Plan de Negocios (Resumen Ejecutivo)

Autores: Ing. Edmundo Villacís Moyano

 Ing. Jorge Kalil Barreiro

 Ing. Martìn Obando Loor

**“DESPROAG” DESHIDRATADORA DE PRODUCTOS AGRÌCOLA**

La compañía Deshidratadora de productos Agrícolas “DESPROAG”, se establecerá en

la ciudad de “El Triunfo”, cantón de la provincia del Guayas y distante a 60 kilómetros

de la ciudad de Guayaquil; la misma es importante por ser un centro agrícola y además

tiene una ubicación estratégica con respecto a las ciudades del centro del país

localizadas en el callejón interandino como en el caso especifico de la ciudad de

Riobamba, capital de la provincia del Chimborazo, lugar para el cual se destinará

inicialmente los productos que serán ofrecidos por esta compañía.

Esta empresa se dedicará a la elaboración y Comercialización de productos agrícolas

deshidratados en general, como etapa inicial lo hará con el banano debido a la

abundancia y facilidad de obtenerlo, este banano deshidratado sería el utilizado como el

insumo nutricional y alimenticio para animales y aves. El proceso de elaboración se

basará en la ejecución de tres operaciones que son el descortezado, el retaceado y el

secado.

Por el momento y debido al tamaño con el que se requiere iniciar se ha planificado

constituir una compañía de sociedad anónima. La gerencia del proyecto esta a cargo del

Ing. Edmundo Villacís, gestor de la idea y creador del equipo y maquinaria necesarios

para tecnificar y lograr el proceso de producción.

DESPROAG requiere una inversión aproximada total de 40.000 US dólares de los

cuales el 50% o sea la cantidad de 20.000 US dólares será el aporte de capital de los

accionistas y el otro 50% restante provendrá de una emisión de bonos.

La oportunidad es propicia ya que actualmente el trabajo de transportación de alimentos

para animales es una práctica común que es la puede optimizar, lograr alternativas

distintas y a su vez hacerla más productiva.

Si analizamos el proyecto en números, este arroja una TIR del 42,76% y un VAN de

$11.945,83 con un 20% de TMAR en un tiempo de 3 años en el cual definimos el

horizonte de planificación. Este horizonte se lo determinó debido al que el proyecto

representa una extraordinaria plataforma para emprender otras actividades industriales

de procesamiento de productos agrícolas y que en su período de 3 años deberían estarse

operando. La planta genera utilidades trabajando a un 45% de su capacidad instalada y

al cabo de tres años el proyecto paga los $20.000 de deuda y le dejan al accionista

$13.540 más todos los activos valorados conservadoramente en los $20.000 que

invirtió.

1