

ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL

Facultad de Ciencias Sociales y Humanísticas



**“ESTUDIO DEL SALDO DE BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR E
IMPACTO DE LA CRISIS ECONÓMICA Y FINANCIERA EN NUESTRO PAÍS”**

PROYECTO DE GRADUACIÓN

Previa a la obtención del Título de:

Magíster en Marketing y Comercio Internacional

Presentado por:

Ing. Karen Véliz Noboa

Guayaquil – Ecuador

2014

DEDICATORIA

Dedico este logro a mis padres y hermanos, por su apoyo incondicional y sus valiosas opiniones sin las cuales no hubiese podido culminar mi trabajo y porque mis alegrías son las tuyas.

Con amor,

Ing. Karen Tatiana Véliz Noboa

AGRADECIMIENTO

Mi agradecimiento a Dios por ayudarme día a día a tener perseverancia, entrega y constancia, lo que permitió terminar la tesis satisfactoriamente, así mismo a mis padres, hermanos y maestros que contribuyeron en todo momento.

Ing. Karen Tatiana Véliz Noboa

TRIBUNAL DE GRADO

M.Sc. Daniela Landívar O.

PRESIDENTE

M.Sc. Danny Arévalo

DIRECTOR DE TESIS

M.Sc. Ivan Rivadeneyra

VOCAL

DECLARACIÓN EXPRESA

“La responsabilidad de contenido de esta Tesis de Grado, nos corresponde exclusivamente; y el patrimonio intelectual de la misma a la ESCUELA SUPERIOR POLITÉCNICA DEL LITORAL”

Ing. Karen Véliz Noboa

ABREVIATURAS

INDICE DE CONTENIDO

Introducción	15
Planteamiento del problema	25
Objetivos	28
Marco Teórico	30
Metodología de la Investigación.....	39
Capitulo I: Determinar los principales productos que se importan y exportan en nuestro país.	40
1.1. Principales productos que se exportan en nuestro país.	41
1.2. Exportaciones no petroleras	48
1.3. Principales productos que se importan en nuestro país.	52
1.4. Procedencia de los principales productos que se importan.....	61
1.5. Tratados bilaterales y multilaterales.	64
Capitulo II: Analizar la participación del ecuador en el ámbito comercial global y el impacto de factores externos en la economía nacional	93
2.1 Participación de la can en las importaciones ecuatorianas	93
2.2 Participación de asia en las importaciones ecuatorianas	95
2.3 Participación de estados unidos en las importaciones ecuatorianas	97
2.4 Participación de la unión europea en las importaciones ecuatorianas	100
2.5 Principales mercados a donde se exportan los productos de Ecuador.	102
2.6 Participación de Estados Unidos en las exportaciones ecuatorianas	104
2.7 Participación de la can en las exportaciones ecuatorianas.....	108
2.8 Participación de países sudamericanos en las exportaciones ecuatorianas	112
2.9 Participación de la Unión Europea en las exportaciones ecuatorianas	113
2.10 Ecuador busca aumentar su balanza comercial con medio oriente	120
2.11 El análisis global de acciones en el país.	121

Capitulo III: Analizar la transformación de la matriz productiva en el Ecuador y su impacto a futuro en la balanza comercial nacional.....	128
3.1 ¿Qué es la matriz productiva?	128
3.1.1 El cambio de la matriz productiva del ecuador y su efecto en el comercio exterior	128
3.1.2 Concepto y evolución de la matriz productiva ecuatoriana	128
3.2 El cambio de la matriz productiva nacional, según el gobierno	138
3.3 La clasificación de los sectores y productos que se deben priorizar para el cambio de matriz, según nuestro gobierno.	143
3.4 Incentivos para las inversiones.	144
3.5 El cambio de la matriz y el horizonte productivo	145
Capitulo IV: Desarrollar un modelo estadístico que permita conocer la correlación entre la balanza comercial del Ecuador y producto interno bruto.	151
4.1 La balanza comercial y el PIB.	151
4.2 Análisis de la balanza comercial y el producto interno bruto	151
4.3 Modelo de regresión lineal PIB – balanza comercial	155
Conclusiones	158
Recomendaciones	159
Bibliografía.....	160

INDICE DE TABLAS

Tabla 1. Millones de Dólares (Valor FOB)	21
Tabla 2. Importaciones en Toneladas métricas y valor USD FOB (en miles)	27
Tabla 3. Exportaciones Petroleras (Miles de Dólares FOB).....	43
Tabla 4. Exportaciones Petroleras (Miles de Dólares FOB).....	46
Tabla 5. Exportaciones en Toneladas métricas y valor USD FOB (en miles)	48
Tabla 6. Exportaciones NO Petroleras (Miles de Dólares FOB)	49
Tabla 7. Bienes de Consumo Duradero y No Duradero Miles de Dólares FOB	54

Tabla 8. Materias Primas Miles de dólares FOB	56
Tabla 9. Bienes de Capital.....	58
Tabla 10. Combustibles y Lubricantes	59
Tabla 11. Mercado de Importaciones Ecuador: Importaciones totales (2008) 17415 M USD 28,4 % ..	64
Tabla 12. Exportaciones NO Petroleras	65
Tabla 13. Datos básicos de la CAN al año 2008	72
Tabla 14. Exportaciones a Estados Unidos bajo ATPDEA año 2012	80
Tabla 15. Partidas de mayor Exportación a Estados Unidos bajo ATPDEA.....	81
Tabla 16. Importaciones de Ecuador En miles de dólares	94
Tabla 17. Tasa de Crecimiento.....	94
Tabla 18. Participación.....	95
Tabla 19. En miles de dólares.....	96
Tabla 20. Tasa de crecimiento.....	97
Tabla 21. Participación.....	97
Tabla 22. Importaciones de Ecuador En miles de dólares	98
Tabla 23. Tasa de crecimiento	99
Tabla 24. Importaciones desde Estados Unidos a Ecuador Participación	99
Tabla 25. Importaciones de Ecuador En miles de dólares	101
Tabla 26. Importaciones de Ecuador Tasa de crecimiento	101
Tabla 27. Ecuador Importa desde Unión Europea Participación	102
Tabla 28. Exportaciones de Ecuador En miles de dólares	105
Tabla 29. Ecuador Exporta. Tasa De Crecimiento.	105
Tabla 30. Participación de Ecuador en exportaciones hacia Estados Unidos	106
Tabla 31. Ecuador Exporta hacia la Comunidad Andina En miles de dólares	109
Tabla 32. Tasa De Crecimiento	109
Tabla 33. Evolución de Exportaciones En millones de dólares.....	110
Tabla 34. Participación de Ecuador con Exportaciones con la Comunidad Andina.....	111
Tabla 35. Ecuador Exporta hacia la Unión Europea En miles de dólares	114

Tabla 36. Tasa De Crecimiento en base a las Exportaciones de Ecuador hacia la Unión Europea	115
Tabla 37. Participación de las Exportaciones de Ecuador hacia la Unión Europea.....	116
Tabla 38. ECUADOR: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	124
Tabla 39. PIB 2000 y 2011 por sectores, a precios 2007. Miles de dólares y Porcentajes	147
Tabla 40. Análisis de Correlación de Variables	152

INDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1. Balanza Comercial del 2000 - 2012	23
Ilustración 2. Balanza Comercial Total 2013 (Millones de USD FOB)	24
Ilustración 3. Balanza Comercial Total del 2006 al 2013.....	26
Ilustración 4. Promedio mensual de los precios diarios del Banano (USD por toneladas FOB USA) ..	42
Ilustración 5. Promedio mensual de los precios diarios de Cacao en grano.	42
Ilustración 6. Promedio mensual de los precios diarios de Café en grano (USD por Quintal Ex Dock New York)	43
Ilustración 7. Balanza Petrolera Positiva 2006 - 2010.....	44
Ilustración 8. Precio promedio mensual del Petróleo (USD por barril).....	45
Ilustración 9. Evolución de las Exportaciones Petroleras	47
Ilustración 10. Evolución de las Exportaciones NO Petroleras	49
Ilustración 11. Exportaciones NO Petroleras Principales Grupos de Productos.....	50
Ilustración 12. Exportaciones No Petroleras Tradicionales y NO Tradicionales.....	51
Ilustración 13. Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Ecuador	61
Ilustración 14. Lista de los Mercados Proveedores para un producto importado por Ecuador en 2009	63
Ilustración 15. Miembros Observadores - 159 Miembros en el 2013.....	69
Ilustración 16. Comunidad Andina (CAN).....	71
Ilustración 17. Países Integrantes MERCOSUR.	74
Ilustración 18. Países Integrantes de la Asociación ALADI.....	76
Ilustración 19. Países que Integran ALBA	78
Ilustración 20. Los Aranceles sin ATPDEA.....	79
Ilustración 21. Estados Miembros Antiguos.....	84
Ilustración 22. Miembros Prestarios y NO Prestarios.....	86
Ilustración 23. Estados Miembros de Fondo Monetario Internacional (FMI)	87
Ilustración 24. Principales accionistas - Países Asociados	89
Ilustración 25. UNASUR.....	90
Ilustración 26. Importaciones Ecuatorianas con participación de la CAN En miles de dólares	93

Ilustración 27. En miles de dólares.....	96
Ilustración 28. Ecuador Importa desde Estados Unidos En miles de dólares	98
Ilustración 29. Importaciones de Ecuador desde Europa En miles de dólares.....	101
Ilustración 30. Lista de los mercados importadores para un producto Exportado por Ecuador.....	103
Ilustración 31. LISTA DE LOS MERCADOS PROVEEDORES PARA UN PRODUCTO EXPORTADO POR ECUADOR EN 2009.....	104
Ilustración 32. Participación de los Estados Unidos en las Exportaciones de ecuador. En miles de dólares	104
Ilustración 33. Balanza Comercial Ecuador – Estados Unidos.....	106
Ilustración 34. Precios	106
Ilustración 35. Exportaciones Miles de US FOB.....	107
Ilustración 36. Exportaciones en Volumen.....	107
Ilustración 37. Ecuador exporta a la CAN En miles de dólares.....	109
Ilustración 38. Exportaciones Ecuatorianas a Sudamérica (Enero a Diciembre – 2010) / En millones de dólares	112
Ilustración 39. El Comercio con la Unión Europea En Miles de Dólares	114
Ilustración 40. Evolución Comercio con la UE Miles USD	118
Ilustración 41. ECUADOR: Producto Interno Bruto, INFLACIÓN Y DESEMPLEO	122
Ilustración 42. Contribuciones al crecimiento de las importaciones	126
Ilustración 43. Importaciones por uso económico o destino.....	127
Ilustración 44. Análisis de cómo el gobierno Ecuatoriano ve la Actual Matriz Productiva	129
Ilustración 45. Análisis de cómo el gobierno Ecuatoriano presenta la Nueva Matriz Productiva.	129
Ilustración 47. Crecimiento del PIB en el 2012.....	130
Ilustración 46. Evolución de PIB per cápita de 1960 al 2012.....	130
Ilustración 48. Composición del PIB por sector (1990;2000; 2006-2012).....	131
Ilustración 49. Índice de Posición competitiva	132
Ilustración 50. Evolución de Ecuador.....	133
Ilustración 51. Matriz de Exportación VENEZUELA.....	134
Ilustración 52. Matriz de Exportación BRASIL	135

Ilustración 53. Matriz de Exportación ECUADOR	136
Ilustración 54. Índice de Facilitación del Comercio	139
Ilustración 55. Siderúrgica y Metalurgia	140
Ilustración 56. Producción completa del chocolate	140
Ilustración 57. Energía.....	141
Ilustración 58. Cacao.....	141

INTRODUCCIÓN

La exportación de bienes primarios y la importación de productos manufacturados y de capital han caracterizado históricamente el comercio del Ecuador.

Ecuador en su tradicional papel primario-exportador, predomina las explotaciones de elevada renta diferencial que dependen más de los dones de la naturaleza que del esfuerzo, el ahorro y la capitalización.

Los países que se especializan en la producción y exportación de productos primarios se vuelven muy vulnerables a los altibajos debido a que sus economías dependen de la demanda mundial.

Entre los años 1880-1920 surgió el auge cacaotero generando un aumento en la demanda de la mano de obra en las plantaciones de la costa. Dicho proceso fue la causa de flujos migratorios desde la sierra hacia la costa.

El Estado favoreció el auge cacaotero a través de distintas medidas, entre ellas: la disminución de las tarifas arancelarias en las exportaciones, la legislación monetaria para regular las transacciones comerciales nacionales e internacionales, la construcción de caminos y la mejora de las instalaciones del puerto de Guayaquil.

En 1913 las exportaciones de cacao representaban casi el 64% del total, convirtiendo al Ecuador en una economía dependiente casi totalmente de la producción de cacao.

El capital del cacao no sirvió para el desarrollo industrial del país sino para la importación de mercaderías suntuarias, desalentando la inversión de actividades productivas. El único producto manufacturado que el país exportaba eran los sombreros de paja toquilla.

Con la Guerra Mundial que estalló en 1914, cayeron drásticamente el consumo y los precios, lo cual perjudicó a los productores ecuatorianos. A esto se suma el aumento de la producción de cacao en África a precios más bajos.

Cuando la demanda y los precios se recuperaron, las plantaciones habían sido azotadas por plagas. Con la crisis del cacao, todo el sistema económico del país, dependiente de la exportación de ese producto, se derrumbó.

A partir de 1950 Ecuador volvió a insertarse en el mercado internacional a través de la producción de banano, iniciando, de la mano de este producto, un período de prosperidad.

El auge bananero también incentivó el proceso migratorio, aunque esta vez la población se distribuyó de manera similar entre las principales regiones: sierra y costa.

La mano de obra barata, la disponibilidad de tierra agrícola, la política de fomento del gobierno -que incluía créditos y obras de infraestructura- y la ausencia de plagas y huracanes en el país sentaron las condiciones para que el país fuera el primer productor mundial de la fruta.

A partir de 1960 se dieron cambios profundos en la economía de nuestro país como consecuencia de la crisis temporal en la producción bananera debido a la presencia de plagas que golpearon con fuerza a los pequeños y medianos productores, quienes no contaban con el capital para hacer frente a períodos de crisis. Por otro lado, las plantaciones centroamericanas que habían sido azotadas por las plagas y huracanes empezaron a recuperarse, lo que supuso una disminución de la demanda para la fruta ecuatoriana.

Cuando las exportaciones bananeras empezaron a decaer en los años 60, el Estado intentó orientar la economía hacia el modelo de sustitución de importaciones que privilegió el desarrollo interno.

Sin embargo la exportación de banano fue el eje de la economía ecuatoriana hasta los años 70, cuando fue suplantada por el petróleo que permitió el crecimiento acelerado de los principales agregados económicos a niveles nunca antes vistos.

A partir de 1972 se empezó a explotar y exportar petróleo crudo, producto que representaba el 18.4% del total de sus exportaciones en ese año.

Al convertirse Ecuador en un país exportador de petróleo pudo crecer en la década de los 70 a una tasa promedio de 9.2%. Aun eliminando los años 1972 - 1973 de altísimas tasas, la economía creció en promedio 6.6%

Las exportaciones primarias tradicionales y no-tradicionales no perdieron terreno en el mercado mundial en los años del boom petrolero gracias a sus ventajas comparativas naturales y al bajo costo de la mano de obra.

Basta ver las cifras de las exportaciones no petroleras que crecieron en forma significativa: el banano pasó de 88,2 millones de dólares en 1971 a 212,8 millones en 1981; el café se incrementó de 36,1 millones a 102,4 millones en el mismo período (en 1978, este producto alcanzó su punto más alto en el período: 265,7 millones); el cacao saltó de 24,3 millones a 39,5 millones (este producto alcanzó su punto más alto del período de análisis en 1974 con 106,6 millones) y los camarones aumentaron de 4,4 millones a 92,8 millones.

El país se había convertido en el nuevo rico, haciéndolo más atractivo para las inversiones y los bancos extranjeros. Los nuevos recursos económicos captados permitieron que el Estado invierta en infraestructura vial, energética, sanitaria; y otras necesidades sociales.

Las exportaciones totales crecieron de 199 millones de dólares en 1971 a 2.568 millones de dólares en 1981.

Los altos ingresos que obtuvo el país se gastaron rápidamente debido en gran medida, a la política expansionista del gasto del sector público implantada en 1973 que hizo que la demanda interna aumentara.

La riqueza petrolera del Ecuador fue uno de los principales detonantes para el endeudamiento extremo.

Así, el monto de la deuda externa ecuatoriana creció en casi 22 veces: de 260,8 millones de dólares al finalizar 1971 a 5.869,8 millones cuando concluyó el año 1981.

En los años 1980 - 1985 el crecimiento económico del país fue limitado por la escasez de divisas generada por la cantidad de recursos externos que se tuvieron que dedicar al pago de la deuda externa, por el deterioro del sector exportador, y por la poca disponibilidad de nuevos créditos. Así, la tasa de crecimiento promedio del producto interno bruto real de 1980 a 1985 fue de 2.5%

El sucre sufrió continuas devaluaciones, además las prohibiciones a las importaciones en 1982 limitaron la salida de divisas afectando negativamente la actividad económica.

El peso que impone la deuda externa en la economía advierte en la proporción de recursos externos que se tiene que dedicar al pago de su servicio como porcentaje de las exportaciones de bienes y servicios, que en el período fue en promedio, de 50%. La proporción de la deuda externa con respecto al producto interno bruto se incrementó hasta llegar a 72.9% en 1984; en 1985 se logró bajar a 58.1%, por lo que el promedio del período fue de 50%.

La dependencia de la economía ecuatoriana de los recursos provenientes de las exportaciones de petróleo, constituyó un problema por la contracción en el volumen de las exportaciones del petróleo por el exceso de oferta del crudo, en relación a la demanda, así como la violenta baja en el precio del barril de petróleo de \$35,2 dólares en 1980 a menos de 9 dólares en 1986.

Sin embargo, cabe señalar una tendencia a “despetrolizar” las exportaciones, lo que se observa en la caída relativa de las ventas de crudo y derivados en el monto de exportaciones totales: en 1983 las exportaciones de petróleo alcanzaron su máximo nivel con 74,2%, para luego declinar a 52,1% en 1990; 35,7% en 1995 y 22,0% en 1998. Este año se registró una nueva y dramática caída del precio del crudo.

A pesar del incremento de las exportaciones no tradicionales, las cuentas de la balanza de pagos sufrieron remezones cuando caen los precios de los cinco productos principales y particularmente cuando el afectado es el petróleo. Los casos más contundentes ocurrieron en 1986 y 1998, cuando se desplomaron los precios del crudo en el mercado internacional, y en 1987 por la ruptura del oleoducto ecuatoriano, cuando se dejó de exportar el principal bien de la economía del país, ubicando el déficit de cuenta corriente en este último año en 1.124 millones de dólares equivalentes al 12% del PIB.

A principios del nuevo milenio, la economía ecuatoriana atravesó una crisis financiera por múltiples razones:

- La crisis financiera internacional que ocasionó un deterioro combinado en la balanza de pagos, tanto por el lado comercial como por el lado de la cuenta de capitales, estimado en algo menos de 2.000 millones de dólares.

- Estrepitosa caída del precio del petróleo en el mercado mundial en 1998. Los ingresos que se habrían dejado de percibir por este motivo y por una menor producción petrolera a la estimada se calculan en alrededor de 700 millones de dólares. Esta pérdida se suma a los menores ingresos provenientes de las exportaciones no petroleras, que luego se recuperaron rápidamente desde el primer trimestre del año 1999.

- Los estragos del fenómeno de El Niño. Las pérdidas que provocó se estiman en \$2.869 millones, de acuerdo a un estudio de la CEPAL;

A estos factores exógenos, se le debe sumar la falta de ejercicio del poder en beneficio de los gobernados en el transcurso de los últimos años.

El impacto causado por la economía mundial y los desastres naturales pudo haber sido atenuado, siempre y cuando hubiéramos modificado la estrategia de desarrollo y adoptado las políticas económicas acordes con esas externalidades.

En 1993 y 1994 se dieron una serie de reformas dentro de la legislación como la Ley de Mercado de Valores, la Ley de Modernización del Estado, y, en particular, la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero. Estas reformas aumentaron los riesgos en sus operaciones porque permitieron el ingreso de nuevos productos bancarios a tono con el ambiente especulativo internacional.

Estos problemas fueron agravados por una política económica que alentó la dolarización informal, situación que se complicó por la apertura en la cuenta de capitales, impidiendo operar adecuadamente a la política monetaria.

