes opciones del sistema, siendo cada usuario único responsable de las transacciones que se realicen con su clave.

Cabe resaltar, que dependiendo del nivel de acceso que tenga el usuario que inicie sesión, se habilitarán las opciones según sea el caso.

NIVEL	NIVELES DE SEGURIDAD	ACCESO O FUNCIONES
1	Administrador Gerencial	Todas las consultas y reportes generados por el sistema. Opciones de Mantenimientos, Ventas, Itinerarios e Inventario.
2	Vendedor	Proforma, consultas de productos en ofertas, productos más vendidos tanto en consultas como en reportes. Opciones de Itinerarios e Inventario (consulta).
3	Cajero	Factura de la opción de Ventas.



9.2 SEGURIDAD DE LOS DATOS

<i>ÍTEM A EVALUAR</i>	<i>EXPLICACIÓN</i>
Periodo en que se realiza el respaldo	Cada 7 días
Periodo en que se borran los respaldos	No se borran
Persona que lo realiza	Administrador de la base de datos
Tipo de respaldo	Toda la base de datos
Tipo de dispositivo	Tape Backup (cintas de respaldo)
Ubicación del respaldo	Caja fuerte resistente al fuego en un Banco de la ciudad

9.3 RESTAURACIÓN

Este proceso se da cuando se ha perdido información y se desea recuperar la información respaldada; siendo la única persona encargada de este procedimiento el Administrador de la Base de Datos



CAPÍTULO 10

DIAGRAMA DE CLASES



10. DIAGRAMA DE CLASES

