

Sistema de compra con código de respuesta rápida



Introducción

Las empresas de consumo masivo han ido evolucionando para adaptarse a los mercados locales, por lo que se han dedicado a facilitar al cliente la elección de sus productos de consumo, y generando un ahorro de tiempo, lo cual se genera al realizar largas colas en las cajas para realizar el pago de sus artículos.

En la implementación del presente proyecto, se busca el crecimiento de la empresa en ventas mas no en numero de locales, permitiendo el ahorro de costos logísticos y mantenimientos. Adicional genera la comodidad de los clientes al momento de realizar sus compras.

Objetivos

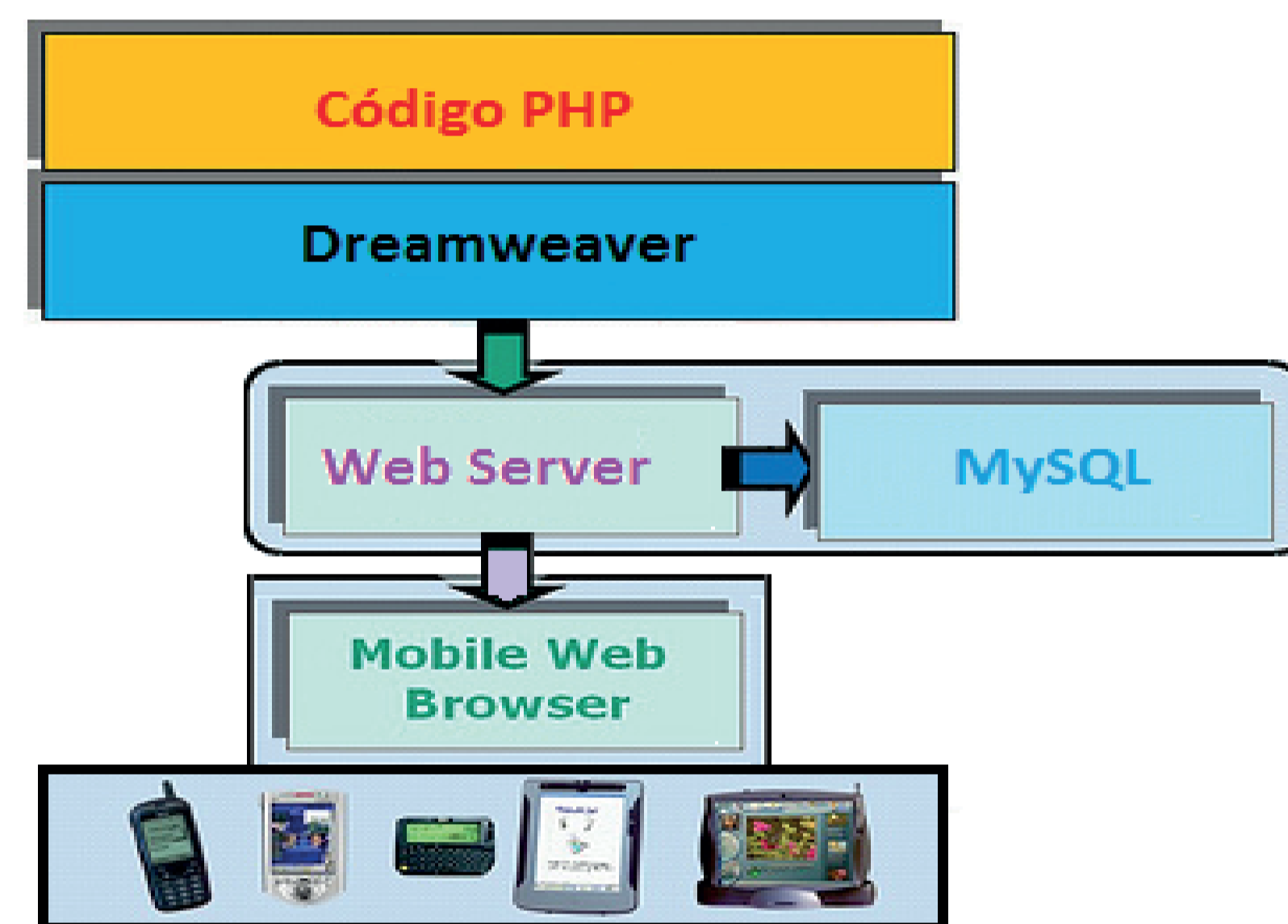
Implementar una solución tecnológica basada en la utilización de los códigos QR, que permita al cliente acceder a diversos productos de consumo conectado desde su teléfono celular y desde el lugar donde se encuentre. De tal modo que el producto escogido llegue al lugar designado por el comprador.

Mantener el contacto constante entre la empresa y el cliente, para mejorar la oferta de productos mediante campañas y promociones diferenciadas.