La gestión gubernamental de 1998 se caracterizó por las costosas políticas de salvataje de la banca privada que destinaron recursos del Estado para atender a los problemas de los bancos privados que habían quebrado. Según el gobierno de la época, para proteger los ahorros y el sistema financiero nacional, según sus detractores para proteger a los bancos quebrados.

El mandatario decretó un feriado bancario y un congelamiento de depósitos. El exceso de impresión de billetes para afrontar las obligaciones contraídas por el Estado (con el precio del petróleo a 8 dólares el barril), provocó que la inflación aumente considerablemente y la crisis de la economía real disparó la cotización del dólar a niveles nunca antes vistos.

Esta crisis entre otros efectos provocó una fuerte emigración de ecuatorianos a otros países, sobre todo España e Italia.

Luego de la mayor crisis económica de los últimos años, el presidente Mahuad asumió como salida la adopción del dólar estadounidense, en sustitución de la moneda nacional -el

sucre-. Este suceso fue anunciado el 9 de enero de 2000. Durante el mandato de Mahuad, el dólar subió de 4.500 a más de 25.000 sucres en menos de un año, y con la medida la economía ecuatoriana pudo estabilizarse durante varios años.

Ecuador al ser un país dolarizado requiere de divisas para mantener saludablemente su esquema monetario, por eso la generación de ingresos tiene una importancia vital.

Desde el año 2000 hasta el 2010 tanto exportaciones, como importaciones totales crecieron en promedio 15% y 21% respectivamente. Sin embargo en el 2009, año de la crisis mundial, las exportaciones e importaciones disminuyeron en 26% y 21%, respectivamente.

Pero en el 2012 el Saldo de la Balanza Comercial de Ecuador se reduce 96,8%

Entre enero y agosto de este año, Ecuador registró un superávit de \$ 4,6 millones en la balanza comercial, sin embargo, esta cifra es 96,8% menor en comparación a la de similar periodo del 2011, cuando se ubicó en \$ 146,9 millones.

La disminución del saldo estuvo empujada por un aumento del déficit de la balanza no petrolera que entre enero y agosto fue de 16,3% respecto a la cifra obtenida en el mismo periodo del año anterior. Este rubro pasó de -\$ 5.243 millones (2011) a -\$ 6.298 millones (2012).

Este comportamiento responde al crecimiento de las importaciones, especialmente de bienes de capital (21,5%) y de consumo (7%).

Tabla 0.1. Millones de Dólares (Valor FOB)

PERIODO	EXPORTACIONES Total (a)	IMPORTACIONES Total (b)	BALANZA COMERCIAL Total (c= a-b)	TASAS DE CRECIMIENTO (n/n-1)	
				Exportaciones	Importaciones
2000	4,926.63	3,468.63	1,458.00	10.68	24.51
2001	4,678.44	4,980.56	-302.12	-5.04	43.59
2002	5,036.12	6,005.59	-969.47	7.65	20.58
2003	6,222.69	6,254.24	-31.55	23.56	4.14
2004	7,752.89	7,575.17	177.72	24.59	21.12
2005	10,100.03	9,568.36	531.67	30.27	26.31

2006	12,728.24	11,279.46	1,448.79	26.02	17.88
2007	14,321.32	12,907.11	1,414.20	12.52	14.43
2008	18,818.33	17,737.30	1,081.02	31.40	37.42
2009	13,863.06	14,096.90	-233.85	-26.33	-20.52
2010	17,489.93	19,468.65	-1,978.72	26.16	38.00
2011	13,863.06	14,096.90	-233.85	-26.33	-20.52

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: La autora

La balanza comercial total durante los años 2000-2005, registró un superávit. Sin embargo esto no significaba un incremento de la demanda internacional.

Si se separa la balanza comercial, en petrolera y no petrolera, se puede observar que en este período el aspecto que más se destacó fue el alza en el precio del petróleo, ya que este es el de mayor participación en el PIB y exportación en el Ecuador, lo que compensa en algo el sostenimiento de la Balanza.

A pesar de que el aumento del precio del petróleo se vio reflejado en un incremento considerable del PIB y el valor las exportaciones, no aportó en igual proporción al crecimiento económico del país, porque las empresas que manejan este sector son privadas extranjeras y la ganancia que se obtiene por este incremento va a parar a manos de estas empresas.

El hecho de que haya mayores ingresos, no significa que haya mayor crecimiento económico para el país, además de que estas empresas no contribuyen al empleo.

Desde 2004 hasta 2008, los saldos de la balanza comercial fueron positivos, debido a que desde el 2009 se ha registrado un déficit, con recuperaciones esporádicas, pese a los esfuerzos del Gobierno por revertir la tendencia.

Ecuador restringió las compras de algunos bienes a otros países durante el 2009, en un intento por corregir la brecha comercial, pero los problemas persisten para la economía del país, dolarizada desde el 2000.

El resultado negativo se explica porque mientras las exportaciones totales en valores FOB en el período enero-diciembre de 2010 crecieron 26% respecto a 2009 (un aumento de

USD 3,626 millones); las importaciones en 2010 aumentaron 38% (un aumento de USD 5,371.75 millones) en comparación al año precedente.

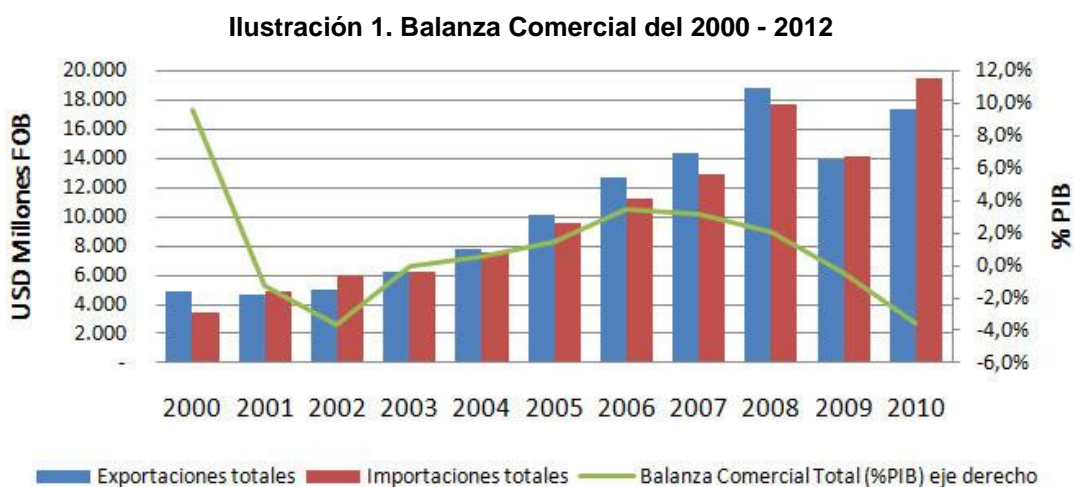
En el año 2005 las exportaciones totales en valor FOB fueron USD 10,100.03 millones, USD 7,389 millones más en el 2010, con una tasa promedio de crecimiento anual del 11,5%.

Cabe agregar que en 2010 se exportó una menor cantidad de bienes que en 2009: 461 mil toneladas menos de productos primarios y 272 mil toneladas de productos terminados.

Las importaciones para la industria, entre materia prima y bienes de capital, sumaron USD 8.008 millones en 2010; esto representa un aumento de 29% con relación a 2009.

Las importaciones de materias primas representan en promedio el 32%; las de bienes de capital el 27%; los bienes de consumo 22% y combustibles y lubricantes el 18% de las importaciones totales.

Durante el año 2010, el saldo de la balanza comercial fue de USD -2,053.46 millones, valor que al ser comparado con el resultado comercial del año 2009 (USD -233.85 millones), representó un aumento en el déficit de 780%



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: MCPEC

El déficit de la balanza comercial total disminuyó en el primer semestre del 2011, cerró con un déficit de US\$65,19 millones, mientras en el mismo periodo del año anterior se registró en menos US\$305,75 millones, según cifras del Banco Central.

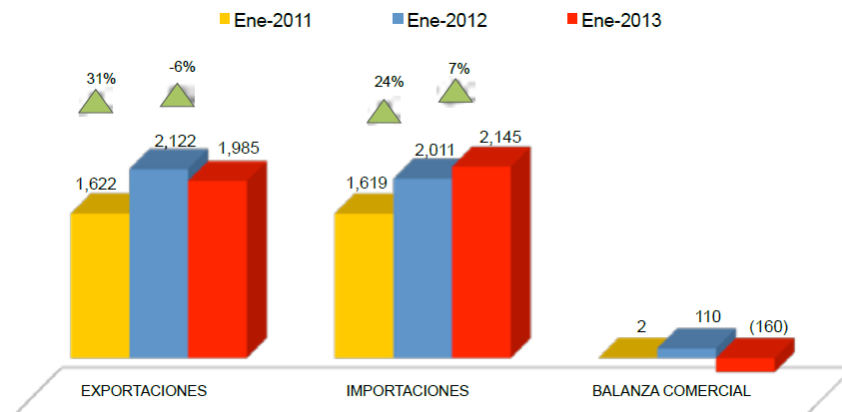
Las importaciones no vinculadas al petróleo crecieron 22,12%, frente a los primeros seis meses del 2010. En ese año se ubicaron en \$ 6.829,54 millones, mientras ahora son \$ 8.340,39 millones.

Esta escalada se notó principalmente en la compra de bienes de capital. Ese rubro subió 25,26%, especialmente en el ítem correspondiente a bienes de capital para la agricultura.

El Gobierno tenía previsto un nuevo recorte de importaciones por unos 500 millones de dólares hasta el 2013, principalmente de vehículos, partes para ensamblaje de autos, refrigeradores, neumáticos y teléfonos celulares.

Ecuador tiene yacimientos de Gas Natural en la frontera norte con Colombia, que en el futuro le seguirán garantizando su independencia en materia energética, sin depender del exterior, y posibilitándole un mayor potencial de crecimiento económico.

Ilustración 2. Balanza Comercial Total 2013 (Millones de USD FOB)



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO – ECUADOR

Al cierre del mes de enero del 2013 se presenta un saldo de la Balanza Comercial Total deficitario de USD 160 millones. Las exportaciones decrecieron en un 6% al comparar el mismo periodo 2013-2012, y las importaciones crecieron en un 7%.

En el análisis en Balanza Comercial Petrolera y No Petrolera, podemos notar que la primera es superavitaria en USD 682 millones para enero del 2013, mientras que la no petrolera es deficitaria en USD 842 millones para igual período de análisis.

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

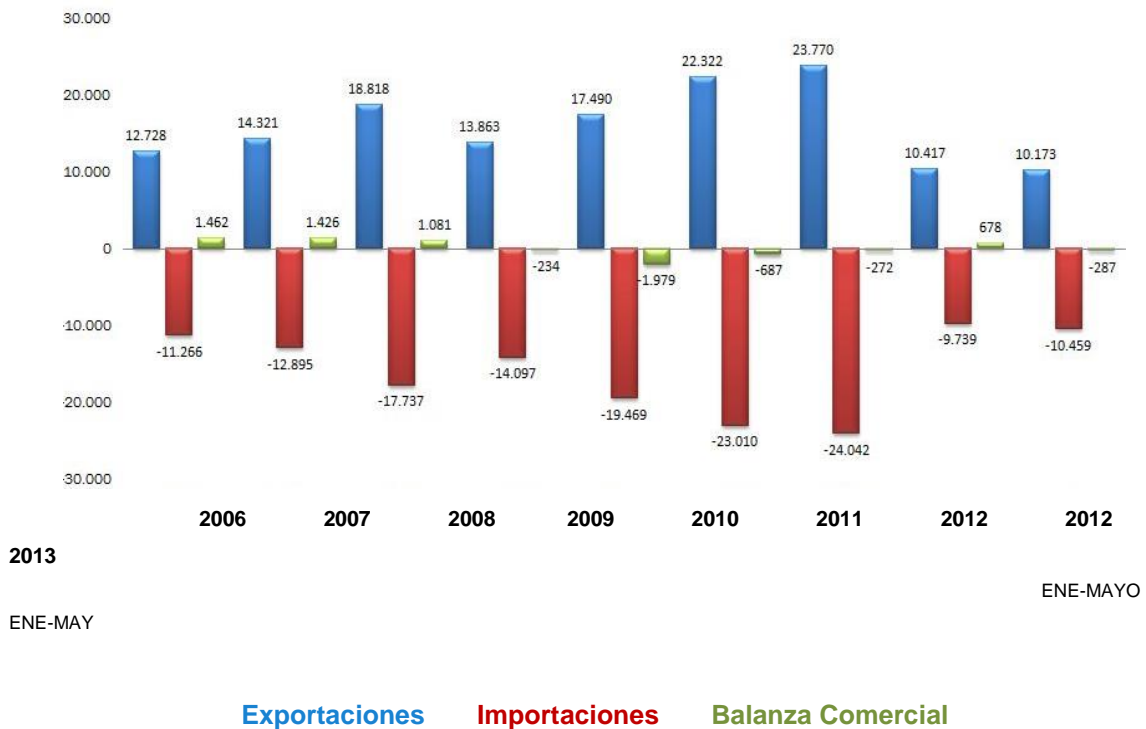
RESTRICCIONES DE LAS IMPORTACIONES Y SUS EFECTOS

En el 2014 uno de los temas trascendentales es la limitación de las importaciones, bajo el argumento del cambio de la matriz productiva, se han convertido en los últimos días en un tema recurrente en todos los espacios comunicacionales, por considerarse que las empresas del país, aun en el caso de interesarse en hacerlo, no podrían cubrir el déficit generado artificialmente y más aún; porque está en entredicho el beneficio del mismo para el consumidor ecuatoriano, al corto, mediano y largo plazo.

Según las cifras del Banco Central del Ecuador (BCE), entre enero y noviembre del 2013 las exportaciones totales (privadas y estatales) fueron de US\$ 22.764 millones, lo que presento un incremento monetario del 4,84% frente al de las exportaciones realizadas en el año 2012; mientras que en las importaciones así mismo comparando las totales, alcanzaron los US\$ 24.116 millones; que significaron un alza monetaria del 8,53%, en relación a las cifras del año 2012. Por lo cual tuvimos un resultado, el déficit contable del país, acumulado a noviembre del 2013 (Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE) era de US\$ - 1.352 millones, lo que significa que, muy a pesar que durante el año 2013 ya se implementaron fuertes medidas restrictivamente, aquellas no lograron frenar el crecimiento de las importaciones del país; y, menos aún, fomentaron de alguna manera nuestras exportaciones. Tomando en cuenta que el déficit comercial del año 2012 fue de US\$ - 506 millones de dólares.

Cabe indicar que el problema del déficit de exportaciones del país no es novedad, y el Gobierno viene luchando contra él desde el año 2009, con una serie de medidas arancelarias, tendentes a restringir las importaciones. En esta oportunidad, las restricciones provienen de una medida impuesta por el Instituto Nacional de Normalización (INEN) la cual establece normas de calidad mediante certificados.

Ilustración 3. Balanza Comercial Total del 2006 al 2013



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE) – Información Estadística Mensual, Boletín 1936

Elaborado por: DEECO/MCE

Ante la posición del gobierno de confiar al 100% en el producto Nacional, y que las industrias locales cubran el déficit de lo que ya no puede importarse, para lograr que se incremente el consumo interno. La visión estatal es que con las nuevas inversiones del sector, se genere a mediano plazo más fuentes de trabajo; e incluso generar interés para que

un alto porcentaje de empresas logren exportar, no solo materias primas, sino producto con un mayor valor agregado.

La matriz productiva no puede ser cambiada al margen de lo que representa el acervo industrial, es decir, la cantidad de recursos que dispone la economía para crear valor e incrementar producto manufacturero, esta aplicación no es algo que se puede obtener de un día al otro; implica una unión de factores, que van desde los recursos humanos, hasta la disponibilidad de capital, incluyendo bienes de capital y potencial de inversiones.

Según análisis en sustitución de las importaciones, recientemente se ha dicho que se pretende reducir importaciones por US\$ 6.000 millones hasta el 2017; pero lo que aún no calculan es en qué grado puede afectar esta medida, a la capacidad de producción de manufactura, ya que la industria nacional consume materias primas y bienes de capital importado. En el año 2013 hasta el mes de noviembre, fueron excluyendo teléfonos celulares y computadores que están incluidos en el Banco Central del Ecuador (BCE) dentro de las estadísticas bienes de capital, con un porcentaje bajo comparándolo con los 25.000 millones registrados en las importaciones totales.

Tabla 0.1. Importaciones en Toneladas métricas y valor USD FOB (en miles)

	Enero 2011		Enero 2012		Enero 2013		Enero 2014		Variación 2014 - 2013	
	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB
Importaciones Totales	1.068	1.650.785	1.248	2.025.450	1.279	2.182.947	1.393	2.229.510	8,8%	2,1%
Bienes de consumo	81	309.625	81	382.764	77	404.835	77	347.957	-0,8%	-14,0%
Tráfico Postal Internacional y Correos Rápidos ⁽³⁾	n.d.	9.999	n.d.	14.020	0,4	17.873	0,4	21.219	4,3%	18,7%
Materias primas	571	533.714	674	638.117	744	738.037	581	639.019	- 21,9%	-13,4%
Bienes de capital	49	466.558	47	549.495	53	595.880	52	583.890	-1,8%	-2,0%
Combustibles y Lubricantes	366	306.020	446	436.128	405	402.617	683	633.528	68,6%	57,4%
Diversos	1	3.563	0,4	4.926	1	3.544	0,5	3.897	- 26,9%	10,0%
Ajustes ⁽⁴⁾		21.304		-		20.160		-		- 100,0%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: La Autora

Analizando las estadísticas (ver Tabla I), podemos observar que unos de los rubros más bajos son los de Bienes de Capital y es el único que hemos reducido hasta el momento por un monto de US\$ 4.393 millones, que máximo llega al 18% del total importado.

OBJETIVOS

a) Objetivo General.

Analizar el saldo de Balanza Comercial de nuestra economía desde el periodo 2000 – 2013 y el impacto de la crisis económica financiera a nivel global en nuestro país.

b) Objetivos Específicos.

- Determinar los principales productos que se importan y exportan en nuestro país.

- Analizar la interacción comercial y acuerdos existentes del Ecuador con otros países, y los factores externos que afectan la economía nacional.

- Analizar la transformación de la matriz productiva en el Ecuador y su impacto a futuro en la Balanza Comercial.

- Desarrollar un modelo estadístico que permita conocer la correlación entre la Balanza Comercial y Producto Interno Bruto (PIB).

MARCO TEÓRICO

El presente proyecto basa su enfoque en establecer la relación existente entre la Balanza Comercial y el Producto Interno Bruto del Ecuador. Sin embargo, antes de entrar en materia compleja respecto a estos conceptos, es necesario explorar detalladamente sus definiciones, de modo que se pueda conocer a qué se refieren estas palabras, y sobre todo, conocer qué aspectos involucran dentro de las mediciones macroeconómicas de un país.

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)

Como primer concepto de esta descripción teórica del proyecto aparece el Producto Interno Bruto, el cual es descrito por el Banco Central del Ecuador de la siguiente forma:

“El producto interno bruto conocido por sus siglas como PIB, se refiere a la suma de los bienes y servicios de uso final generados por agentes económicos durante un período determinado. Su cálculo global y por ramas de actividad se deriva de la construcción de la matriz insumo producto, el cual describe los flujos de bienes y servicios en el aparato productivo, desde la óptica de los productores y de los utilizadores finales.

La definición de las ramas de actividad económica, está en directa correspondencia con la nomenclatura de bienes y servicios utilizada para los productos; la nomenclatura de ramas que se presenta en este cuadro corresponde a la Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU) propuesta por Naciones Unidas.” (BCE, 2009)

Por su parte, Robert E. Hall y John B. Taylor en su libro MACROECONOMIA se refieren al Producto Interno Bruto de la siguiente forma:

“Éste se refiere a la producción obtenida durante un determinado período de tiempo, que suele ser de un año o un trimestre. El PNB (Producto Nacional Bruto, también conocido como Producto Interno Bruto) es el flujo de nuevos productos que se obtienen durante el período de referencia. Se mide en unidades monetarias” (Hall & Taylor, 1992)

Los mismos autores, detallan que existen tres formas de calcular el Producto Nacional Bruto o el Producto Interno Bruto de un país. Las tres maneras son: (Hall & Taylor, 1992)

1. **Medición del PIB a través del Gasto:** El gasto total en bienes y servicios producidos por los ciudadanos de un país durante un período dado se puede desglosar de la siguiente forma:

$$Y = C + I + G + X$$

Donde:

Y = Producto Interno Bruto

C = Consumo

I = Inversión

G = Gasto Público

X = Exportaciones Netas o Balanza Comercial

Consumo

El consumo se define como el gasto de las economías domésticas. Está formado por las compras de bienes duraderos, como lavavajillas, equipos de sonido y automóviles; bienes no duraderos, como alimentos, ropa y gasolina; y servicios, como cortes de pelo, asistencia médica y educación. El gasto en nuevas viviendas es el único tipo de gasto de las economías domésticas que no se incluye en el consumo sino en la inversión fija. (Hall & Taylor, 1992)

La inversión

La inversión es la suma del gasto que realizan las empresas en planta, equipo y existencias y el gasto que hacen las economías domésticas en vivienda. La inversión total se divide en

inversión fija e inversión en existencias. La primera es la compra de nuevas fábricas, máquinas y viviendas. La segunda es la variación de las existencias de las empresas.

