| EXAMEN D | DE ESTUDIO DE MERCADO, I TERMINO | O 12 Dic 2010 Nombre: | |
|--|--|--|--|
| 1CUAL de los siguientes es el concepto correcto de lo que debe reflejar una investigación de mercado | | | |
| a La evolución y la estrategia del proveedor bla opinión de la competencia | | | |
| | nbios en los hábitos de compra | dLos cambios en la conducta del proveedor | |
| e Todos | los anteriores | fNinguno de los anteriores | |
| 1.aIndique la razón de su selección 1b De un ejemplo aplicado | | | |
| 2. PARA C | QUE se utiliza la investigación de l | mercado. Señale las respuestas correctas | |
| 1. I | Introducir al mercado un nuevo producto o servicio | | |
| 2. | . Que los canales de distribución sean más apropiados para el producto | | |
| 3. | Conocer la estrategia de promoción y publicidad | | |
| 4. | Conocer una situación especifica | del producto o servicio en el mercado | |
| 2.aIndiq | ue la razón de su selección | 2b De un ejemplo aplicado | |
| | | | |
| 3 CUALE | S de los siguientes SON OBJETIV | OS de la investigación de mercado | |
| | Analizar el mercado de las m | aterias primas e insumos para el proceso productivo. | |
| : | 2. Conocer los posibles efectos | sobre las actividades pasadas. | |
| 3 | 3. Estudiar el mercado competi | dor | |
| 4 | Caracterizar al usuario o targ | et previa segmentación del mercado. | |
| ! | 5. Limitar la cobertura geográfic | ca a cubrir. | |
| 3.aIndique la razón de su selección 3b De | | 3b De un ejemplo aplicado | |
| 4 Dentro | o de las fuentes de información, a | a quien corresponden los documentales?(multiple) | |
| 1 Prima | ria 2Secundaria 3 Personal | 4 Institucional 5 Por excepción | |
| 4aIndique la definición de su concepto 4b De un ejemplo aplicado de cada uno | | | |
| 5 Indiqu | e QUE ES la investigación descrip | itiva; | |
| 5a De la | s opciones descritas, EN QUÉ CAS | SOS las utiliza?, Señale la respuesta incorrecta | |
| 1 Cuand | o quiere conocer por qué esta ur | n producto es una situación específica en el mercado | |
| 2 Cuando un producto va a lanzar una campaña publicitaria para vender mas | | | |
| 3 Cuand | o quiere conocer aspectos cuant | itativos y cualitativos del mercado | |
| 4 Cuand | o va a lanzar un producto al mer | cado | |
| 5bIndiq | ue la razón de su selección | 5c De un ejemplo aplicado | |