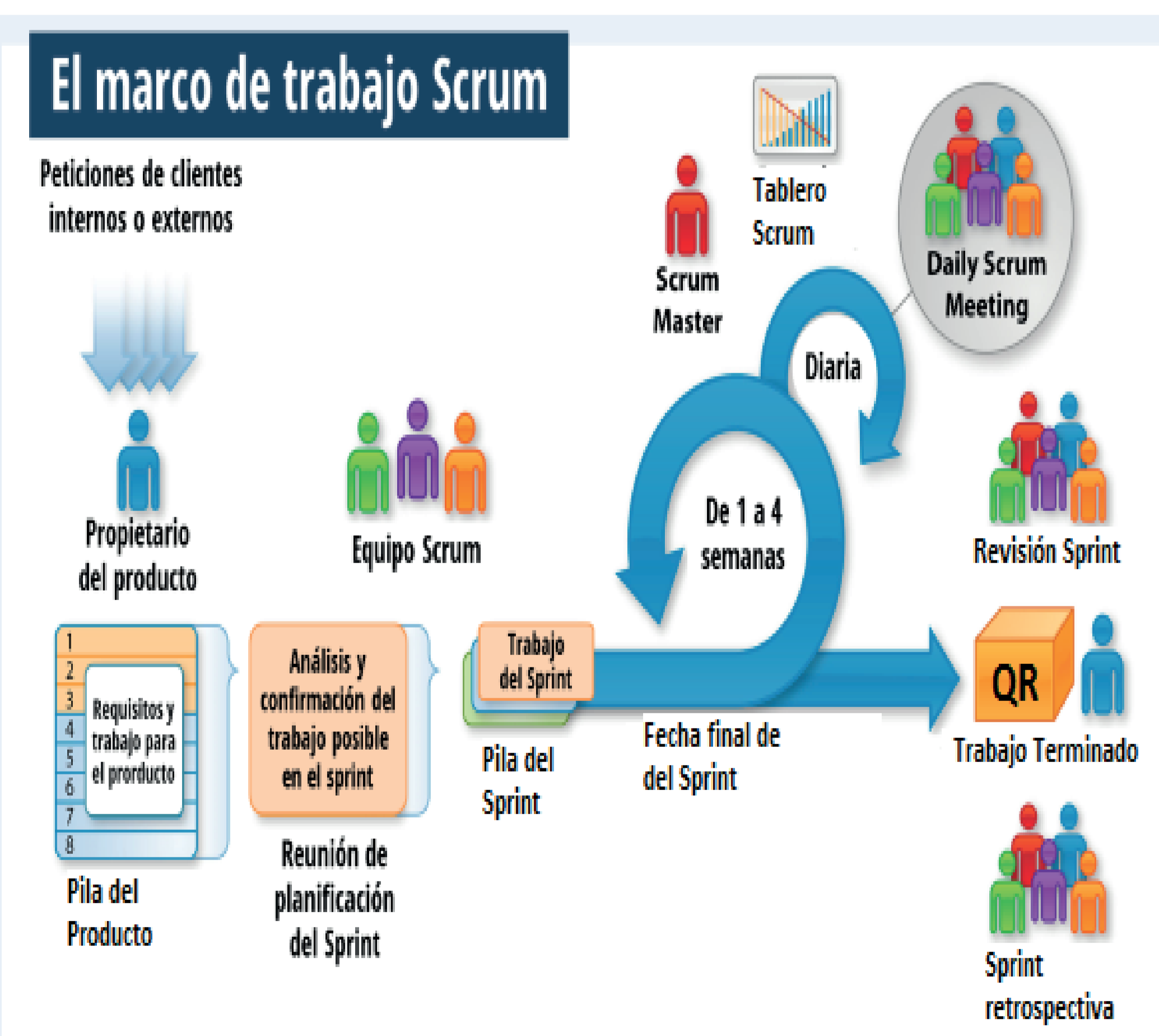
Incrementar en números de clientes y ventas, sin incrementar el gasto operacional.

Arquitectura de la aplicación

EL código de la aplicación Front-End, está diseñado mediante código PHP, utilizando la herramienta Dreamweaver, esta aplicación se la ha implementado en un servidor Web que interactúa con la base de datos My Sql donde se almacenan los datos de los productos y datos del cliente.



Metodología



Metodología Scrum

Es un modelo basado en la auto disciplina y la cooperación, que permite desarrollar un proyecto de manera ágil, dividiendo el trabajo en pequeñas capsulas de tiempo llamadas sprint.

¿Qué ganamos con la metodología Scrum?

Los beneficios son amplios y repercuten en el equipo, en los inversionistas y en la organización.

Se fomenta el trabajo en equipo, focalizando todos los esfuerzos en alcanzar un objetivo común.

Los inversionistas tienen un mayor control y transparencia sobre el proyecto. Así el cliente puede hacer un seguimiento más cercano de lo que sucede.

Resultados

Administrador

Clientes



Conclusiones

El uso de esta de esta solución tecnológica permite a la empresa maximizar sus ventas y llegar a los clientes de una manera sencilla y eficaz.

Los clientes usando esta aplicación podrán realizar sus compras de manera ágil, sin hacer largas colas de espera, permitiendo ahorrar el tiempo empleado para esa actividad desde la comodidad del lugar donde se encuentre.