Gasto Público

Las compras del Estado o el Gasto Público son la suma de las compras de bienes y servicios por parte del conjunto de las administraciones públicas – federales, centrales, estatales o autónomas y municipales.

Balanza comercial

Es aquella que denota las transacciones de bienes que un país lleva con el resto del mundo en un tiempo determinado. Se habla de balanza comercial en déficit cuando el valor de las importaciones de un país es mayor que el valor de las exportaciones, caso contrario, existe lo que se llama un superávit. Está conformada por la balanza de bienes petroleros y la balanza de bienes no petroleros. (Sepúlveda, 1995)

Su forma de cálculo es la siguiente:

$$BC = X - M$$

BC= Balanza comercial

X= son las exportaciones de bienes en millones de dólares FOB

M son las importaciones de bienes en millones de dólares FOB

Balanza comercial como porcentaje del PIB, mide el tamaño del saldo comercial con relación al tamaño de la economía: (Lora, 1994)

Dónde:

$$BC = (X - M) / PIB * 100$$

(BC) es la balanza comercial como porcentaje del PIB

(*X*) son las exportaciones de bienes en millones de dólares FOB

(*M*) son las importaciones de bienes en millones de dólares FOB

(PIB) es el Producto Interno Bruto en millones de dólares.

- **La balanza comercial petrolera** mide el saldo neto de las exportaciones de petróleo y derivados del petróleo del país al resto del mundo. A esto se le debe considerar una disminución de las importaciones de derivados de petróleo desde el resto del mundo en un tiempo determinado. (SIISE, 2009)
- **La balanza comercial no petrolera** calcula el saldo neto de las exportaciones de bienes, distintos del petróleo, del país al resto del mundo menos sus importaciones de bienes, diferentes de los derivados de petróleo, desde el resto del mundo en un tiempo determinado. (SIISE, 2009)

La balanza comercial por el lado de las importaciones esta conformada por 3 tipos de balanzas: la balanza de bienes de consumo, la balanza de bienes intermedios y la balanza de bienes de capital.

- Los bienes de consumo: Son todas aquellas mercancías producidas por el territorio de un país, o importadas para compensar directamente una necesidad básica como: alimentos, bebidas, habitación, servicios personales, mobiliario, vestido, ornato, etc. (Banca Fácil, 2010)
- Los bienes intermedios, son mercancías semiterminadas que pueden ser utilizadas para producir otros bienes de uso final. Dentro de esta balanza se incluyen las manufacturas con maquila y sin maquila y mercancías asociadas a la exportación y no asociadas a la exportación. (Sepúlveda C. , 2004)

- Los bienes de capital, son por lo general bienes finales, que ayudan en el proceso de producción para producir bienes de consumo, intermedios y finales. Esta balanza se estructura por los rubros de empresas exportadoras y no exportadoras. Generalmente se conforman por equipos pesados (tales como maquinaria pesada, excavadoras, carretillas elevadoras, generadores, o vehículos) que (a diferencia de los bienes de consumo) requieren una inversión relativamente grande. (Enciclopedia Financiera, 2010)

Balanza de servicios:

Registro sistemático de la entrada y salida de Divisas de un país por concepto de prestación de servicios de los residentes del país a los extranjeros, y de estos a los nacionales. Registra los Ingresos netos precedentes del exterior (embarques, viajes, dividendos e intereses provenientes de inversiones directas o de cartera entre otros). (eco.finanzas, 2012)

“Registra las exportaciones e importaciones de servicios de un país. Aquí se incluyen los servicios factoriales y no factoriales” (Minian Isaac, 1998)

- Servicios factoriales. Son aquellos servicios que se caracterizan por ser tangibles. Registran los sueldos y salarios pagados y recibidos por el factor trabajo; los intereses, dividendos y utilidades del factor capital y las rentas percibidas por el factor tierra.
- Servicios no factoriales. Los servicios otorgados no son tangibles. Ya que se incluyen los ingresos y egresos por servicios turísticos, de transporte, etc; todos aquellos que no significan pagos a los factores productivos, trabajo, tierra y capital.

Balanza de rentas:

Ingresos y pagos por rentas del capital o del trabajo obtenidas fuera del país por residentes en el país o pagadas a residentes en el resto del mundo. Se mide de acuerdo a lo siguiente: (MEFP, 2010)

Saldo Balanza de Rentas = Rentas Percibidas - Rentas Pagadas

Balanza de Transferencias:

Se recopilan los ingresos y pagos originarios de transferencias unilaterales sin contrapartida. Son aquellos ingresos que para el país receptor no suponen la obligación de una contraprestación de bienes o servicios. Son por lo general remesas de inmigrantes y subvenciones realizadas. (P.R. & M., 1998)

En el primer tipo de transferencias se encuentran las Transferencias de emigrantes y remesas de trabajadores, los llevados por inmigrantes al exterior, y los egresos de activos financieros originados por remesas de trabajadores al resto del mundo; y la de 2do tipo corresponde a créditos y donaciones del gobierno de un país que son otorgados o recibidos. (eco.finanzas, 2009)

De igual manera, a continuación se abordan otros conceptos que también se utilizarán a lo largo del desarrollo del presente trabajo, a fin de que el lector pueda comprender con un mejor contexto el significado de la terminología.

Producto interno per cápita: Relación entre el producto interno bruto y la población de un país en un año determinado. Hacer referencia al desarrollo relativo de un país. (Banco Mundial, 2012)

Inversión extranjera directa

Concepto de inversión extranjera directa

Son los recursos financieros o monetarios, introducidos al país, para su aplicación en actividades económicas. Así como el ingreso de bienes, máquinas y equipos, sin que implique la transferencia de divisas al exterior y que se destinen a la producción de bienes y servicios siempre y cuando en ambos casos, pertenezca a personas domiciliadas en el exterior. (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, 2000)

Balanza de Pagos

La balanza de pagos, según definición del F.M.I. (Fondo Monetario Internacional), es el registro contable sistemático de las transacciones que los residentes de un país efectúan con los residentes del resto del mundo durante un período determinado.

Representa un registro contable de las cuentas de pago hechos al extranjero y el total de ingresos recibido de este. Registra los flujos de los recursos reales (bienes y servicios), los financieros (aportes de capital y préstamos) y pagos de transferencias. Esta contiene dos grandes cuentas: la corriente y la de capital.

Un saldo favorable en la cuenta de capital indica el aumento de reservas, de esta forma, se habla de un superávit en la balanza de pagos. (Sepúlveda, 1995)

La Balanza de Pagos está compuesta por las siguientes cuentas:

- Cuenta corriente
- Cuenta de capital
- Errores y omisiones
- Variación de las reservas internacionales

1. Cuenta corriente

Resume transacciones por exportaciones e importaciones, servicios financieros correspondientes al servicio de deudas y servicios no financieros (pagos derivados de operaciones no comerciales, como aportes a instituciones). La cuenta corriente se divide en tres rubros importante: la balanza comercial, la balanza de servicios y las transferencias.

2. Cuenta de capital

Refleja el movimiento de recursos propiamente financieros. Resume todas las transacciones no incluidas en la Cuenta corriente tales como: Inversión extranjera (directa e indirecta) y los créditos. (Minian Isaac, 1998)

3. Errores y omisiones

“Es un residuo estadístico que se usa para equilibrar el estado de cuentas. Asimismo, la información es obtenida de diferentes fuentes que no siempre de información común; por otra parte, existen transacciones que no son registradas por omisión, por movimientos clandestinos de capital o contrabando, mientras que otras informaciones pueden ser incorporadas incorrectamente. Dado el concepto, este rubro de la balanza de pagos es una cuenta de ajuste” (Minian Isaac, 1998)

4. Reservas internacionales

Son todos los recursos financieros en divisas con los que un país cuenta para garantizar los pagos de los bienes que importa y el servicio de la deuda, así como para estabilizar la moneda. (Banco Central de Venezuela., 2009)

Reservas de divisas

Son aquellos fondos en moneda internacional o derechos especiales de giro que un país mantiene en su banco central u organismo similar, con la finalidad de realizar pagos internacionales, o compensar déficit en balanza de pago. (Enciclopedia económica, 2009)

Capital

Hace referencia al valor de que el dinero en un proceso productivo, que puede convertirse en dinero que su poseedor pueda obtener en mayor cantidad, de acuerdo a futuras producciones (Marx, 1867)

MÉTODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

El presente documento se desarrollará basado en una **metodología de investigación descriptiva y correlacional**.

El desglose de la presente propuesta es de **carácter descriptivo** porque se analizarán aspectos relevantes relacionados al comportamiento comercial del Ecuador, sus importaciones, exportaciones, alianzas comerciales, participación en organismos internacionales, entre otros. Teniendo como objetivo principal el conocer en detalle los factores que hacen del Ecuador un protagonista comercial en ciertos ámbitos, y cuáles son los ámbitos en que tiene potencial de mejorar.

Adicionalmente, se describe de forma muy específica la Matriz Productiva actual del Ecuador, con sus sectores protagónicos y otros no tan protagónicos, contrastados con el plan de cambio de la Matriz Productiva propuesto por el Gobierno de la Revolución Ciudadana, posesionado hace ya 7 años.

Por otro lado, la investigación es de **carácter correlacional** porque considera un análisis que contrasta la relación de proporcionalidad existente entre la Balanza Comercial y el Producto Interno Bruto del Ecuador, dando como resultado un modelo estadístico de regresión lineal que permitirá la proyección aproximada del Producto Interno Bruto a partir del conocimiento de las cifras de la Balanza Comercial.

El objetivo es que este insumo investigativo sirva como herramienta de análisis y proyección macroeconómica en sectores de actividad vinculadas a este propósito.

Herramientas de la Investigación

Como herramientas para la investigación se cuenta, de forma primordial, con datos históricos, tanto de cifras macroeconómicas como comerciales del Ecuador; y fuentes de información que describen el papel del Ecuador en el comercio global.

CAPITULO I: DETERMINAR LOS PRINCIPALES PRODUCTOS QUE SE IMPORTAN Y EXPORTAN EN NUESTRO PAÍS.

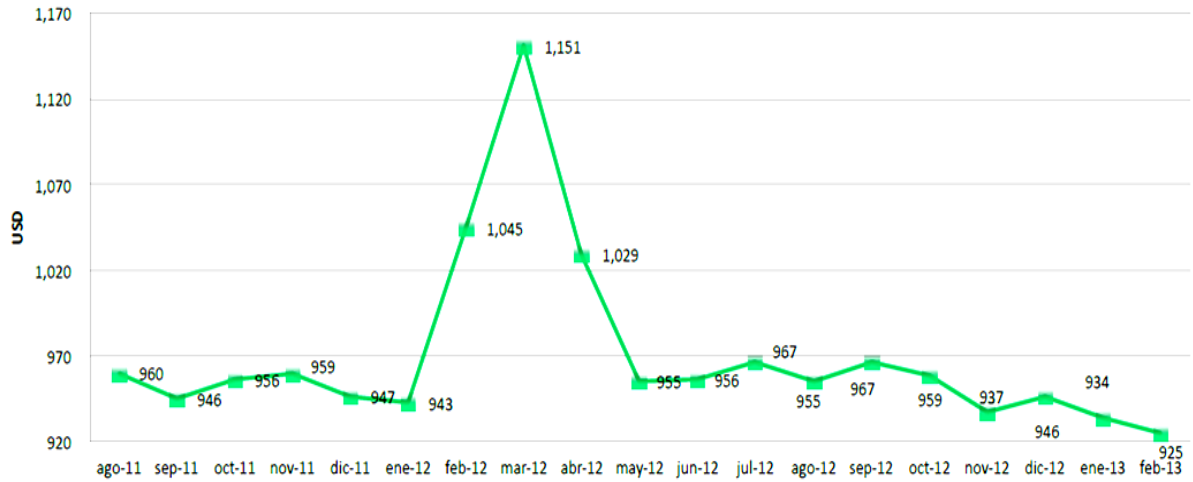
1.1. PRINCIPALES PRODUCTOS QUE SE EXPORTAN EN NUESTRO PAÍS.

La economía ecuatoriana ha dependido tradicionalmente de la producción y exportación de productos agrícolas. Desde 1972 el sector petrolero ha tenido creciente importancia, sobre todo a los mercados de Estados Unidos y Europa, los más importantes debido a que juntos abarcan el 48% del comercio del país.



Fuente: Página PRO ECUADOR
Elaborado por : La autora

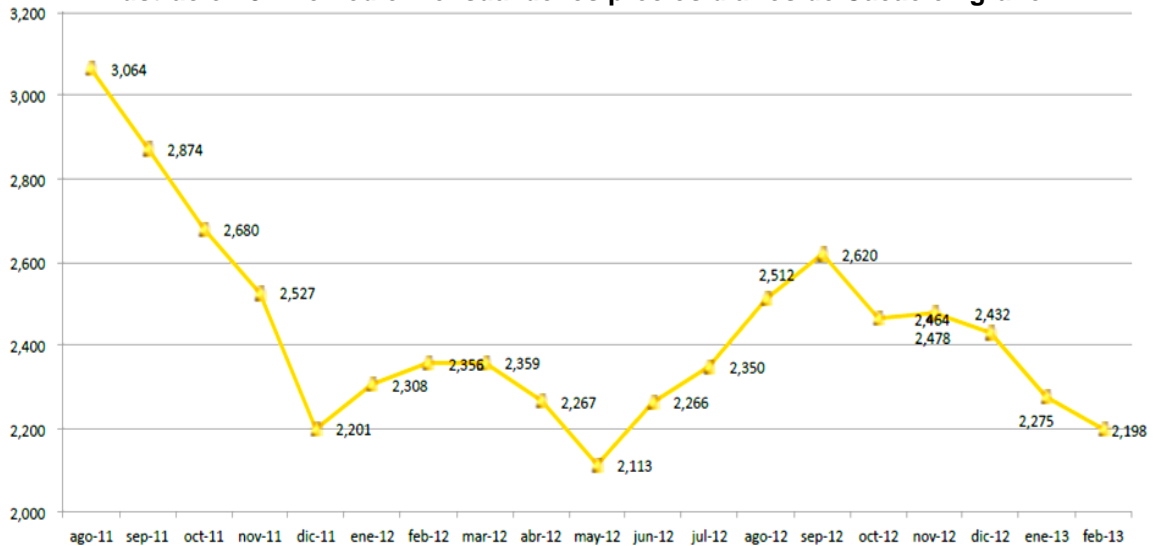
Ilustración 4. Promedio mensual de los precios diarios del Banano (USD por toneladas FOB USA)



Fuente: FMI Primary Commodity Prices

Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO – ECUADOR

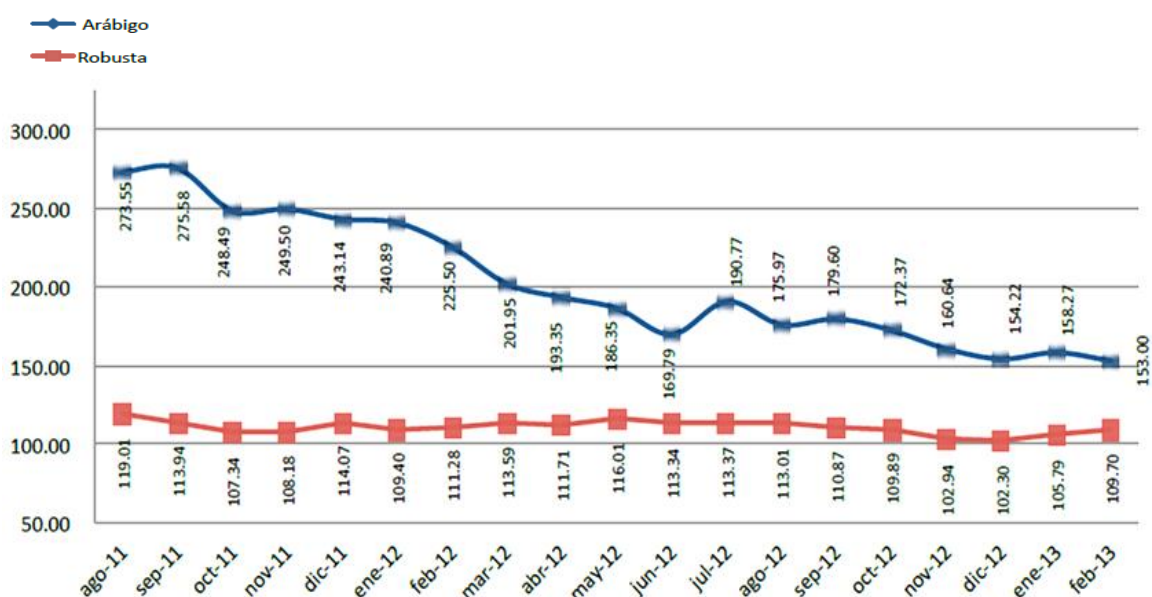
Ilustración 5. Promedio mensual de los precios diarios de Cacao en grano.



Fuente: FMI Primary Commodity Prices

Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO – ECUADOR

Ilustración 6. Promedio mensual de los precios diarios de Café en grano (USD por Quintal Ex Dock New York)



Fuente: FMI Primary Commodity Prices

Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO – ECUADOR

Exportaciones Petroleras

Ecuador es el quinto productor de petróleo y el tercero en reservas en Sudamérica.

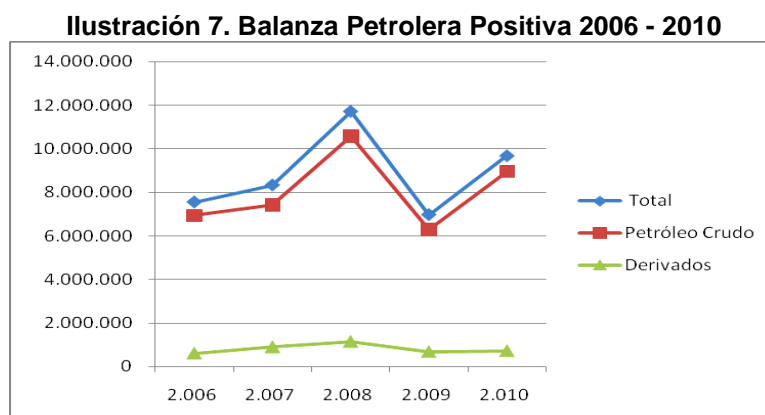
Tabla 0.1. Exportaciones Petroleras (Miles de Dólares FOB)

Período	Total de Exportaciones	Tasas de variación anual	PETROLERAS					
			Total c=a+b	Tasas de variación anual	Petróleo Crudo (a)	Tasas de variación anual	Derivados (b)	Tasas de variación anual
2,006	12,728,243		7,544,510		6,934,010		610,500	
2,007	14,321,315	12.52%	8,328,566	10.39%	7,428,356	7.13%	900,210	47%
2,008	18,818,327	31.40%	11,720,589	40.73%	10,567,947	42.26%	1,152,642	28%
2,009	13,863,058	-26.33%	6,964,638	-40.58%	6,284,131	-40.54%	680,507	-41%
2,010	17,489,927	26.16%	9,673,228	38.89%	8,951,941	42.45%	721,287	6%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado por: La Autora

Ecuador tiene históricamente una balanza petrolera positiva. Las exportaciones petroleras tuvieron un crecimiento absoluto de USD 2,128 millones en el periodo 2006-2010.



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

A partir de junio del 2008 se registró una contracción en el consumo mundial de petróleo debido a la crisis internacional originada en Estados Unidos y la recesión que se evidenció en los países de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico, afectando la demanda. Para el 2009, el decrecimiento de las exportaciones petroleras totales fue 40.58%. Decayendo tanto las exportaciones de petróleo crudo en 40.54% y como las exportaciones de los derivados en 41%.

Sin embargo en el 2010 se observa una recuperación del consumo, el crecimiento total alcanzado fue 38.89% sustentado en el optimismo por la reactivación financiera. Siendo las exportaciones de crudo, las que más crecieron 42,45%.

