

Evaluación Examen 1er Parcial – Presentación documento

Materia: Emprendimiento e Innovación Tecnológica

Proyecto: _____

	Nota /10
• Evidencia nitidez y organización en la presentación del documento	
• Que tan apropiadas son las referencias que hacen acerca de las fuentes de información y los entrevistados seleccionados para el tema de su proyecto y referencia al anexo en que se encuentra	
• Claridad en la definición del producto	
• Claridad y cuantificación de la proposición de valor	
• Claridad en la Organización que propone para su negocio	
• Identificación adecuada de la competencia	
• Claridad en la definición del mercado objetivo.	
• Claridad en la definición de la estrategia y las tácticas de mercadeo.	

Contenido

ÁREA	DESCRIPCIÓN	INCLUYE SI/NO – Más o Menos, Por qué?
Titulo y datos de los integrantes	Nombra de idea de negocio de los datos de los integrantes del grupo.	
Descripción del producto o servicio	Describe los atributos y características de su producto o servicio de tal forma que la entienda alguien que no es experto.	
Propuesta de valor	Describe los problemas del usuario/cliente que resuelve su producto o servicio.	
Propuesta de valor	Describe los perfiles de clientes que podrían aprovechar su producto?. y cuál es la innovación?	
Propuesta de valor	Cual es la propuesta de valor para ellos y la cuantifica?	
Estado de desarrollo	Indica el estado del producto o servicio y situación de la propiedad intelectual. Está a nivel de idea o hay cosas ya implementadas	
Productos/servicios que compiten y competidores	Define el sector, si es saludable, es decir esta en crecimiento o es de alta demanda?	
Productos/servicios que compiten y competidores	Existen regulaciones o leyes que impidan o dificulten el negocio?	
Productos/servicios que compiten y competidores	Menciona la competencia directa e indirecta que existe?	
Mercados potenciales	Define que tan grande es el mercado potencial de su producto/servicio? y si está en crecimiento o expansión?	
Mercados potenciales	Indica su segmento objetivo (o los segmentos objetivos) y tamaño	
Mercados potenciales	Indica cual es el posicionamiento que quiere lograr en la mente de sus clientes?	
Barreras de entrada al mercado y tácticas de mercadeo	Que potenciales barreras tiene para alcanzar a ese mercado, Identificó fortalezas y debilidades?	
Barreras de entrada al mercado y tácticas de mercadeo	Tácticas para atacar el segmento objetivo: en PRODUCTO/ PRECIO/PROMOCIÓN/CANALES DE DISTRIBUCIÓN y PLAZA	
Fuentes secundarias de investigación	Identifica o menciona las fuentes secundarias de información.	
Recomendaciones	Sustenta si se debe seguir con este proyecto? Y porque?	

EVALUADOR _____

Evaluación Docente de la presentación (examen oral) – Primer parcial
Materia: Emprendimiento e Innovación Tecnológica

GRUPO: No. _____

NOMBRE PROYECTO: _____

Expositor: _____ **TEMA:** _____

	Nota /10	OBSERVACIONES
1. Claridad en la Organización del tema que expone		
2. Sigue la ayuda visual o se dedica a leer		
3. Claridad en la definición del los temas que expone		
4. Buen timbre de voz, desenvuelto		
5. Presentación física		
TOTAL		

Expositor: _____ **TEMA:** _____

	Nota /10	OBSERVACIONES
6. Claridad en la Organización del tema que expone		
7. Sigue la ayuda visual o se dedica a leer		
8. Claridad en la definición del los temas que expone		
9. Buen timbre de voz, desenvuelto		
10. Presentación física		
TOTAL		

Expositor: _____ **TEMA:** _____

	Nota /10	OBSERVACIONES
11. Claridad en la Organización del tema que expone		
12. Sigue la ayuda visual o se dedica a leer		
13. Claridad en la definición del los temas que expone		
14. Buen timbre de voz, desenvuelto		
15. Presentación física		
TOTAL		

Evaluación Docente de la presentación – Primer parcial
Materia: Emprendimiento e Innovación Tecnológica

GRUPO: No. _____

NOMBRE PROYECTO: _____

Expositor: _____ **TEMA:** _____

	Nota /10	OBSERVACIONES
16. Claridad en la Organización del tema que expone		
17. Sigue la ayuda visual o se dedica a leer		
18. Claridad en la definición del los temas que expone		
19. Buen timbre de voz, desenvuelto		
20. Presentación física		
TOTAL		

Expositor: _____ **TEMA:** _____

	Nota /10	OBSERVACIONES
21. Claridad en la Organización del tema que expone		
22. Sigue la ayuda visual o se dedica a leer		
23. Claridad en la definición del los temas que expone		
24. Buen timbre de voz, desenvuelto		
25. Presentación física		
TOTAL		

Expositor: _____ **TEMA:** _____

	Nota /10	OBSERVACIONES
26. Claridad en la Organización del tema que expone		
27. Sigue la ayuda visual o se dedica a leer		
28. Claridad en la definición del los temas que expone		
29. Buen timbre de voz, desenvuelto		
30. Presentación física		
TOTAL		

AYUDA VISUAL: Se califica relevancia ayuda: buen uso imágenes, visibilidad, legibilidad, imágenes, contenidos

NOTA: La calificación se complementa con notas talleres y deberes según lo especificado en Syllabus y políticas del curso.