**Anexo 4: Cuestionario de preguntas para mi producto**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **¿Comprarán?** | **Si** | **No** | **No Sabe** |
| 1. ¿Tienen buenas razones de negocios para comprar? |  |  |  |
| 2. ¿Han identificado sus necesidades (objetivos)? |  |  |  |
| 3. ¿La gerencia general está consciente de estas necesidades? |  |  |  |
| 4. ¿Se han identificado y aprobado los recursos económicos? |  |  |  |
| 5. ¿Se han establecido los criterios de decisión? |  |  |  |
| 6. ¿Podemos acercarnos a la persona que toma la decisión? |  |  |  |
| 7.¿Otras personas clave nos darán tiempo e información? |  |  |  |
| 8. ¿Han dicho que están decididos a comprar? |  |  |  |
| 9. ¿Todos los niveles de administración están de acuerdo con la compra? |  |  |  |
| **¿Me compraran a mí?** | **Si** | **No** | **No Sabe** |
| 1. ¿He proyectado una imagen favorable para nosotros? |  |  |  |
| 2. ¿Describí en forma adecuada nuestras capacidades comprobadas? |  |  |  |
| 3. ¿Nuestro(s) producto(s) aporta(n) soluciones a sus necesidades? |  |  |  |
| 4. ¿Se ha expresado un genuino interés hacia nuestro(s) producto(s)? |  |  |  |
| 5. ¿La persona que toma la decisión se encuentra a nuestro favor? |  |  |  |
| 6. ¿Entre las personas clave existen preferencias hacia nosotros? |  |  |  |
| 7. ¿Nuestra solución es competitiva? |  |  |  |
| 8. ¿La competencia tiene ventajas importantes sobre nosotros? |  |  |  |
| 9. ¿Está involucrado un asesor (o un tercero)? |  |  |  |
| **¿Me comprarían a mí ahora?** | **Si** | **No** | **No Sabe** |
| . ¿Existe una razón que presione a la empresa para actuar? |  |  |  |
| . ¿Entre las personas clave existe una sensación de urgencia? |  |  |  |
| . **¿Se ha aceptado a presentado una justificación?** |  |  |  |
| . ¿Se han terminado los pasos clave del proceso de decisión? |  |  |  |
| . ¿Se ha establecido una fecha para tomar la decisión? |  |  |  |
| . ¿La competencia está progresando en el ciclo de ventas? |  |  |  |
| . ¿Se ha establecido una fecha de instalación o despacho? |  |  |  |
| . ¿Se requiere una demostración o dejar el producto en prueba? |  |  |  |
| . ¿Podemos conocer el cronograma de implementación? |  |  |  |