Participación de los principales productos.

Tras el boom petrolero en la década de los setenta, el país pasó de la dependencia del banano y cacao a la dependencia del crudo. Tal dependencia ha amenazado a la economía ecuatoriana en más de una ocasión.

Exportaciones de petróleo ecuatoriano subieron el 10,51% en el 2013

Las exportaciones de petróleo ecuatoriano subieron en un 10,51% al pasar de 112,3 millones de barriles, en el 2012, a 124,1 millones en el 2013, informó la estatal

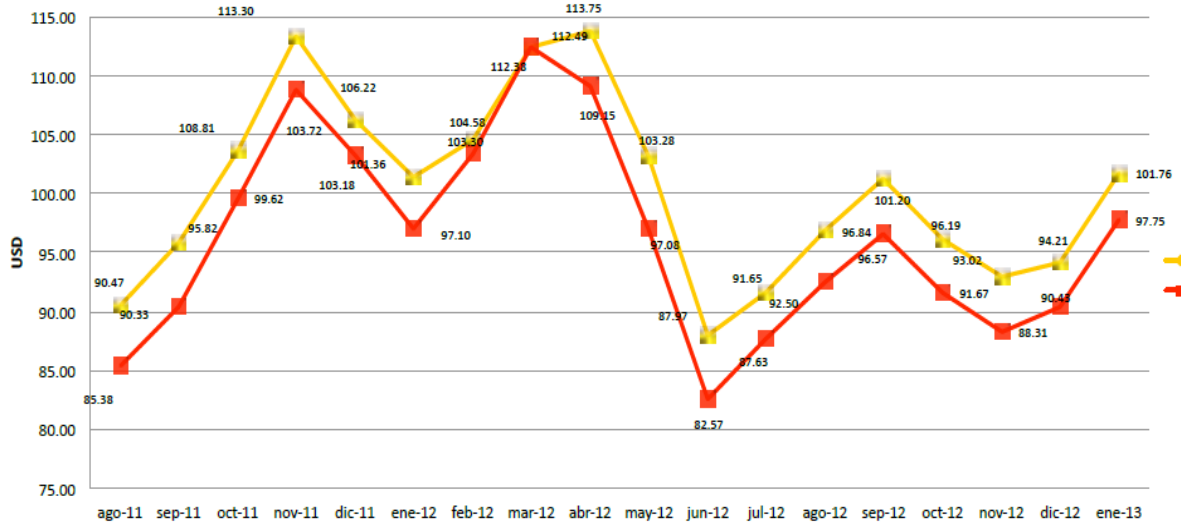
Petroecuador hoy miércoles 15 de enero.

Las exportaciones de petróleo generaron el año pasado ingresos por un monto de USD 11 901 millones al Estado ecuatoriano, es decir, un 7,56% más que la cifra registrada en año previo, que fue de USD 11 064 millones, indicó en la empresa pública en un comunicado. Estas cifras son consideradas por el Gerente de la empresa, Marco Calvopiña, como uno de los logros de la gestión empresarial correspondiente al 2013, al pasar revista a las actividades cumplidas por Petroecuador, en este período.

Del volumen total de las exportaciones realizadas el año pasado, 82,67 millones de barriles correspondieron a crudo Oriente y 41,46 millones a crudo Napo. Los precios promedios ponderados de venta registrados durante el 2013, fueron de USD 97,36 para el barril de crudo Oriente y USD 92,91 para el de crudo Napo.

Crudo Oriente
Crudo Napo

Ilustración 8. Precio promedio mensual del Petróleo (USD por barril)



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE) Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO - ECUA DOR

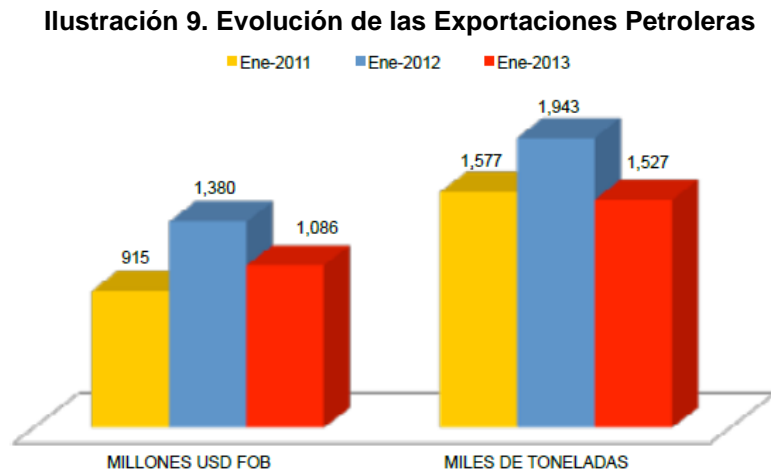
Tabla 0.2. Exportaciones Petroleras (Miles de Dólares FOB)

PERIODO	TOTAL EXPORTACIONES	PETROLERAS		
		Total	Petróleo Crudo (6)	Derivados (2)
		a=b+e	b=c+d	c
2009	13.863.058	6.964.638	6.284.131	680.507
2010	17.489.927	9.673.228	8.951.941	721.287
2011	22.322.353	12.944.868	11.799.973	1.144.895
2012	23.764.762	13.791.957	12.711.229	1.080.729
2013	24.957.650	14.107.731	13.411.759	695.973
2012 Enero-enero	2.121.575	1.379.523	1.300.815	78.708
Enero	2.121.575	1.379.523	1.300.815	78.708
Febrero	2.025.455	1.229.736	1.124.790	104.946
Marzo	2.058.386	1.192.889	1.104.290	88.599
Abril	2.069.240	1.305.571	1.151.473	154.098
Mayo	2.142.419	1.297.200	1.163.022	134.178
Junio	1.839.246	1.000.645	884.249	116.396
Julio	1.872.900	1.002.177	913.745	88.432
Agosto	1.968.545	1.154.367	1.075.311	79.055
Septiembre	2.065.756	1.215.359	1.135.904	79.455
Octubre	1.788.171	1.020.355	985.724	34.631
Noviembre	1.761.889	899.588	847.699	51.888
Diciembre	2.051.181	1.094.548	1.024.206	70.342
2013 Enero-enero	1.938.943	1.086.148	1.048.794	37.354
Enero	1.938.943	1.086.148	1.048.794	37.354
Febrero	2.081.617	1.211.553	1.171.419	40.133
Marzo	2.200.978	1.222.434	1.165.254	57.179
Abril	1.934.448	1.036.753	987.015	49.738
Mayo	2.055.283	1.085.081	1.050.605	34.476
Junio	1.982.909	1.114.321	1.079.498	34.823
Julio	2.130.121	1.340.646	1.270.303	70.343
Agosto	2.102.029	1.263.829	1.177.627	86.203
Septiembre	2.195.185	1.346.830	1.238.610	108.220
Octubre	2.124.485	1.175.743	1.069.332	106.411
Noviembre	2.025.430	1.039.170	969.409	69.760
Diciembre	2.186.224	1.185.224	1.183.893	1.331
2014 (5) Enero-enero	2.040.770	1.075.938	1.059.150	16.789
Enero	2.040.770	1.075.938	1.059.150	16.789

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Las Autoras

En el periodo 2006-2010, las exportaciones petroleras han representado en promedio un 57% del total de las exportaciones. A pesar de la fuerte caída de los precios del petróleo en el año 2008, representó el 62,68% del total.

Las exportaciones petroleras decrecieron en un 21.26% en el período **2013 vs. 2012**. Alrededor de 1,527 miles de toneladas y USD 1,086 millones fueron las exportaciones de petróleo en el año 2013.



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO – ECUADOR

Es importante indicar que en términos de valor FOB, las exportaciones petroleras registradas durante el 2010, representaron el 55.31% del total de las ventas externas; de ese porcentaje, el petróleo crudo participa con el 92.54% y sus derivados con la diferencia 7.46%.

Tabla 0.3. Exportaciones en Toneladas métricas y valor USD FOB (en miles)

	Enero 2011		Enero 2012		Enero 2013		Enero 2014		Variación 2014 - 2013	
	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB
Exportaciones Totales	2.309	1.621.544	2.677	2.121.575	2.272	1.938.943	2.452	2.040.770	7,9%	5,3%
Petroleras ⁽²⁾	11.342	915.348	13.947	1.379.523	10.945	1.086.148	11.778	1.075.938	7,6%	-0,9%
No petroleras	732	706.196	734	742.052	745	852.795	807	964.831	8,4%	13,1%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

1.1. EXPORTACIONES NO PETROLERAS

Las exportaciones no petroleras en el Ecuador se clasifican en Exportaciones Tradicionales y No Tradicionales.

Las exportaciones Tradicionales son las exportaciones de Banano y plátano, cacao en grano, café en grano, camarón, atún y pescado.

Las exportaciones No Tradicionales son las exportaciones de Enlatados de Pescado, Flores Naturales, Vehículos, Otras Manufacturas de Metal, Extractos y Aceites Vegetales, Jugos y Conservas de Frutas, Químicos y Fármacos, Etc.

Mientras que el petróleo sigue siendo la exportación más importante y la fuerza económica del país, una creciente diversidad de productos de exportación han reducido la volatilidad histórica de los ingresos de exportación de Ecuador y están ayudando a estabilizar su economía.

Tabla 0.4. Exportaciones NO Petroleras (Miles de Dólares FOB)

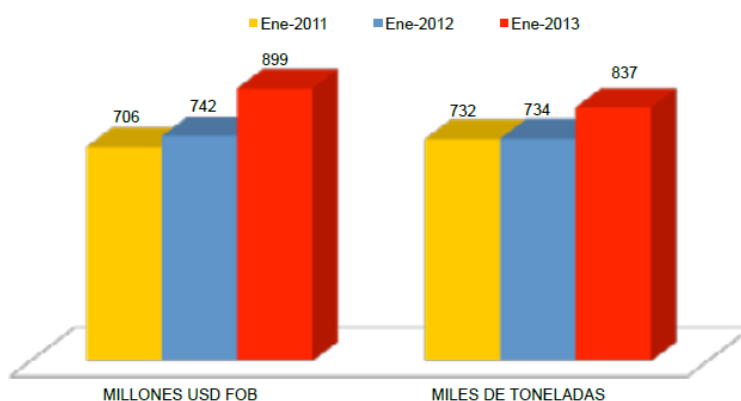
Período	Total de Exportaciones No Petroleras	Tasas de variación anual	NO PETROLERAS			
			TRADICIONALES		NO TRADICIONALES	
			Total	Tasas de variación anual	Total	Tasas de variación anual
2.006	\$ 5,183,733		\$ 2,200,175		\$ 2,983,557	
2.007	\$ 5,992,750	15.61%	\$ 2,447,094	11.22%	\$ 3,545,656	18.84%
2.008	\$ 7,097,738	18.44%	\$ 2,966,100	21.21%	\$ 4,131,638	16.53%
2.009	\$ 6,898,419	-2.81%	\$ 3,436,025	15.84%	\$ 3,462,395	-16.20%
2.010	\$ 7,816,700	13.31%	\$ 3,705,706	7.85%	\$ 4,110,994	18.73%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

Las exportaciones no petroleras tuvieron un crecimiento absoluto de USD 2,632 millones en el periodo 2006-2010, y representaron en promedio el 43% de las exportaciones totales.

Las exportaciones no petroleras registradas en el 2010, totalizaron un valor FOB de USD 7,816 millones, nivel superior en 13.31% respecto al registrado el año anterior de 2009, que fueron de USD 6,898 millones.

Ilustración 10. Evolución de las Exportaciones NO Petroleras



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO – ECUADOR

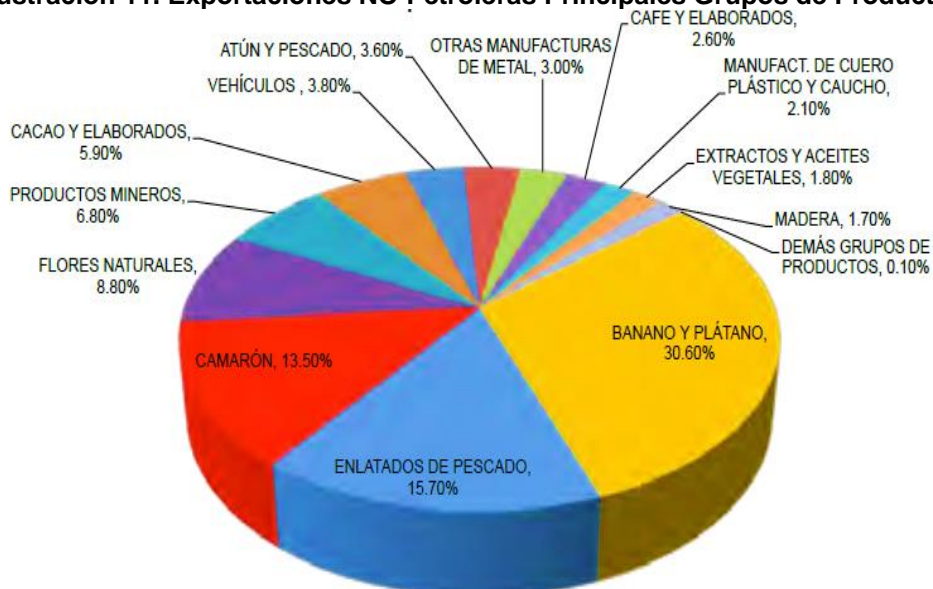
Las exportaciones No Tradicionales han tenido un importante crecimiento en el periodo 2006- 2010, alcanzando un crecimiento del 18.73% en el 2010 con respecto al año anterior que incluso fue negativo, -16.2%. Mientras que las exportaciones tradicionales desaceleraron el ritmo de crecimiento a partir del año 2009 hasta llegar a tan solo un crecimiento del 7.85% en el año 2010.

Por su lado las exportaciones no petroleras crecieron un 21.15% en el mismo período de análisis. En el año 2013, nuestro país exportó 837 miles de toneladas de productos no petroleros, que representaron USD 899 millones de dólares.

Participación de los principales productos.

La participación de los principales productos en el año 2010, fue la siguiente:

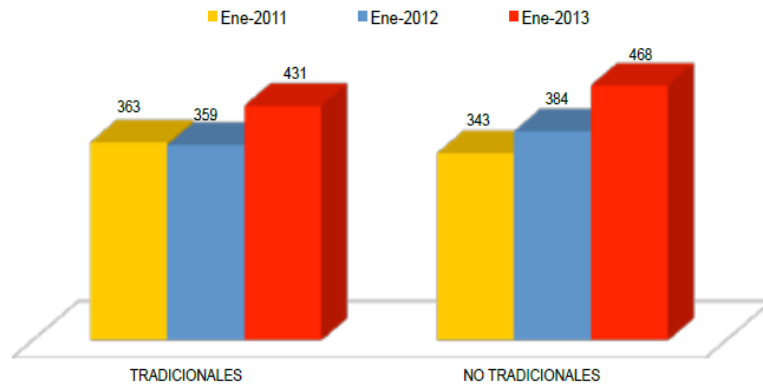
Ilustración 11. Exportaciones NO Petroleras Principales Grupos de Productos



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

Se puede observar que las exportaciones de Productos No Petroleros representan el 30,60 y el segundo lugar enlatados de pescado, quedando el camarón en tercer lugar.

Ilustración 12. Exportaciones No Petroleras Tradicionales y NO Tradicionales



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones PRO – ECUADOR

La exportación de productos tradicionales en el año 2013 creció en un 20.16% en comparación con el 2012, mientras que la exportación de productos no tradicionales se incrementó un 22.07%.

Para el año 2013, el banano y plátano se constituyen en el principal sector de exportación con un 30.60% de participación del total no petrolero, le sigue enlatados de pescado con una participación del 15.70%, y en tercer lugar se ubica el camarón con el 13.50%, seguido de flores con un 8.80%. Sumando estos cuatro grupos de productos, se tiene cerca del 68.60% de la exportación no petrolera.

Al revisar la composición por producto dentro del grupo de los tradicionales, vemos que el banano sigue teniendo la mayor importancia representando solo este producto un 26% casi equivalente a la suma de los demás de esta categoría.

A diferencia que en el 2011 el segundo producto en importancia en esta categoría es el camarón, 11% dejando en un tercer grupo al cacao, 5%, atún y pescado, 3% y café y elaborados, 2%.

1.2. PRINCIPALES PRODUCTOS QUE SE IMPORTAN EN NUESTRO PAÍS.

El Ecuador importa muchos productos refinados es decir que ya son industrializados, tal es el caso de los derivados del petróleo, nosotros vendemos petróleo por excelencia pero no se tiene la capacidad para refinar y producir derivados propios y por la falta de estos se provoca un déficit en la balanza comercial con muchos de los países con los que se comercializa.

Así veremos que estos productos son:



BIENES DE CONSUMO duradero y NO duradero.

El sector consumo en el Ecuador ha ido aumentando en el periodo 2006-2010.

Como se puede apreciar en la tabla, en el año 2010 las importaciones por bienes de consumo se ubicaron en aproximadamente \$ 4.116,470 miles de dólares. En el año de 2006, estuvieron alrededor de los \$ 2.584,995 miles de dólares.

Adicionalmente, este sector representa alrededor del 22% de las importaciones totales. Participación porcentual que se mantuvo a pesar de la crisis financiera mundial de finales del 2008.

Entre los bienes que se importan están ropa, electrodomésticos, enlatados, bebidas, zapatos, perfumes, cremas, maquillajes, computadores, teléfonos, etc.

Tabla 0.5. Bienes de Consumo Duradero y No Duradero Miles de Dólares FOB

Período	TOTAL IMPORTACIONES	BIENES DE CONSUMO (3)			Tráfico Postal Internacional y Correos Rápidos	Combustibles y lubricantes (2)
		Total	No duraderos	Duraderos		
		a=b+f+g+k+o	b=c+d+e	c		
2008	17.551.930	3.852.039	2.354.729	1.497.310	0	3.357.830
2009	14.071.455	3.094.035	1.892.040	1.201.995	0	2.338.309
2010	19.278.714	4.116.470	2.248.440	1.868.030	0	4.042.823
2011	23.088.117	4.885.231	2.731.360	2.011.560	142.310	5.086.539
2012	24.181.570	4.989.113	2.801.882	2.023.967	163.264	5.441.274
2013	25.979.487	5.230.409	2.934.638	2.067.509	228.262	6.080.178
2012						
Enero - enero	2.025.450	396.784	200.888	181.875	14.020	436.128
Enero	2.025.450	396.784	200.888	181.875	14.020	436.128
Febrero	1.785.657	385.075	210.621	162.392	12.062	324.145
Marzo	1.950.567	446.216	254.667	178.093	13.456	386.928
Abril	1.849.584	379.058	211.717	153.750	13.591	436.666
Mayo	2.194.312	475.645	258.163	203.187	14.295	520.122
Junio	2.043.725	434.233	242.554	177.655	14.023	467.902
Julio	2.071.147	433.861	249.836	170.343	13.683	390.541
Agosto	2.233.874	446.933	255.433	178.486	13.014	497.008
Septiembre	2.012.087	407.845	230.889	164.177	12.780	484.975
Octubre	1.880.001	362.905	207.099	145.212	10.594	503.586
Noviembre	2.152.024	427.907	244.831	169.642	13.434	534.216
Diciembre	1.983.142	392.653	235.185	139.156	18.312	459.056
2013						
Enero - enero	2.162.787	422.708	231.098	173.737	17.873	402.617
Enero	2.162.787	422.708	231.098	173.737	17.873	402.617
Febrero	2.023.621	359.883	186.262	159.103	14.518	569.921
Marzo	2.104.974	386.673	213.544	156.578	16.551	550.258
Abril	2.139.340	450.683	263.523	169.338	17.822	446.437
Mayo	2.375.950	455.532	267.301	169.830	18.402	461.554
Junio	2.115.388	423.067	240.079	165.487	17.501	552.471
Julio	2.164.969	458.773	257.077	183.434	18.261	376.972
Agosto	2.429.828	453.421	259.072	175.145	19.203	672.996
Septiembre	2.093.649	435.039	255.977	160.299	18.764	521.004
Octubre	2.340.058	494.287	286.568	186.707	21.013	569.023
Noviembre	2.103.464	470.590	261.975	186.720	21.895	499.293
Diciembre	1.925.461	419.752	212.162	181.131	26.459	457.632
2014						
Enero - enero	2.229.510	369.176	170.659	177.298	21.219	633.528
Enero	2.229.510	369.176	170.659	177.298	21.219	633.528

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

Si analizamos más de cerca la evolución de los bienes de consumo divididos en duraderos y no duraderos, vemos que ambos disminuyen considerablemente en porcentaje de las importaciones totales.

