**E s c u e l a S u p e r i o r P o l i t é c n i c a d e l L i t o r a l**

**F a c u l t a d d e E c o n o m í a y N e g o c i o s**

**Segundo E x a m e n 2012-2013**

**L i d e r a z g o y c o m u n i c a c i ó n**

**APELLIDOS: ...........................................................NOMBRES: ……………………………….**

**MATRICULA: .........................................................PARALELO: ………….. ………………….**

"Como estudiante de la FEN me comprometo a combatir la mediocridad y actuar con honestidad, por  eso no copio ni dejo copiar".

***Firma de Compromiso del Estudiante***

1. **Lea detenidamente los enunciados y conteste verdadero (V) o falso (F), según corresponda. (21 puntos)**
   1. Ser proactivo implica comportarse según su decisión consciente, basado en sus valores, no en las condiciones en las que se encuentra. ( )
   2. La administración del tiempo de lo importante/ urgente da como resultado Administración de crisis o estrés ( )
   3. En el trabajo en grupo sus integrantes son interdependientes ( )
   4. El crecimiento explosivo tiene como objetivo obtener más seguidores ( )
   5. La escucha empática es la que centra la energía en las palabras que se pronuncian ( )
   6. Un líder delega a un encargado, el cual se centra en resultados ( )
   7. El líder se basa en principios equivale a regir la conducta de adentro hacia afuera ( )
2. **Establecer los 5 tipos de personas, que debe tener un líder en su entorno más cercano. (10 puntos)**

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

1. **(10 puntos) Según Spencer Johnson, los chinos antiguos decían lo siguiente: “Si**

**quieres una taza de te caliente, antes tendrás que vaciar tu taza de té frío¨. Explique esta frase en relación a la toma de decisiones**

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

1. **(10 puntos) Explique la ley del momento oportuno y las diferentes situaciones que se pueden dar:**

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

1. **(10 puntos) Indique los paradigmas de Interacción Humana, y ejemplifique uno de ellos.**

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

1. **(9 puntos) Establezca diferencia entre líderes que desarrollan seguidores y los que desarrollan lideres.**

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |