

ESCUELA SUPERIOR POLITECNICA DEL LITORAL

LICENCIATURA EN SISTEMAS DE INFORMACION

ASIGNATURA FINANZAS I (IIT 95)

EXAMEN FINAL

ESTUDIANTE _____

1 FEBRERO 2012



1. El **punto de equilibrio operativo** de la empresa, se define como: (2 puntos)
 - a. Nivel de ventas requerido para cubrir los costos e intereses
 - b. Nivel de ventas que se requiere para cubrir los costos fijos.
 - c. Nivel de ventas requerido para cubrir todos los costos operativos
 - d. Ninguno de los anteriores.
2. La relación entre los ingresos por ventas de la empresa y sus EPS, se refiere a: (2 puntos)
 - a. Apalancamiento Operativo
 - b. Apalancamiento Financiero
 - c. Apalancamiento Total
 - d. Ninguno de los anteriores
3. En La planificación del efectivo, en que se basa el **Pronóstico de Ventas**. (3 puntos)
4. Indique que implica un **alto grado** de apalancamiento operativo? (3 puntos)
5. una empresa se dedica a la venta de un producto cuyo precio es de \$ 6,50, el costo variable \$ 2,00, Arrendamiento mensual \$ 1200, Sueldos y Salarios \$ 3600 mensual, intereses \$ 500 Mensuales, Seguridad \$ 300 mensual, Tasa Impuesto 25%. Calcular (25 puntos)
 - a. Punto de equilibrio Operativo. Interpretación. Grafique
 - b. Utilidad Neta. Nivel de ventas de 18,000 y 25,000 unidades
 - c. GAO y su interpretación, nivel de ventas de 18,000 y 25000 unidades
 - d. GAF y su interpretación, nivel de ventas de 18,000 y 25000 unidades
 - e. GAT Y su interpretación, nivel de ventas de 18,000 y 25000 unidades.
 - f. Si los Sueldos se incrementan en un 25%, cuál sería la Utilidad Neta, al nivel de ventas 18000 unidades.
 - g. Cuantas unidades deberá producir y vender para obtener un incremento del 25 % en la utilidad neta nivel de ventas 18,000 unidades.
6. Calcular el Presupuesto de Efectivo de Enero a Junio del 2012 (25 puntos)
 - a. Ventas estimadas de Enero a Julio, en miles dólares de 100, 120, 140, 150, 160, 180 y 200 respectivamente.
 - b. El 15% de cobra el mismo mes. La empresa descuento el 3% por el pago en el mes en curso.
 - c. El 60% se recupera al mes siguiente, y 25% al subsiguiente mes.
 - d. Las compras se estiman en el 70% de las ventas esperadas en el mes siguiente.
 - e. La empresa paga el 100% de las compras del mes.
 - f. Los sueldos y salarios representan el 5% de las ventas esperadas del mes.
 - g. Los Pagos mensuales de arrendamiento representan el 3% de las ventas.
 - h. Los gastos de Publicidad se estiman en el 2.5% de las ventas.
 - i. En marzo deben pagarse impuestos por \$ 65,000.
 - j. Se estiman gastos varios de Enero a Junio por 6.000, 12000, 18000, 20000, 40000 y 35000.
 - k. El Saldo minino es de \$ 30,000 mensual. El saldo Inicial a 1ero Enero es de \$ 30000
 - l. Los excedentes los puede invertir al 0,5% interés.

Tiempo examen 100 minutos