En efecto, los bienes de consumo no duraderos disminuyen al pasar de del 14% (año 2007) al 12% del total de las importaciones en el 2010.

Por su parte los bienes de consumo duraderos aumentan ligeramente en el último año de análisis; del 9% al 10%.

MATERIAS PRIMAS Agrícolas, Materiales de Construcción, Industriales

La mayor participación de las importaciones se concentra en las materias primas, alrededor del 33% para el periodo del 2006-2010.

La mayoría de la materia prima es destinada a la industria con un porcentaje aproximado del 25% del total de las importaciones y la materia prima para la agricultura y la construcción está alrededor del 4% para el mismo período.

Tabla 0.6. Materias Primas Miles de dólares FOB

Período	MATERIAS PRIMAS			
	Total	Agrícolas	Industriales	Materiales de construcción
	g=h+i+j	h	i	j
2008	5.827.571	782.762	4.583.487	461.323
2009	4.669.806	615.232	3.552.469	502.104
2010	5.914.771	760.514	4.620.627	533.630
2011	7.231.015	931.374	5.522.367	777.274
2012	7.290.877	982.144	5.431.266	877.467
2013	7.829.240	1.040.162	5.859.020	930.058
2012 Enero - enero				
Enero	638.117	81.638	464.503	91.975
Febrero	571.706	87.952	419.946	63.808
Marzo	614.916	51.713	507.797	55.406
Abril	530.839	66.123	411.890	52.826
Mayo	614.917	76.760	488.659	49.498
Junio	569.921	61.857	412.076	95.988
Julio	628.429	86.531	462.436	79.462
Agosto	686.666	98.325	509.912	78.429
Septiembre	608.236	80.867	441.276	86.093
Octubre	549.235	79.798	404.770	64.666
Noviembre	669.381	85.337	493.492	90.552
Diciembre	608.515	125.243	414.509	68.763
2013 Enero - enero				
Enero	738.037	108.923	540.928	88.186
Febrero	563.937	70.696	433.928	59.313
Marzo	639.239	82.908	488.157	68.174
Abril	656.693	78.233	497.539	80.921
Mayo	767.966	85.644	595.152	87.171
Junio	615.731	90.444	438.403	86.885
Julio	715.396	89.619	545.182	80.595
Agosto	706.873	97.067	516.848	92.958
Septiembre	596.422	78.634	461.911	55.877
Octubre	681.058	95.179	491.906	93.973
Noviembre	606.884	78.838	463.625	64.421
Diciembre	541.002	83.976	385.442	71.585
2014 Enero - enero				
Enero	639.019	102.813	451.395	84.811

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

Dentro del sector industrial se puede observar el decaimiento significativo de las importaciones en el año 2009 producido por la crisis mundial.

En el 2008 las importaciones por este rubro se ubicaron en \$ 4.583.487,02 miles de dólares; al siguiente año estaban en \$ 3.552.468,72. La disminución de las importaciones fue del 21%.

En el 2010 las importaciones se recuperaron a \$ 4.620.627,02; esto es muy positivo puesto que permite incrementar el acervo de capital y dinamiza la economía.

BIENES DE CAPITAL Agrícolas, Industriales, Equipos de Transporte.

De igual manera, los bienes de capital más altos son dedicados para la industria seguidos por equipos de transporte y en último lugar los bienes de capital agrícola.

Tabla 0.7. Bienes de Capital

Período	BIENES DE CAPITAL			
	Total	Agrícolas	Industriales	Equipos de transporte
	k=l+m+n	l	m	n
2008	4.501.472	86.532	2.846.164	1.568.776
2009	3.926.591	90.060	2.626.869	1.209.662
2010	5.129.089	85.565	3.387.346	1.656.179
2011	5.844.619	101.233	4.036.236	1.707.151
2012	6.418.099	114.016	4.444.323	1.859.760
2013	6.777.977	119.018	4.874.847	1.784.112
2012 Enero - enero	549.495	6.472	375.099	167.924
Enero	549.495	6.472	375.099	167.924
Febrero	501.158	6.126	334.732	160.300
Marzo	499.824	9.845	325.288	164.691
Abril	500.213	9.829	348.476	141.908
Mayo	578.891	13.223	398.869	166.799
Junio	569.119	11.328	367.511	190.281
Julio	614.895	12.733	430.503	171.659
Agosto	599.009	9.189	424.458	165.362
Septiembre	507.563	7.727	372.617	127.219
Octubre	460.208	9.055	328.517	122.636
Noviembre	517.315	9.158	384.157	124.000
Diciembre	520.408	9.330	354.096	156.982
2013 Enero - enero	595.880	7.139	415.565	173.176
Enero	595.880	7.139	415.565	173.176
Febrero	526.064	11.286	358.643	156.135
Marzo	525.947	7.002	375.501	143.444
Abril	571.946	12.094	403.782	156.071
Mayo	686.992	10.803	529.138	147.051
Junio	519.157	10.537	376.351	132.268
Julio	608.787	8.173	455.891	144.723
Agosto	591.993	11.395	430.718	149.880
Septiembre	536.394	7.753	384.710	143.931
Octubre	591.361	17.245	429.422	144.694
Noviembre	520.593	6.481	369.485	144.627
Diciembre	502.863	9.111	345.640	148.113
2014 Enero - enero	583.890	8.144	414.127	161.619
Enero	583.890	8.144	414.127	161.619

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES

Los combustibles son adquiridos en gran cantidad a otros países en especial el gas de uso doméstico ya que la producción interna es insuficiente solo abastece el 30 % del consumo nacional.

Los lubricantes son sustancias diseñadas para utilizarlos en piezas móviles para que no se degraden.

Se utilizan en todo tipo de maquinaria y otros tipos de lubricantes en cuestiones estéticas, este también es un producto muy requerido por los ecuatorianos el cual en su gran mayoría es importado.

Tabla 0.8. Combustibles y Lubricantes

Período	Combustibles y lubricantes (2)
	f
2008	3.357.830
2009	2.338.309
2010	4.042.823
2011	5.086.539
2012	5.441.274
2013	6.080.178
2012 Enero - enero	436.128
Enero	436.128
Febrero	324.145
Marzo	386.928
Abril	436.666
Mayo	520.122
Junio	467.902
Julio	390.541
Agosto	497.008
Septiembre	484.975
Octubre	503.586

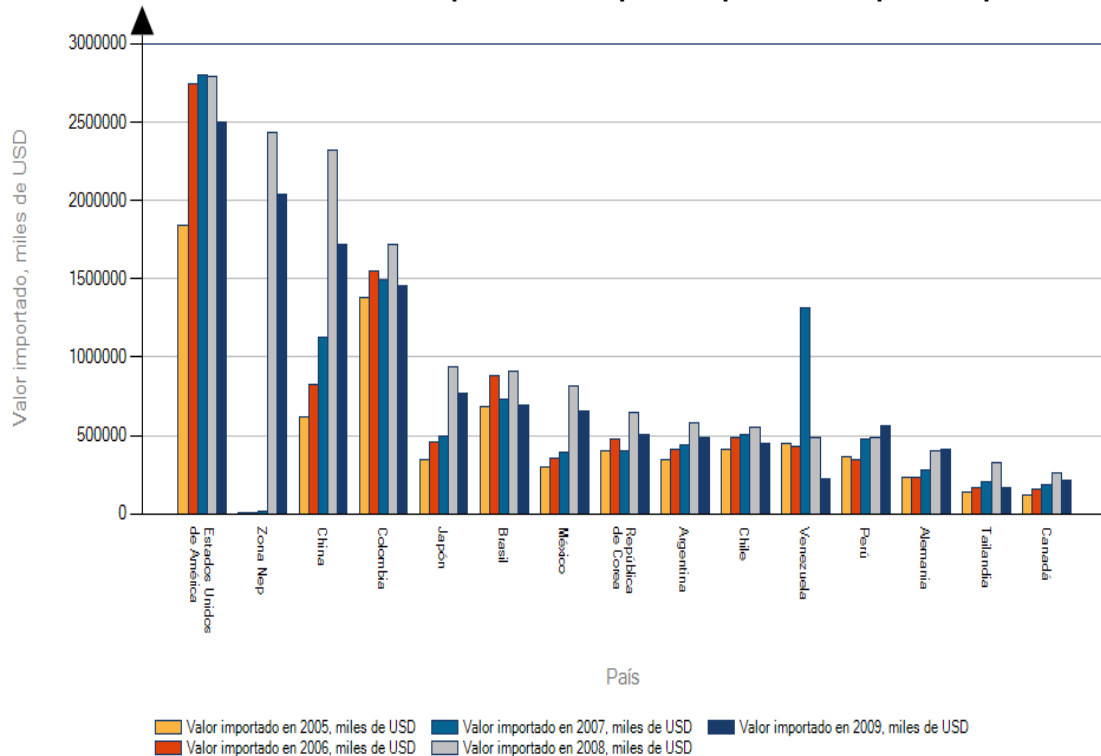
	Noviembre	534.216
	Diciembre	459.056
2013	Enero - enero	402.617
	Enero	402.617
	Febrero	569.921
	Marzo	550.258
	Abril	446.437
	Mayo	461.554
	Junio	552.471
	Julio	376.972
	Agosto	672.996
	Septiembre	521.004
	Octubre	569.023
	Noviembre	499.293
	Diciembre	457.632
2014	Enero - enero	633.528
	Enero	633.528

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La Autora

Debido que se está repotenciando la refinería de Esmeraldas ha sido necesario importar una mayor cantidad de productos petroleros, además el estiaje obligo a comprar derivados de petróleo.

1.3. PROCEDENCIA DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS QUE SE IMPORTAN.

Ilustración 13. Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Ecuador



Fuente: Intemat, Información, Trade Center, Elaborado por: La

Los principales países proveedores de Ecuador son: Estados Unidos, zona nep., China, Colombia, Japón, Brasil, México, Corea, Argentina, Chile, Venezuela, Perú, Alemania, Tailandia y Canadá, citados en orden de importancia.

Ecuador aumenta sus compras a los países antes mencionados durante el periodo 2005-2008, en el año 2009 las importaciones se desaceleraron debido a la política adoptada por el gobierno de restringir las importaciones por la crisis financiera mundial.

Como medida de ahorro para enfrentar la crisis, las restricciones estaban dirigidas a los bienes de consumo no duraderos de importación como perfumes, bombones, muñecas chinas, etc. También a las partes desarmadas de vehículos, en la que un 70% es valor agregado extranjero.

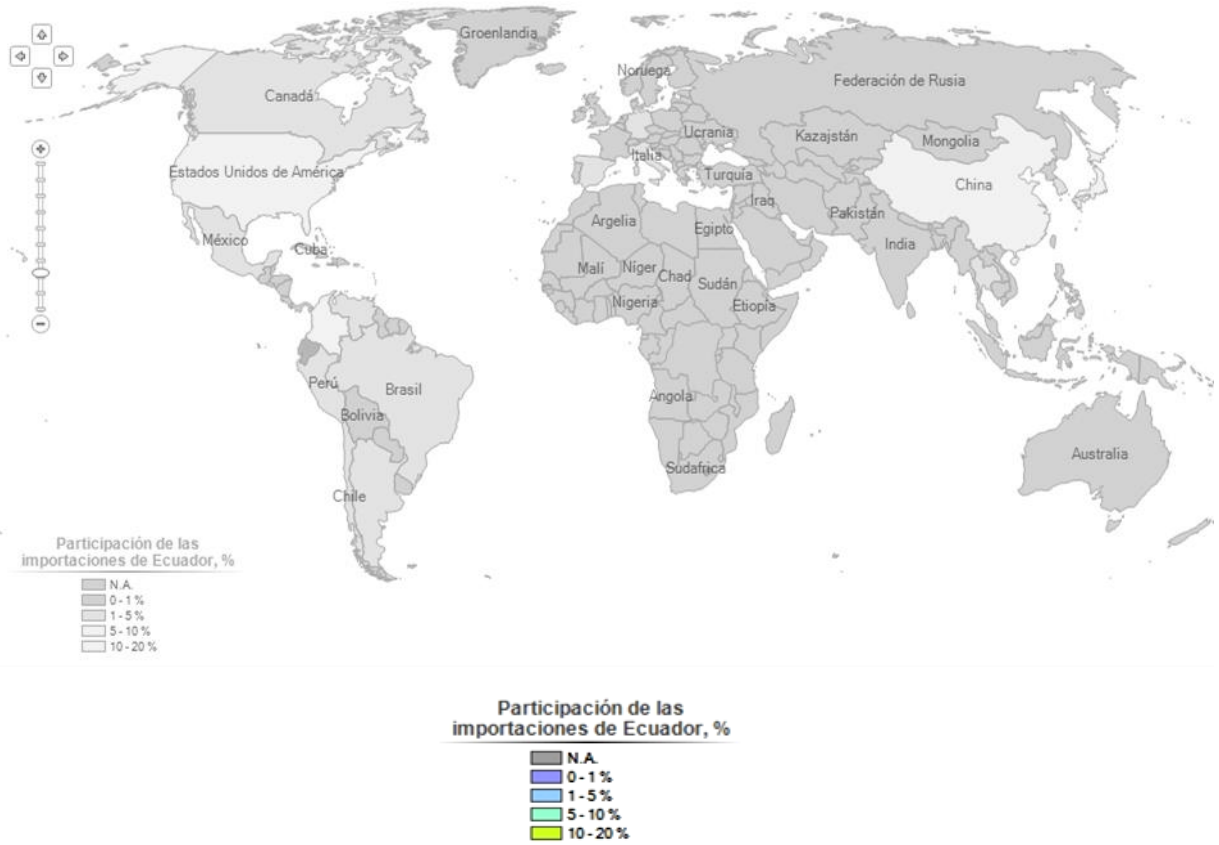
Ecuador enfrentó los coletazos de la crisis financiera reflejados en la caída del precio del petróleo (que descendió hasta los 14 dólares para el barril de crudo nacional frente a los 117,36 de junio del 2008) y la importante entrada de las remesas de los emigrantes.

El único país que tuvo un aumento de sus ventas a Ecuador en 2009 fue Perú porque existe un superávit comercial que el 2008 supero los \$ 1.000 millones de dólares, y además no había devaluado su moneda.

Estas circunstancias implican un cierto grado de compromiso para buscar la manera de no perjudicar mucho con las medidas tomadas de imposición de barreras comerciales.

La importación desde Venezuela tuvo un repunte en el año 2007, debido a un incendio que afectó a la refinería de Esmeraldas a mediados de año. Ecuador importó cerca de 200.000 barriles de diésel desde Venezuela.





Ilustración 14. Lista de los Mercados Proveedores para un producto importado por Ecuador en 2009



Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

**Tabla 0.9. Mercado de Importaciones Ecuador: Importaciones totales (2008) 17415 M USD
28,4 %**

ECUADOR: Principales países proveedores		
	Importe importaciones	
Estados Unidos	2592 M USD	
Regiones no especificadas	2327 M USD	
China	2121 M USD	

ECUADOR: Rendimiento de los países proveedores		
	Cuota de mercado	Evolución de las importaciones
 Regiones no especificadas	13,2 %	+∞
 China	3,9 %	89,1 %
 Venezuela	-7,2 %	-66,4 %
 Estados Unidos	-5,7 %	-7,2 %

Fuente: Smartexport
Elaborado por: Smartexport

1.4. TRATADOS BILATERALES Y MULTILATERALES.

Los acuerdos comerciales marcan su importancia en el impulso que le dan al desarrollo productivo, la innovación y diversificación de productos, al garantizar reglas claras y acceso preferencial a nuevos mercados que expanden el universo de posibles compradores y aumentan los factores de competitividad de los exportadores. Todo esto se traduce en más fuentes de empleo para los ecuatorianos.

Competir abiertamente en los mercados exige al empresario aumentar su productividad, reducir costos de producción y fabricar productos diferenciados e innovadores. Este reto se complementa con las ventajas logísticas que ofrece el Ecuador y deber ser acompañado con incentivos que otorgue el país su legislación.

“El Ecuador, aseguró, tiene hoy dificultades comerciales con la Unión Europea; tampoco tiene abierta una negociación de un acuerdo comercial con los Estados Unidos ni con los

países de la cuenca del Pacífico. Y sin embargo las oportunidades de los empresarios ecuatorianos están en colocar sus productos en esos mercados”.

La realidad de Ecuador, sin acuerdos comerciales, es un mercado reducido que limita el crecimiento y progreso de la industria.

El sector productivo debe aprovechar el mercado interno para proyectar su internacionalización, pero es necesario abrirse a mercados más amplios si queremos lograr la expansión a gran escala de nuestra producción.

Esta realidad es algo que nuestros vecinos utilizaron, aun siendo países más poblados que el nuestro, para conquistar mercados externos, estableciendo a la apertura comercial como política de Estado.

Perú, con 30 millones de habitantes, tiene acuerdos comerciales con 17 países o bloques de países. Ecuador, con 13 millones, tiene 4 acuerdos comerciales, 2 acuerdos de alcance parcial y 2 tratamientos preferenciales otorgados unilateralmente por EEUU y la Unión Europea (ATPDEA y SGP PLUS, respectivamente).

Sin resultados claros, al momento, Ecuador se encuentra a la espera de la decisión del Gobierno respecto a la reanudación de las negociaciones con la Unión Europea, y de la respuesta por parte de los EEUU para la extensión del ATPDEA.

Tabla 0.10. Exportaciones NO Petroleras

DESTINO	PARTICIPACIÓN
UNIÓN EUROPEA	30,45%
ESTADOS UNIDOS	23,28%
COLOMBIA	9,92%
RUSIA	8,93%
VENEZUELA	7,92%
PERÚ	3,06%
CHILE	2,28%
MÉXICO	1,03%
OTROS PAÍSES	13,13%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Departamento Técnico AITE

La realidad de las gestiones que el Gobierno cumple en temas de posibles acuerdos comerciales, no marca concordancia con la realidad exportable ecuatoriana. Con los países que compran el 84,74% de nuestros productos no petroleros no tenemos acuerdos comerciales. Unión Europea, Estados Unidos, Venezuela, Centroamérica, México y Canadá son países claves con los que no existen acciones oficiales claras para la firma de acuerdos comerciales.

En definitiva, el reducido mercado interno ecuatoriano, obliga a los empresarios a exigir a los gobiernos de turno que negocien acuerdos comerciales que permitan la integración del Ecuador a los mercados mundiales, en una posición competitiva al menos similar a la que tienen otros países, procurando un libre comercio en condiciones leales de competencia.

Ecuador es miembro de la Organización Mundial del Comercio (OMC), la Comunidad Andina, y la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). Además, el Ecuador ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Bolivia, Chile, Colombia y Venezuela, está negociando un acuerdo comercial con México, se dedica a las negociaciones comerciales con las naciones del Mercosur de Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay, y apoya plenamente el establecimiento de una zona de libre comercio para las Américas.

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC)

La OMC está dirigida por los gobiernos de sus Miembros. Todas las decisiones importantes son adoptadas por la totalidad de los Miembros, ya sea por sus Ministros (que se reúnen por lo menos una vez cada dos años) o por sus embajadores o delegados (que se reúnen regularmente en Ginebra).

Aunque la OMC está regida por sus Estados Miembros, no podría funcionar sin su Secretaría, que coordina las actividades. En la Secretaría trabajan más de 600 funcionarios, y sus expertos — abogados, economistas, estadísticos y especialistas en comunicaciones — ayudan en el día a día a los Miembros de la OMC para asegurarse, entre otras cosas, de

que las negociaciones progresen satisfactoriamente y de que las normas del comercio internacional se apliquen y se hagan cumplir correctamente.

Negociaciones Comerciales

Los Acuerdos de la OMC abarcan las mercancías, los servicios y la propiedad intelectual. En ellos se establecen los principios de la liberalización, así como las excepciones permitidas. Incluyen los compromisos contraídos por los distintos países de reducir los aranceles aduaneros y otros obstáculos al comercio y de abrir y mantener abiertos los mercados de servicios. Establecen procedimientos para la solución de diferencias. Esos Acuerdos no son estáticos; son de vez en cuando objeto de nuevas negociaciones, y pueden añadirse al conjunto nuevos acuerdos. Muchos de ellos se están negociando actualmente en el marco del Programa de Doha para el Desarrollo, iniciado por los Ministros de Comercio de los Miembros de la OMC en Doha (Qatar) en noviembre de 2001.

