**ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL**

**FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS**

**COMERCIO EXTERIOR**

**PRIMER EXAMEN**

**Nombre:……………………………………………….. Fecha: 28/Noviembre/2012.**

**“Como estudiante de FEN me comprometo a combatir la mediocridad y a actuar con honestidad, por eso no copio ni dejo copiar”**

**FIRMA: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Parte I.- Teoría: Para cada enunciado, encierre la (s) alternativa (s) correcta (s), así:**

1. Son estrategias de internacionalización las siguientes:

1. Exportaciones directas
2. Exportaciones Indirectas
3. Exportaciones Concertadas
4. Mailing
5. Ninguna de las anteriores.

2. Si una empresa quisiera darse a conocer internacionalmente, sin necesidad de salir, entonces podría utilizar los siguientes instrumentos, así:

1. Visitas a Ferias Internacionales en el propio país.
2. Visitas a Ferias Internacionales en los mercados externos.
3. Exposiciones por catálogos.
4. Inclusión de la empresa en portales y buscadores de internet.
5. Inclusión de la empresa en directorios de empresas generales o sectoriales.

3. Son instrumentos de promoción exterior de las empresas:

1. Misiones comerciales directas.
2. Misiones comerciales inversas.
3. Misión-Exposición.
4. Visitas a ferias internacionales en el propio país.
5. Ninguna de las anteriores.

4. Los siguientes Incoterms son para transporte marítimo:

1. CIF
2. FOB
3. CFR
4. EXW
5. Ninguno de las anteriores.

5. Se dice que, en lo que a costes se refiere el CIF es igual a:

1. FOB+Gastos de transporte
2. CFR+Gastos de transporte
3. FOB+Gastos de transporte+ Seguro internacional
4. CFR+Seguro internacional
5. Ninguna de las anteriores.

6. Los Incoterms permiten identificar:

1. Los gastos que son asumidos por el vendedor.
2. En qué punto el vendedor entrega la mercadería al comprador.
3. En qué punto se transmite el riesgo de operación comercial.
4. Las barreras de entrada impuestas a los bienes importados.
5. Ninguna de las anteriores.

7. Suponga que usted como vendedor ha decidido, asumir todos los gastos y riesgos asociados a la movilización de la mercadería desde su punto de fabricación hasta la fábrica del comprador en el mercado de destino, por lo tanto el Incoterm, que mejor resume estas condiciones será:

1. EXW
2. CFR
3. CIF
4. DDP
5. DDU

8. La empresa “Tramontina Inc” vende 20 cajas de botellas de vidrio de 750ml a la firma “Quezadita Inc” (domiciliada en Japón) bajo la modalidad “FAS”. Si dichas botellas sufrieron algunos daños en el buque que las transporta, entonces:

1. El vendedor es responsable por dichos daños.
2. El comprador es responsable por dichos daños.
3. Ni el comprador ni el vendedor son responsables por dichos daños.
4. Ambos con responsables por dichos daños.

**Parte II.- Comente**

**Comente I.-** ¿Cuál es la diferencia clave entre una misión comercial directa y una misión comercial inversa?

**Parte III.- Ejercicio**

**Ejercicio 1.-** Calcule el valor FOB, CFR, CIF