Aplicación y Vigilancia

Los Acuerdos de la OMC obligan a los gobiernos a garantizar la transparencia de sus políticas comerciales notificando a la OMC las leyes en vigor y las medidas adoptadas. Diversos consejos y comités de la OMC tratan de asegurarse de que esas prescripciones se respeten y de que los Acuerdos de la OMC se apliquen debidamente. Todos los Miembros de la OMC están sujetos a un examen periódico de sus políticas y prácticas comerciales, y cada uno de esos exámenes contiene informes del país interesado y de la Secretaría de la OMC.

Solución de diferencias

El procedimiento de la OMC para resolver controversias comerciales en el marco del Entendimiento sobre Solución de Diferencias es vital para la observancia de las normas, y en consecuencia para velar por la fluidez de los intercambios comerciales. Los países someten sus diferencias a la OMC cuando estiman que se han infringido los derechos que

les corresponden en virtud de los Acuerdos. Los dictámenes de los expertos independientes designados especialmente para el caso se basan en la interpretación de los Acuerdos y de los compromisos contraídos por cada uno de los países.

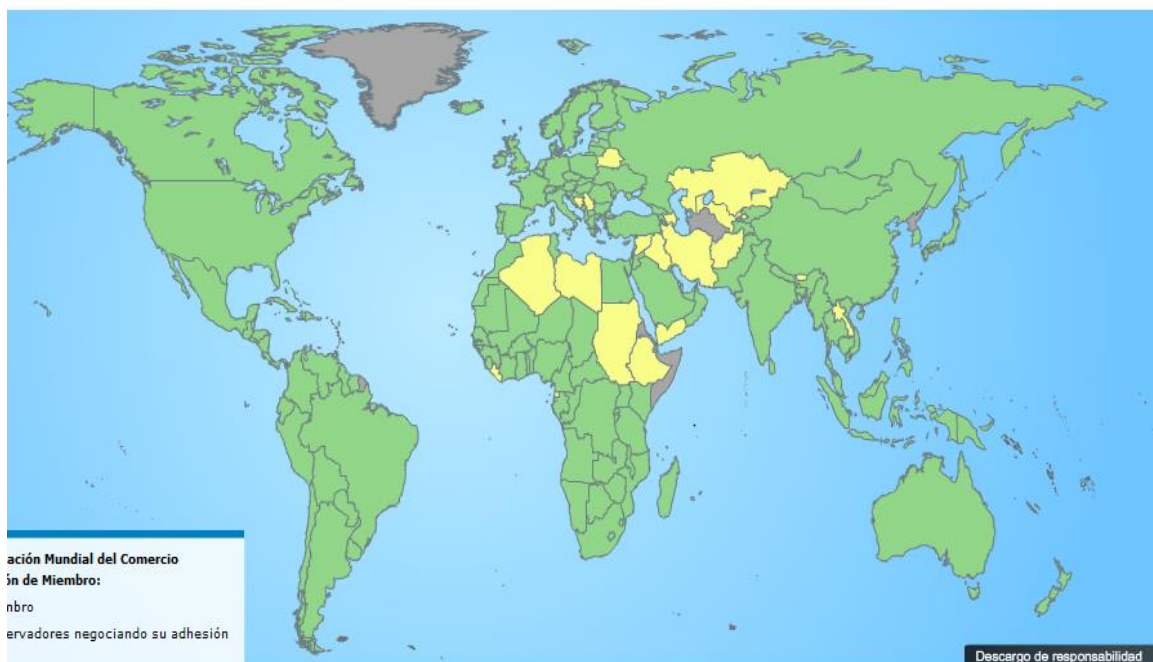
Creación de capacidad comercial

Los Acuerdos de la OMC contienen disposiciones especiales para los países en desarrollo, con inclusión de plazos más largos para aplicar los Acuerdos y los compromisos y de medidas para aumentar sus oportunidades comerciales, con objeto de ayudarles a crear capacidad comercial, solucionar diferencias y aplicar normas técnicas. La OMC organiza anualmente centenares de misiones de cooperación técnica a países en desarrollo. También organiza cada año en Ginebra numerosos cursos para funcionarios gubernamentales. La Ayuda para el Comercio tiene por objeto ayudar a los países en desarrollo a crear la capacidad técnica y la infraestructura que necesitan para aumentar su comercio.

Proyección exterior

La OMC mantiene un diálogo regular con organizaciones no gubernamentales, parlamentarios, otras organizaciones internacionales, los medios de **comunicación y el público en general sobre diversos aspectos de la Organización y las negociaciones de Doha** en curso, con el fin de aumentar la cooperación y mejorar el conocimiento de las actividades de la OMC.

Ilustración 15. Miembros Observadores - 159 Miembros en el 2013



Fuente: Página oficial OMC
Elaborado por: Página oficial OMC

Ecuador es Miembro de la OMC desde el 21 de enero de 1996.

La Organización Mundial del Comercio (OMC) es el único organismo internacional que se ocupa de las normas que rigen el comercio entre los países. Su principal propósito es asegurar que las corrientes comerciales circulen con la máxima facilidad, previsibilidad y libertad posible.

El resultado es la certidumbre. Los consumidores y los productores saben que pueden contar con un suministro seguro y con una mayor variedad en lo que se refiere a los productos acabados, los componentes, las materias primas y los servicios que utilizan, mientras que los productores y los exportadores tienen la certeza de que los mercados exteriores permanecerán abiertos a sus actividades.

Otra consecuencia es que el entorno económico mundial se vuelve más próspero, tranquilo y fiable. En la OMC las decisiones suelen adoptarse por consenso entre todos los países Miembros para después ser ratificadas por los respectivos parlamentos.

Las fricciones comerciales se canalizan a través del mecanismo de solución de diferencias de la OMC, centrado en la interpretación de los acuerdos y compromisos, que tiene por objeto garantizar que las políticas comerciales de los distintos países se ajusten a éstos.

De ese modo, se reduce el riesgo de que las controversias desemboquen en conflictos políticos o militares.

Mediante la reducción de los obstáculos al comercio, el sistema de la OMC también contribuye a eliminar otro tipo de barreras que se interponen entre los pueblos y las naciones.


Los pilares sobre los que descansa este sistema - conocido como sistema multilateral de comercio- son los Acuerdos de la OMC, que han sido negociados y firmados por la gran mayoría de los países que participan en el comercio mundial y ratificados por sus respectivos parlamentos. Esos acuerdos establecen las normas jurídicas fundamentales del comercio internacional.

Son esencialmente contratos que garantizan a los países Miembros importantes derechos en relación con el comercio y que, al mismo tiempo, obligan a los gobiernos a mantener sus políticas comerciales dentro de unos límites convenidos en beneficio de todos.

Aunque son negociados y firmados por los gobiernos, los acuerdos tienen por objeto ayudar a los productores de bienes y de servicios, los exportadores y los importadores a llevar adelante sus actividades.

El objetivo es mejorar el bienestar de la población de los países Miembros.

Ilustración 16. Comunidad Andina (CAN)

Sede	Lima 
• Población	7.605.742
Tipo	Organismo regional
Superficie	
• Total	ca. 3.781.914 km ²
Población	
• Total	100.000.000 aprox. (2009)
• Densidad	n/d
PIB (PPA)	
• Total	US\$ 865.763
• PIB per cápita	US\$ 5,182
Gentilicio	Andino/a
Sitio web	www.comunidadandina.org



Fuente: Página Oficial de la CAN
Elaboración: CAN

La comunidad andina está conformada por cuatro países: Bolivia, Ecuador, Colombia y Perú, que se unieron voluntariamente con el objetivo de alcanzar un desarrollo más acelerado, equilibrado y autónomo.



Un objetivo fundamental de la Comunidad Andina es contribuir a la integración latinoamericana a través de un diálogo permanente y amplio con otros países e iniciativas de integración en la región.

En Suramérica, Chile y los miembros del MERCOSUR: Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay, son Países Asociados a la Comunidad Andina. Con estos países se tiene una relación basada en un importante intercambio comercial y la existencia de intereses comunes en lo social y político. Con México y Panamá existe un diálogo activo y el interés compartido en aumentar la cooperación comercial y política.

Uno de los principales logros de la CAN fue establecer una zona de libre comercio de las mercancías de origen andino, es decir un espacio en el que sus productos circulan libremente en la subregión, sin pagar aranceles de una forma comunitaria. Ahora se busca impulsar acciones que contribuyan a la transparencia y faciliten el libre flujo de las mercaderías.

Tabla 0.11. Datos básicos de la CAN al año 2008

Población	96,9 millones de habitantes
Extensión territorial	3 798 000 km ²
PIB	US\$ 407,9 mil millones de dólares
Exportaciones intracomunitarias	US\$ 7 171 millones de dólares
Exportaciones totales al mundo	US\$ 93 142 millones de dólares
Importaciones del mundo	US\$ 94 176 millones de dólares

Fuente: Página Oficial de la CAN
Elaboración: CAN

Los cuatro países andinos agrupan a casi 100 millones de habitantes en una superficie de 3.798.000 kilómetros cuadrados, cuyo Producto Interno Bruto nominal se estima ascendería en el 2010 a 900.329 millones de dólares.

La Comunidad Andina está conformada por Órganos e Instituciones que están articuladas en el **Sistema Andino de Integración, más conocido como el SAI.**

Este Sistema hace que la CAN funcione casi como lo hace un Estado. Es decir, cada una de estas instancias tiene su rol y cumple funciones específicas, por ejemplo: el **Consejo Presidencial Andino**, conformado por los Presidentes de Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, está a cargo de la dirección política de la CAN; el **Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores** formula la política exterior de los países andinos en asuntos relacionados con la integración y, de ser necesario, coordinan posiciones conjuntas en foros o negociaciones internacionales; la **Comisión**, conformada por delegados plenipotenciarios, o con plenos poderes, se encargan de formular, ejecutar y evaluar la política de integración en temas de comercio e inversiones y generan normas que son obligatorio cumplimiento para los 4 países.

La CAN cuenta con una **Secretaría General** que administra y coordina el proceso de integración y el **Tribunal Andino de Justicia** es la entidad que controla la legalidad de los actos de todos los Órganos e Instituciones y dirime las controversias existentes entre países, entre ciudadanos o entre países y ciudadanos cuando se incumplen los acuerdos asumidos en el marco de la Comunidad Andina.

El **Parlamento Andino**, conformado por 20 Parlamentarios elegidos por voto popular -5 por cada País Miembro-, es la instancia que representa al Pueblo; es decir, a los Ciudadanos Andinos en general. Aquí se delibera sobre la integración andina y se proponen acciones normativas que fortalezcan la integración.

Asimismo, son parte del SAI las **instancias consultivas de la Sociedad Civil**, como el de los Pueblos Indígenas, de los Trabajadores y de los Empresarios. La **Universidad Andina**

Simón Bolívar, con varias sedes en la región, es la entidad educativa. Y, los organismos financieros son la **Corporación Andina de Fomento y el Fondo Latinoamericano de Reservas**.

MERCOSUR

El Mercosur es una unión subregional integrada por Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela en proceso de incorporación. Tiene como países asociados a Bolivia, Chile, Colombia, Perú, Ecuador y México.

El Mercosur (mercado común del sur) está integrado por **Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela**, aunque también cuenta a **Chile, Colombia, Ecuador y Perú** como países asociados

Sus principales funciones son procurar la libre circulación de bienes, servicios y factores productivos entre países, el establecimiento de un arancel externo común y la adopción de una política comercial común.

El Mercosur introduce el arancel cero para Ecuador.

Ilustración 17. Países Integrantes MERCOSUR.



Fuente: Página Mercosur
Elaboración: Mercosur

La medida incluye, por ahora, a los mercados de Argentina y Brasil, que eliminaron derechos a 4.610 y 3.722 productos ecuatorianos, respectivamente. La medida es buena ya

que no obliga a Ecuador a reducir también sus aranceles de la misma manera, así se podrá aumentar las ventas a esos países y reducir el déficit comercial que Ecuador mantiene con esos mercados.

En la lista están pescados, crustáceos, moluscos, frutas, cortezas de agrios, grasas y aceites, ceras de origen animal, preparaciones de carne, vehículos, tractores, entre otros.

Actualmente, Ecuador mantiene un déficit de 853 millones de dólares con los dos países del Mercosur.

La balanza comercial de Ecuador con los dos países es negativa. Con Brasil registra un déficit de 521,3 millones de dólares entre enero y septiembre de 2008. Mientras que con Argentina el saldo rojo es de 331,6 millones de dólares, en el mismo período.

Deben buscarse otros acuerdos para que ingresen libremente más bienes a esos mercados porque existen las barreras no arancelarias que imponen esos países y que son difíciles de cumplirlas como las exigencias sanitarias y fitosanitarias.


ASOCIACIÓN LATINOAMERICANA DE INTEGRACIÓN (ALADI).

La Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) es un organismo internacional de ámbito regional. En 2010 cuenta con 13 estados miembros, aunque cualquier Estado de Latinoamérica puede solicitar su adhesión.

Es el mayor grupo latinoamericano de integración. Sus trece países miembros comprenden a Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, Ecuador, Panamá, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela, representando en conjunto 20 millones de kilómetros cuadrados y más de 500 millones de habitantes.

Ilustración 18. Países Integrantes de la Asociación ALADI



Sede	Montevideo,  Uruguay
Idiomas oficiales	español y portugués
Tipo	Organismo regional
Fundación	12 de agosto de 1980
Superficie	
• Total	19.521.500 km ²
Población	
• Total	515.722.726
• Densidad	26,4 hab/km ²
Gentilicio	Latinoamericano/a
Sitio web	http://www.aladi.org

Fuente: Página ALADI
Elaboración: ALADI

La ALADI no tiene como meta en un plazo determinado crear una zona de libre comercio, sino que propicia la creación de un área de preferencias económicas en la región, mediante tres mecanismos:

- Una preferencia arancelaria regional que se aplica a productos originarios de los países miembros frente a los aranceles vigentes para terceros países.
- Acuerdos de alcance regional, comunes a la totalidad de los países miembros.
- Acuerdos de alcance parcial, con la participación de dos o más países del área.

Tanto los acuerdos regionales como los de alcance parcial pueden abarcar materias diversas como desgravación arancelaria y promoción del comercio; complementación económica; comercio agropecuario; cooperación financiera, tributaria, aduanera, sanitaria; preservación del medio ambiente; cooperación científica y tecnológica; promoción del turismo; normas técnicas; y muchos otros campos.

Los países calificados de menor desarrollo económico relativo de la región (Bolivia, Ecuador y Paraguay) gozan de un sistema preferencial.

La ALADI abre además su campo de acción hacia el resto de América Latina mediante vínculos multilaterales o acuerdos parciales con otros países y áreas de integración del continente.

La ALADI da cabida en su estructura jurídica a los más vigorosos acuerdos subregionales, plurilaterales y bilaterales de integración que surgen en forma creciente en el continente (Comunidad Andina de Naciones, MERCOSUR, etc.)

ALIANZA BOLIVARIANA PARA LOS PUEBLOS DE NUESTRA AMÉRICA (ALBA)

Es una organización internacional de ámbito regional, enfocada para los países de América Latina y el Caribe que pone énfasis en la lucha contra la pobreza y la exclusión social con base en doctrinas de izquierda.

El ALBA se fundamenta en la creación de mecanismos que aprovechen las ventajas cooperativas entre las diferentes naciones asociadas para compensar las asimetrías entre esos países.

Los países miembros del bloque comercial ALBA-TCP, que lidera Venezuela firmaron un acuerdo para crear una moneda electrónica regional que se prevé entrará en circulación en 2010, la triplicación del comercio interno entre sus miembros (liberalización), el aumento de la producción agrícola en países como Cuba y Nicaragua.

Las llamadas empresas "Gran-nacionales" en contraposición a las transnacionales, son otra característica de este grupo, existen en sectores como pesca (Transalba), minería, transporte, telecomunicaciones y agricultura (Albatel). También la creación de empresas como Puertos del ALBA, S.A, empresa para la construcción de puertos en Cuba y

Venezuela. Otra es Alba de Nicaragua S.A. (Albanisa), empresa petrolera mixta entre Nicaragua y Venezuela.

Ilustración 19. Países que Integran ALBA



Fuente: Página Oficial del ALBA
Elaboración: ALBA

LEY DE PREFERENCIAS ARANCELARIAS ANDINAS Y DE LUCHA CONTRA LAS DROGAS (ATPDEA)

Las preferencias ATPDEA fueron creadas en el 2001. Cobijó alrededor de 6.100 productos para ayudar a los países andinos a generar empleo en zonas rurales y desactivar la dependencia de los cultivos de coca. Una renovación beneficiaría únicamente a Ecuador y Colombia, ya que Perú logró un tratado de libre comercio en 2007 y Bolivia quedó excluida en 2009 por su insuficiente cooperación antinarcoóticos.

Ésta ley fue creada con los siguientes objetivos:

- Apoyar los esfuerzos de los países beneficiarios de ATPDEA en la lucha contra la producción y tráfico de drogas ilícitas.
- Ofrecer una alternativa para revivir y estabilizar las economías lícitas de Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú.
- Estimular la inversión local y extranjera en los países ATPDEA.
- Servir los intereses de seguridad nacional de los Estados Unidos y Ecuador.

Los programas de preferencias ayudan a empresarios de países en desarrollo a competir eficazmente en el sistema de comercio mundial.

Ecuador ha mantenido una balanza comercial positiva con EEUU durante los últimos años. La balanza comercial del país sufre un déficit donde se evidencia un 22% de bienes terminados y un 78% en las importaciones de capital, lo importante es mejorar en calidad y precio con nuestros productos.

Ilustración 20. Los Aranceles sin ATPDEA



Fuente: Fedexport
Elaboración: El Comercio

Al ingresar a este mercado pagando un arancel del 0%, un gran número de productos ecuatorianos tienen una gran ventaja en el mercado estadounidense.

El Gobierno puso en vigencia el 19 de Julio de 2011 compensaciones tributarias para las empresas afectadas por la suspensión en febrero de las Preferencias Arancelarias Andinas (ATPDEA).

El Certificado de Abono Tributario beneficiará a 1300 compañías que perdieron las preferencias arancelarias y por tanto competitividad, el mismo funcionará como un crédito para cubrir obligaciones tributarias.

De ese modo, el sistema facilitará el canje de aranceles derivados de la exportación hacia el mercado estadounidense por impuestos generados en el país ante el Servicio de Rentas Internas.

El abono será de hasta 80% del valor pagado en aranceles y cubrirá las exportaciones realizadas desde el pasado 9 de mayo.

Se estima que los empresarios ecuatorianos pagaron \$26 millones en aranceles desde el 12 de febrero, cuando suspendieron el ATPDEA, según la agencia pública Andes.

Estados Unidos es el principal mercado de Ecuador, cuyas ventas entre enero y mayo de 2001 a ese país llegaron a \$3 629,6 millones y sus compras a 2 220,1 millones.

En 2010, las exportaciones ecuatorianas a Estados Unidos sumaron unos \$6,046 millones y las importaciones 5 189,6 millones.

Tabla 0.12. Exportaciones a Estados Unidos bajo ATPDEA año 2012

	MILLONES US \$FOB	PARTICIPACIÓN %
Exportaciones Totales a Estados Unidos	6046	
Exportaciones ATPDEA Totales	4808	79,52%
Exportaciones ATPDEA no petroleras	451	9,38%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Dirección de Estudios/CIG

Las exportaciones a Estados Unidos en el 2010 representaron el 35% del total de exportaciones de ese año.

Los productos exportados corresponden a 1.150 partidas arancelarias, de las cuales 80 representan el 99% del total de exportaciones; estas 80, son partidas que están por encima del millón de dólares.

Bajo el sistema de preferencias ATPDEA (incluyendo petróleo y sus derivados) se exportaron US \$ 4.808 millones que equivalen al 80% del total de exportaciones a EEUU.

El que más se benefició fue el petróleo, que representó cerca del 91% de las ventas. Siguen las exportaciones no petroleras en aproximadamente US \$ 451 millones y representaron el 9% de las exportaciones ATPDEA.

Entre los productos no petroleros que más se exportan están: flores, productos pesqueros, hortalizas, frutas y jugos de frutas.

Tabla 0.13. Partidas de mayor Exportación a Estados Unidos bajo ATPDEA

SUBPARTIDA	DESCRIPCIÓN ANDINA	MILLONES FOB-USD
NANDINA		
2709000000	Aceites crudos de petróleo o mineral bituminoso	4.306
0603110000	Rosas	169
2710192200	Fueloils (fuel	51
0603199090	Flores frescas	43
1604141000	Conservas de atún (entero o en trozos)	33
0302690090	Tilapia entera fresca o refrigeradora	21
0603191000	Gypsophila (lluvia, ilusión) (gypsophila paniculata l.)	20
4412320000	Madera contrachapada de hasta 6 mm de espesor	19
0804502000	Mangos	14
0804300000	Pinas	13
2009801200	Jugo de Maracuyá	11
0704100000	Brócoli	10
0714909000	Yuca	9
0603900000	Flores preparadas en otra forma	9
1701119000	Azúcar	8
2005991000	Alcachofas	7
0710809000	Otras Hortalizas	7
2007999200	Purés y pastas de frutas	7
0603199010	Lirios	5
2008910000	Palmitos	5
6910900000	Fregaderos, lavabos de cerámica	5

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Dirección de Estudios/CIG

En el 2009 se reiteró el interés en negociar un acuerdo comercial con Estados Unidos, distinto de un Tratado de Libre Comercio (TLC), tras la suspensión del ATPDEA, pero lamentablemente el país no vio con gran interés la propuesta a mediados de mismo año.

La OMC plantea mecanismos a aplicar en el caso de que los productos de exportación de un país enfrenten condiciones sensibles como la pérdida de beneficios arancelarios porque buscar nuevos mercados y diversificar su oferta, demandarían más tiempo.

De hecho se habían armado proyectos y que habría una subvención temporal para quienes venden flores al exterior.

Otros productos como banano, camarón, tilapia, cacao y café siguen entrando al mercado de EE.UU. sin pagar arancel, ya que se benefician de otros sistemas como de Nación Más Favorecida (NMF) y el Sistema General de Preferencias (SGP).

El sector de las flores ha sufrido la crisis mundial, así como las políticas gubernamentales que han aumentado impuestos y los costos laborales. Las inversiones se han reducido en flores, brócoli, mango y otros.

El informe reconoce que las incertidumbres derivadas de las extensiones de corto plazo de la ATPDEA frenan las inversiones porque no hay tranquilidad.

El mercado estadounidense representa el 70% para muchos exportadores.

Es inimaginable que 120.000 ecuatorianos podrían quedar desempleados en los próximos cuatro años.

El grupo empresarial tendrá también con el apoyo de importadores norteamericanos afectados por la pérdida de las preferencias, estas actividades son de iniciativa privada, con la idea de promover ante las autoridades en ese país una ampliación de las preferencias arancelarias.

Las preferencias arancelarias se suspendieron el 12 de febrero del 2009, desde esa fecha los exportadores ecuatorianos pagan arancel para que ingrese el producto a ese mercado.

A continuación un resumen del análisis completo:

- Las importaciones estadounidenses no petroleras desde Ecuador en el primer trimestre del año 2011 son 20% mayores a las realizadas en el mismo período del año 2010.

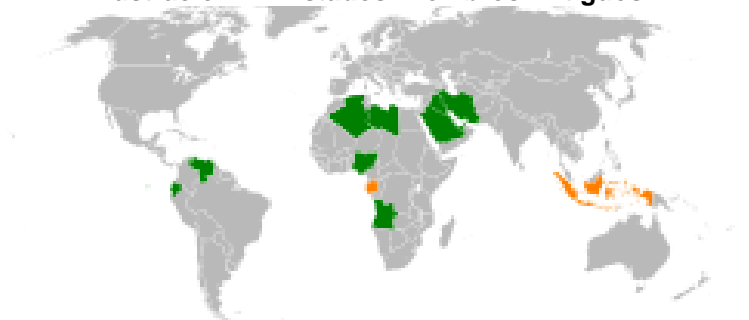
- Las importaciones no petroleras del mes de marzo de 2011 son superiores las realizadas en el mismo mes en los años anteriores, y son 22% superiores a las realizadas en el año 2010.
- En el mes de marzo de 2011, las importaciones de productos que se beneficiaban del ATPDEA fueron superiores a las realizadas en marzo de 2010, en un 24%.
- Los productos más representativos que fueron beneficiados del ATPDEA, tienen distinto comportamiento después de la pérdida del ATPDEA, si se comparan los meses de febrero y marzo del 2011 con los mismo meses del año 2010, los resultados generales son:
 - Rosas: Las exportaciones en valores y volúmenes se incrementaron en febrero y marzo. (Marzo: 71% en valor y 63% en volumen)
 - Atún: Las exportaciones en valores y volúmenes se incrementaron en febrero y marzo. (Marzo: 40% en valor y 21% en volumen)
 - Brócoli: Las exportaciones en valores y volúmenes disminuyeron en febrero y marzo. (Marzo: 5% en valor y 5% en volumen)
 - Piña: Las exportaciones en valores y volúmenes disminuyeron en febrero y marzo. (Marzo: 15% en valor y 22% en volumen)
 - Mango: No se registran exportaciones en febrero y marzo de 2010 pero si en 2011.
 - Madera: Las exportaciones en valores crecieron en febrero, pero disminuyeron en marzo tanto en valores como volúmenes. (Marzo: 23% en valor y 20% en volumen)
 - Panty medias: En febrero crecieron las exportaciones en valores; en marzo se incrementaron en valores y volúmenes. (Marzo: 52% en valor y 9% en volumen).

ORGANIZACIÓN DE PAÍSES EXPORTADORES DE PETRÓLEO (OPEP)

La Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) es una organización intergubernamental, con sede en Viena. Creada como respuesta a la baja del precio oficial del petróleo acordada unilateralmente por las grandes compañías distribuidoras en agosto de 1960 (que eran extranjeras). Sus fines son la unificación y coordinación de las políticas petroleras de los países miembros, con la defensa de sus intereses como naciones productoras. Los países consumidores consideran a la OPEP como un cartel.

-  Ecuador (entre 1973 a 1993, y nuevamente a partir de noviembre de 2007)

Ilustración 21. Estados Miembros Antiguos



Página Oficial de la OPEP
Elaboración: OPEP

BANCO MUNDIAL (BM)

El Banco Mundial (BM), es uno de los organismos especializados de las Naciones Unidas, que se define como una fuente de asistencia financiera y técnica para los llamados países en desarrollo. Su propósito declarado es reducir la pobreza mediante préstamos de bajo interés, créditos sin intereses a nivel bancario y apoyos económicos a las naciones en desarrollo. Está integrado por 186 países miembros.

Los miembros del Banco se dividen en dos categorías, países desarrollados, y países prestatarios.

Cuando un país se incorpora al Banco garantiza una suscripción de capital, pagando sólo un pequeño porcentaje de dicha garantía. El resto del dinero es pagadero a la vista y sirve de garantía blindada, es decir, asegura el pago de la deuda. La suscripción de capital asignada es proporcional a la riqueza del país.

La mayoría de los fondos del Banco disponibles para préstamos no proceden de las suscripciones de capital. El dinero proviene de las ventas de sus propios bonos en los mercados financieros mundiales. Después carga a sus prestatarios un tipo de interés ligeramente superior al que debe pagar a sus propios accionistas. Los bonos del Banco al estar garantizados en última instancia por los gobiernos del mundo, se consideran como inversiones notablemente sólidas. Algunos inversionistas privados e institucionales tienen acceso a la compra de estos bonos.

BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO (BID)

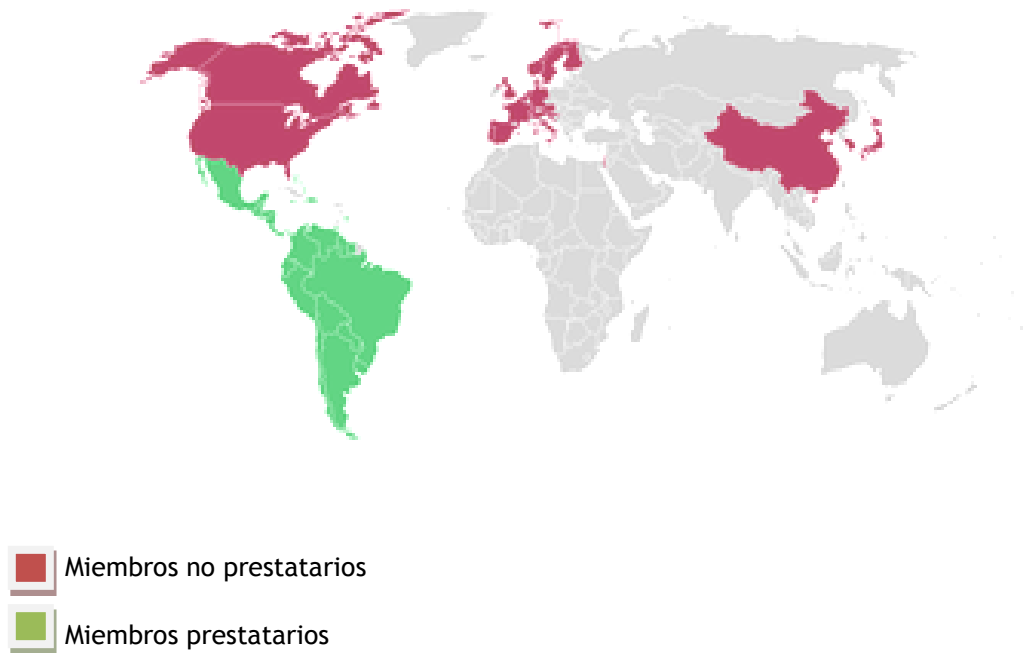
El Banco Interamericano de Desarrollo (BID) es una organización financiera internacional con sede en la ciudad de Washington D.C. (Estados Unidos), y creada en el año de 1959 con el propósito de financiar proyectos viables de desarrollo económico, social e institucional y promover la integración comercial regional en el área de América Latina y el Caribe.

Es la institución financiera de desarrollo regional más grande de este tipo a nivel mundial y su objetivo central es reducir la pobreza en Latinoamérica y El Caribe y fomentar un crecimiento sostenible y duradero.

Ha servido como modelo para otras instituciones similares a nivel regional y subregional. Los países miembros que son 48 se clasifican en dos tipos: miembros no prestatarios y miembros prestatarios. Los miembros no prestatarios son 22 en total y no reciben financiamiento alguno pero se benefician de las reglas de adquisiciones del BID, pues sólo los países miembros pueden procurar bienes y servicios a los proyectos financiados por el

banco. Entre los no prestatarios figuran los países miembros de la Unión Europea, Estados Unidos, Canadá, Japón, Israel, Croacia, Suiza y China.

Ilustración 22. Miembros Prestatarios y NO Prestatarios



Fuente: Página Oficial del BID
Elaboración: BID

- Grupo D: Belice, Bolivia, República Dominicana, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Nicaragua y Paraguay. Porcentaje máximo de financiamiento: 90 %

FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI)

El Fondo Monetario Internacional o FMI como idea fue planteado el 22 de julio de 1944 durante una convención de la ONU en Bretton Woods, New Hampshire, Estados Unidos; y su creación como tal fue en 1945. Sus estatutos declaran como objetivos principales la promoción de políticas cambiarias sostenibles a nivel internacional, facilitar el comercio internacional y reducir la pobreza.

Forma parte de los organismos especializados de las Naciones Unidas, siendo una organización intergubernamental que cuenta con 187 miembros.

Los miembros del FMI son los 187 miembros de la ONU y Kosovo, a excepción de Cuba (que dejó el organismo en 1964), Corea del Norte, Andorra, Mónaco, Liechtenstein, Nauru. Tampoco son miembros la República de China (expulsada del organismo cuando la República Popular China asumió la representación reconocida de China en la ONU), y Ciudad del Vaticano.

Del total de miembros, 18 no aceptan las obligaciones del artículo VIII, Secciones 2, 3, y 4 del estatuto del FMI. La sección 2 se refiere a evitar las restricciones a los pagos corrientes, la sección 3 a la Prevención de prácticas monetarias discriminatorias y la sección 4 a Convertibilidad de saldos en manos extranjeras. Estos países son: Liberia, Santo Tomé y Príncipe, Angola, Burundi, Mozambique, Etiopía, Eritrea, Somalia, Bosnia-Herzegovina, Albania, Siria, Irak, Uzbekistán, Afganistán, Bután, Birmania, Laos y Vanuatu.

Ilustración 23. Estados Miembros de Fondo Monetario Internacional (FMI)



Fuente: Página Oficial del FMI
Elaboración: FMI

Estados miembros del FMI que no aceptan las obligaciones del artículo VIII, Secciones 2, 3, y 4

Su propósito declarado es evitar las crisis en los sistemas monetarios, alentando a los países a adoptar medidas de política económica.

La institución es también un fondo al que los países miembros que necesiten financiamiento temporal pueden recurrir para superar los problemas de balanza de pagos.

Un país miembro tiene acceso automático al 25% de su cuota si experimenta dificultades de balanza de pagos. Si necesita más fondos (casi siempre ocurre), tiene que negociar un plan de estabilización. Se aspira a que cualquier miembro que reciba un préstamo lo pague lo antes posible para no limitar el acceso de crédito a otros países. Antes de que esto suceda, el país solicitante del crédito debe indicar en qué forma se propone resolver los problemas de su balanza de pagos de manera que le sea posible reembolsar el dinero en un período de amortización de tres a cinco años, aunque a veces alcanza los 15 años.

Otro objetivo es promover la cooperación internacional en temas monetarios internacionales y facilitar el movimiento del comercio a través de la capacidad productiva.

CORPORACIÓN ANDINA DE FOMENTO (CAF)

La Corporación Andina de Fomento (CAF) es una institución financiera multilateral que apoya el desarrollo sostenible y la integración regional entre los países de la Comunidad Andina que son sus accionistas. Suministra productos y servicios financieros múltiples a una amplia cartera de clientes, constituida por los gobiernos de los Estados accionistas, instituciones financieras, y empresas públicas y privadas.

La CAF está conformada actualmente por 18 países de América Latina, el Caribe y Europa.

Siendo sus principales accionistas los cinco países andinos Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú, Venezuela, Panamá, los cuales son accionistas de las series "A" y "B".

Además cuenta con otros 13 países asociados: Argentina, Brasil, Chile, Costa Rica, España, Jamaica, México, Paraguay, República Dominicana, Trinidad y Tobago Portugal y

Uruguay, quienes forman parte de la serie "C", y 15 bancos privados de la región andina, socios de la serie "B".

Ilustración 24. Principales accionistas - Países Asociados



Fuente: Página Oficial de la CAF
Elaboración: CAF

UNIÓN DE NACIONES SURAMERICANAS (UNASUR)

La Unión de Naciones Suramericanas (UNASUR) es un organismo intergubernamental de ámbito regional, que integra a doce repúblicas independientes de Suramérica.

Con la ratificación parlamentaria de Uruguay, que se sumó a las de Argentina, Perú, Chile, Venezuela, Ecuador, Guyana, Surinam, y Bolivia, la entidad entró en plena vigencia y cobró vida jurídica el 11 de marzo de 2011 después de cumplirse el requisito de que, al menos, los legislativos de nueve países hubieran suscrito ese convenio.

Colombia, Paraguay se adhirieron después, sólo resta la aprobación del legislativo de Brasil para que todos los países del bloque se hayan suscrito a este tratado.

Ilustración 25. UNASUR



Fuente: Página Oficial de la OPEP
Elaboración: OPEP

UNASUR

Tiene como objetivo construir, de manera participativa y consensuada, un espacio de integración y unión en lo cultural, social, económico y político entre sus integrantes, utilizando el diálogo político, las políticas sociales, la educación, la energía, la infraestructura, la financiación y el medio ambiente, entre otros, para eliminar la desigualdad socioeconómica, lograr la inclusión social, la participación ciudadana y fortalecer la democracia.

UNIÓN EUROPEA

Si bien las relaciones entre la Unión Europea y Ecuador se han intensificado durante los últimos años en el marco de los llamados acuerdos de tercera generación, éstas han adquirido particular importancia en la actualidad.

En junio de 2001, la intensificación de las relaciones entre la UE y Ecuador culminó con la firma de un Convenio Marco de Cooperación relativo a la ejecución de la ayuda financiera y técnica de la Comisión Europea hacia Ecuador. El acuerdo regula tanto la cooperación financiera y técnica como la económica, definiendo el marco jurídico y técnico necesario para el desarrollo de la cooperación. El 27 de mayo de 2007 las dos partes suscribieron un memorando de entendimiento que definió las prioridades de la cooperación para el periodo 2007-2013.

Las relaciones entre Ecuador y la UE se vieron fortalecidas por la apertura en 2003 de la Delegación de la Comisión Europea en Quito (a partir del 1 de diciembre de 2009, Delegación de la Unión Europea para Ecuador) que se encarga de fortalecer los vínculos con las autoridades y otros actores de la sociedad ecuatoriana en relación con las políticas de la Unión Europea y de seguir la cooperación bilateral con Ecuador.

Por otra parte, en Ecuador se ha establecido una oficina especial del Departamento de Ayuda Humanitaria de la Comisión Europea (ECHO), para actuar en casos de emergencia a favor de las víctimas de desastres. Esta oficina cubre toda América Latina excepto Colombia.

El Gobierno ecuatoriano reforzará la gestión ante la Unión Europea con el fin de acelerar una respuesta en torno al documento enviado en febrero pasado en el que se aclaran aspectos relacionados con compras públicas y servicios con lo cual se abriría el camino para la negociación de un Acuerdo Comercial Multipartes.

El funcionario informó que, incluso, se analiza el viaje de una misión oficial (que podría ser a nivel de viceministros) para gestionar ante la Comisión Negociadora del bloque regional.

El gobierno ecuatoriano mantiene apertura para una negociación comercial y se aspira a que el análisis que realiza la Unión Europea se dé en el menor tiempo posible ya que la decisión del Gobierno es ser agresivos en materia de comercio internacional.

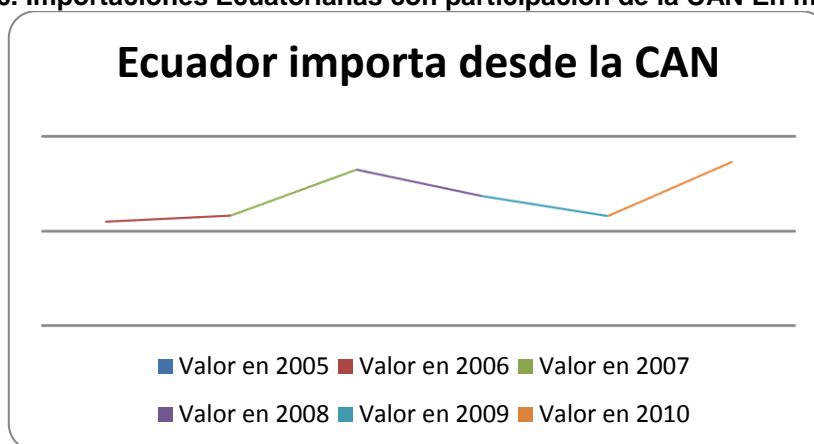
Reconoció que las decisiones al interior de la UE no son fáciles dado que deben considerar la postura de cada uno de los países miembros.

La ministra de Producción, Empleo y Productividad de Ecuador, Nathalie Cely, confió hoy en que se reanuden pronto las negociaciones para lograr un acuerdo comercial con la UE, que ha pedido algunas aclaraciones.

CAPITULO II: ANALIZAR LA PARTICIPACIÓN DEL ECUADOR EN EL ÁMBITO COMERCIAL GLOBAL Y EL IMPACTO DE FACTORES EXTERNOS EN LA ECONOMÍA NACIONAL

2.1 PARTICIPACIÓN DE LA CAN EN LAS IMPORTACIONES ECUATORIANAS

Ilustración 26. Importaciones Ecuatorianas con participación de la CAN En miles de dólares



Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

La decisión de Ecuador de restringir las importaciones de 627 artículos con el fin de disminuir las compras en 1.459 millones de dólares con relación al 2008, provocó duras críticas de sus socios de la CAN.

A los problemas de déficit de la balanza comercial se le suman los problemas arrastrados por la deuda externa, la bajada de los precios del petróleo mermando la liquidez de las arcas públicas.

De acuerdo a los cálculos colombianos dejaron de venderse como 270 millones de dólares en el 2009, disminuyendo de esta forma el déficit crónico con el vecino del norte.

Colombia nunca ha hecho nada para corregir el déficit comercial entre ambas naciones e incluso nos ponía trabas para arancelarias, y nos acaba de devaluar el peso en 17 por ciento.

Ecuador no cuenta con una política cambiaria debido a su dolarización afectando su balanza comercial por la devaluación de las monedas de sus socios.

La devaluación de la moneda en el vecino país del norte equivale a subir en 17% el precio de todas las importaciones, entonces eso es restringir las importaciones.

Bolivia por su parte asumiría 13 millones de dólares en costes.

Perú consiguió ver una rebaja para la restricción de sus productos siendo el más beneficiado.

Tabla 0.1. Importaciones de Ecuador En miles de dólares

Ecuador importa desde la Comunidad Andina de Naciones						Ecuador importa desde el Mundo					
Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010	Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010
\$ 2,201,000	\$ 2,329,700	\$ 3,297,120	\$ 2,740,500	\$ 2,320,000	\$ 3,467,100	\$ 9,608,700	\$ 12,113,600	\$ 13,565,3	\$ 18,685,5	\$ 15,093,300	\$ 17,001,800

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.2. Tasa de Crecimiento

Ecuador importa de la Comunidad Andina de Naciones				
Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010
5.83%	41.54%	-16.89%	-15.33%	49.42%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.3. Participación
Participación del Mercado

2005	2006	2007	2008	2009	2010
22.91%	19.23%	24.31%	14.67%	15.37%	20.39%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

2.2 PARTICIPACIÓN DE ASIA EN LAS IMPORTACIONES ECUATORIANAS

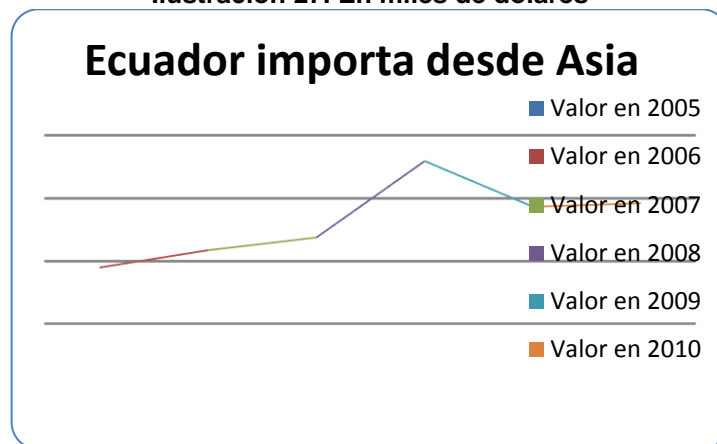
Las relaciones comerciales de Ecuador con los países de Asia-Pacífico en los últimos años han venido en crecimiento, especialmente las importaciones provenientes de China y Corea del Sur.

Las importaciones que Ecuador realiza desde China representan 6 veces las exportaciones no petroleras. Sin embargo las exportaciones registran una mayor tasa de crecimiento que las importaciones.

La balanza comercial del Ecuador con los países antes mencionados ha presentado un saldo negativo.

Ecuador importa de estos países un sin número de productos entre los cuales tenemos: cebada sin moler proveniente de Australia, televisores a color de China, aparatos de telecomunicación digital de China y Hong Kong, excavadoras y tractores de China, Jeep Vitara y Grand Vitara de Corea del Sur, cemento sin pulverizar proveniente de Filipinas, revestidos de aleaciones de aluminio y zinc de la India, cauchos específicos de Indonesia, carros marca Toyota de Japón, aparatos de radio telemando desde Malasia, papel prensa en rollos o en hojas de Nueva Zelanda, guantes quirúrgicos de Singapur, vehículos de transporte de Tailandia y finalmente dihidroenoortofosfato de Amonio de Vietnam.

Ilustración 27. En miles de dólares



Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.4. En miles de dólares

Ecuador importa desde Asia						Ecuador importa desde el Mundo					
Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010	Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010
\$ 1,795,533	\$ 2,350,218	\$ 2,756,914	\$ 5,183,517	\$ 3,733,741	\$ 3,846,100	\$ 9,608,701	\$ 12,113,558	\$ 13,565,297	\$ 18,685,546	\$ 15,093,254	\$ 17,001,784

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Las importaciones de productos asiáticos al mercado ecuatoriano casi se han triplicado. De USD 1,795 millones en el 2005 a USD 3,733 millones en 2009.

En el año 2008 las importaciones alcanzaron su tope más alto USD 5,183 millones, con una tasa de crecimiento del 88.02% respecto al año anterior.

Tabla 0.5. Tasa de crecimiento

Ecuador importa desde Asia					
2006	2007	2008	2009	2010	
30.89%	17.30%	88.02%	-	27.97%	
				3.01%	

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Sin embargo para el 2009, se produjo un decrecimiento en las importaciones hacia Asia del 27,97%, debido principalmente a la resolución tomada para intentar blindarse ante la crisis financiera.

Tabla 0.6. Participación

Ecuador importa desde Asia					
2005	2006	2007	2008	2009	2010
18.69%	19.40%	20.32%	27.74%	24.74%	22.62%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Asia se ha convertido en el primer proveedor de las importaciones del Ecuador desde el año 2008, habiendo desplazado a Estados Unidos al segundo lugar en el año 2009, Asia (24,74%) EEUU (16,54%); y a la CAN al tercer lugar con 15% de participación.

Los principales problemas del Ecuador para sus relaciones comerciales con este bloque económico son, la distancia existente entre estos países así como también la religión, los aranceles impuestos por estos países y el idioma.

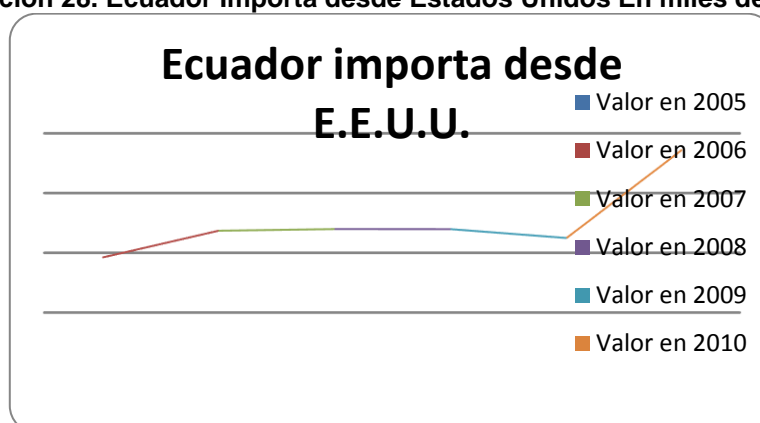
2.3 PARTICIPACIÓN DE ESTADOS UNIDOS EN LAS IMPORTACIONES ECUATORIANAS

En 1998, los Estados Unidos exportaron US \$ 1,6 billones del valor de las mercancías a Ecuador, o alrededor del 30% de las importaciones totales de Ecuador.

Las importaciones desde EEUU representaron el 32.04% en el año 2010.

Los principales productos que Ecuador importa de Estados Unidos son industrializados tales como: aceites de petróleo (excepto crudo), cereales, materiales plásticos, abonos, papel, equipos de telecomunicación, materiales de imprenta, equipos de campos petroleros, maíz, computadores, fertilizantes químicos, etc.

Ilustración 28. Ecuador Importa desde Estados Unidos En miles de dólares



Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.7. Importaciones de Ecuador En miles de dólares

Ecuador importa desde Estados Unidos de América						Ecuador importa desde el Mundo					
Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010	Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor En 2008	Valor En 2009	Valor en 2010
\$ 1,842,725	\$ 2,738,812	\$ 2,794,782	\$ 2,792,806	\$ 2,495,889	\$ 5,446,947	\$ 9,608,701	\$ 12,113,558	\$ 13,565,297	\$ 18,685,546	\$ 15,093,254	\$ 17,001,784

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Bienes de capital y materias primas constituyen principalmente las importaciones desde EEUU, productos cuyo valor unitario crece a ritmos elevados anualmente.

Los 10 principales productos industrializados que importa el Ecuador de EEUU tienen una elevada concentración, ya que abarcan el 85.2% del total de importaciones de dicho origen.

Tabla 0.8. Tasa de crecimiento

Ecuador importa desde Estados Unidos de América					Crecimiento Promedio
2006	2007	2008	2009	2010	2006-2010
48.63%	2.04%	-0.07%	-10.63%	118.24%	18.00%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Desde Estados Unidos, de donde provienen alrededor del 16% de nuestras importaciones, se importó USD 2,495 millones en el 2009 con un decrecimiento del 10,63% en el año 2009, esta tendencia de desaceleración de las compras al país del norte se acentuó más en ese año en relación a 2008 y 2007, -0.07% y 2.04% respectivamente.

Una de las razones son los acuerdos comerciales y las reducciones arancelarias fruto de la integración en el marco de la ALADI, pero principalmente con los socios comunitarios andinos.

El incremento de precios a nivel mundial también provocó una baja del volumen de importación, provocando desequilibrios en la balanza comercial no petrolera debido a la calidad tecnológica de las importaciones, frente al rezago de los precios de los productos de exportación del Ecuador, caracterizados por ser más bien de tipo primario.

Tabla 0.9. Importaciones desde Estados Unidos a Ecuador Participación

Ecuador importa desde Estados Unidos de América					
2005	2006	2007	2008	2009	2010
19.18%	22.61%	20.60%	14.95%	16.54%	32.04%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

En el 2009, Estados Unidos represento casi el 17 % de las importaciones totales del Ecuador, haciendo que Estados Unidos sea la segunda fuente principal de importaciones, después de Asia (24.74%).

2.4 PARTICIPACIÓN DE LA UNIÓN EUROPEA EN LAS IMPORTACIONES ECUATORIANAS

Los 27 países que conforman La Unión Europea constituyen el quinto proveedor luego de la CAN, Asia, EEUU y el Resto del Mundo.

Alemania, España, Italia y Bélgica son los principales países de procedencia de las importaciones (concentran el 64%).

Los principales productos exportados de la UE hacia Ecuador en 2010 fueron la maquinaria y el equipamiento de transporte 41,9% del total exportado hacia el país andino (€586,8 millones), seguido de productos químicos con el 12,9% del total (€180,1 millones), productos agrícolas con el 6,1% (€85,8 millones) e hidrocarburos y productos mineros con el 5,7% (€79,4 millones) del total exportado por la UE.

Italia es el país que más exporta a Ecuador especialmente maquinaria que se utiliza para el trabajo industrial, textil, de la madera y el mármol, así como productos químicos sofisticados, artículos medicinales o para el aceite de combustible y bienes de lujo como la moda o el vino.

La Unión Europea es uno de los principales proveedores de asistencia técnica al Ecuador y lleva adelante en el país, algunos proyectos en ámbitos de educación, salud e integración.

El pilar de dialogo político también constituye la lucha antidrogas.

Hay dos reglas básicas para la aplicación de las tarifas preferenciales: un producto debe ser producido en el país de preferencia y debe ser enviados directamente desde el país de preferencia. En el caso de ciertos acuerdos preferenciales, la UE permite el trasbordo sin anulación de la preferencia. Los acuerdos preferenciales no afectan a la responsabilidad de antidumping o derechos compensatorios.

Ilustración 29. Importaciones de Ecuador desde Europa En miles de dólares



Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.10. Importaciones de Ecuador En miles de dólares

Ecuador importa desde la Unión Europea (EU 27)						Ecuador importa desde el Mundo					
Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010	Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010
\$1,055,6	\$1,212,5	\$1,247	\$1,594,8	\$1,447,7	\$1,727,6	\$9,608,7	\$12,113,6	\$13,565,3	\$18,685,5	\$15,093,254	\$17,002

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.11. Importaciones de Ecuador Tasa de crecimiento

Ecuador importa desde la Unión Europea (EU 27)

2006	2007	2008	2009	2010
14.87%	2.85%	27.87%	-9.22%	19.33%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Las importaciones ecuatorianas desde la Unión Europea estaban creciendo hasta alcanzar el tope más alto del periodo 2005-2009, US\$ 1.594 millones, con una tasa de crecimiento del 27,87% en el año 2008.

Posteriormente las importaciones se redujeron en USD 147 millones (-9.22%) como consecuencia de medidas comerciales restrictivas adoptadas por el Gobierno.

Tabla 0.12. Ecuador Importa desde Unión Europea Participación

Ecuador importa desde la Unión Europea (EU 27)

2005	2006	2007	2008	2009	2010
10.99%	10.01%	9.19%	8.53%	9.59%	10.16%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Las importaciones de la UE representan alrededor del 10% de las importaciones totales.

El 56% de las importaciones de este bloque corresponden a los bienes de capital y materias primas para la industria.

El 12% corresponde a bienes de capital y materias primas para la agricultura. El 21% corresponde a bienes de consumo final.

La composición de las exportaciones de la UE es el reflejo de la gran capacidad industrial del bloque europeo, posicionado a escala global como uno de los mayores generadores de valor agregado y tecnología en su circuito productivo.

2.5 PRINCIPALES MERCADOS A DONDE SE EXPORTAN LOS PRODUCTOS DE ECUADOR.

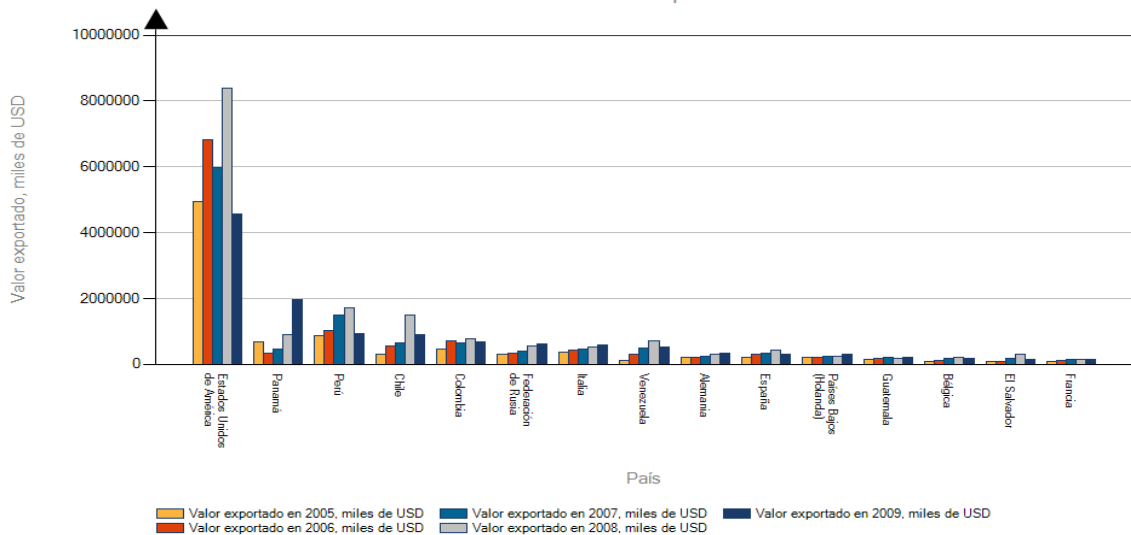
Los Estados Unidos, países de la Unión Europea, y los países sudamericanos son los principales socios comerciales del Ecuador.

En 1998, los Estados Unidos recibió casi el 40% de las exportaciones de Ecuador, convirtiéndolo en el socio líder de nuestro país.

La balanza comercial entre Ecuador y Estados Unidos es una de las más productivas y de mayor superávit para nuestro país. Se ha visto mayormente afectada por el incremento de los precios del petróleo (puesto que Ecuador exporta petróleo e importa derivados desde este país).

Una gran variedad de productos importados hacia los Estados Unidos están sujetos a varios controles de importación. Estos productos requieren una inspección, certificado de importación, o notificación obtenida de varias entidades gubernamentales. Otros productos están sujetos a cuotas y medidas antidumping.

Ilustración 30. Lista de los mercados importadores para un producto Exportado por Ecuador



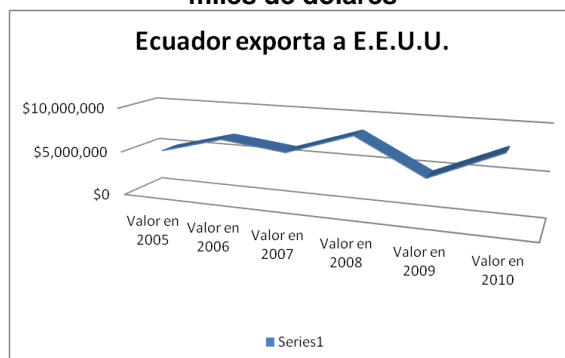
Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Ilustración 31. LISTA DE LOS MERCADOS PROVEEDORES PARA UN PRODUCTO EXPORTADO POR ECUADOR EN 2009.



2.6 PARTICIPACIÓN DE ESTADOS UNIDOS EN LAS EXPORTACIONES ECUATORIANAS

Ilustración 32. Participación de los Estados Unidos en las Exportaciones de Ecuador. En miles de dólares



Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.13. Exportaciones de Ecuador En miles de dólares

Ecuador exporta hacia Estados Unidos de América						Ecuador exporta hacia el Mundo					
Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010	Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010
\$4,946	\$6,825	\$5,978	\$8,379,6	\$4,582,5	\$7,834,2	\$9,869	\$12,728	\$13,800	\$18,511	\$13,724	\$18,010

Fuente: International Trade Center

Elaborado por: La autora

Estados Unidos es nuestro primer socio comercial según las estadísticas. Solo entre enero y mayo de 2011 se exportaron a ese destino \$3,629 millones, (el 40,4%).

El ATPDEA ha promovido la inversión, la producción orientada a la exportación, y el desarrollo de la cadena de suministro regional de integración, todos los cuales han estimulado la generación de empleo tanto en Ecuador y en los EE.UU.

La importancia de Estados Unidos para Ecuador como principal socio comercial, ha ido incrementando con el paso de los años. Del total de las exportaciones ecuatorianas hacia el mundo, el 37% representaban al mercado estadounidense en el 2001, mientras que en el 2008 representan casi un 50%.

Tabla 0.14. Ecuador Exporta. Tasa De Crecimiento.

Ecuador exporta hacia Estados Unidos de América						Crecimiento Promedio
2006	2007	2008	2009	2010	2006-2010	
38.11%	-12.41%	40.18%	-	70.96%	-1.00%	
						45.31%

Fuente: International Trade Center

Elaborado por: La autora

Tabla 0.15. Participación de Ecuador en exportaciones hacia Estados Unidos

Ecuador exporta hacia Estados Unidos de América					
2005	2006	2007	2008	2009	2010
50.07%	53.62%	43.32%	45.27%	33.39%	43.50%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Las exportaciones de Ecuador a los EEUU representaron el 43,50% en el año 2010.

El 99% de las exportaciones ecuatorianas hacia los Estados Unidos entran bajo preferencias ATPDEA, SGP o por regulaciones OMC, que lo libera del pago de aranceles.

Ilustración 33. Balanza Comercial Ecuador – Estados Unidos

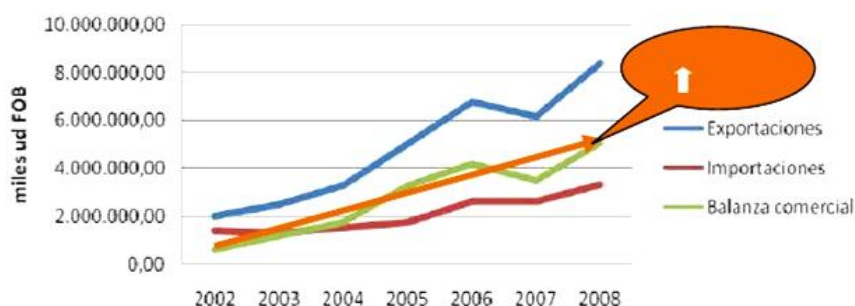
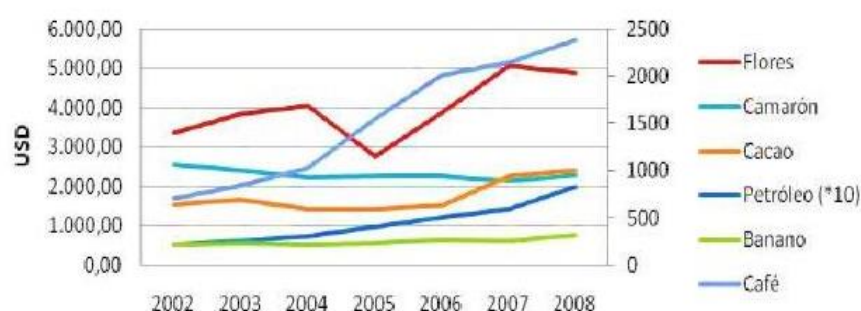


Ilustración 34. Precios



Ecuador ha mantenido resultados positivos en la balanza comercial con Estados Unidos durante los últimos años. El crecimiento de la balanza comercial entre los dos países desde el año 2002 hasta el 2008, ha sido del 317%; esto es, a partir de cuando entró en vigencia

el ATPDEA, además de otros factores como el incremento del precio del crudo y de los principales productos de exportación hacia Estados Unidos. (Gráfico 1)

En el gráfico 2 se puede ver que los precios han tenido un aumento mientras que los volúmenes (gráfico 3) han sido muy variables, lo que nos indica que el incremento de las exportaciones se debe más al aumento de precios que al aumento de volumen (excepto por el petróleo y el camarón).

Ilustración 35. Exportaciones Miles de US FOB

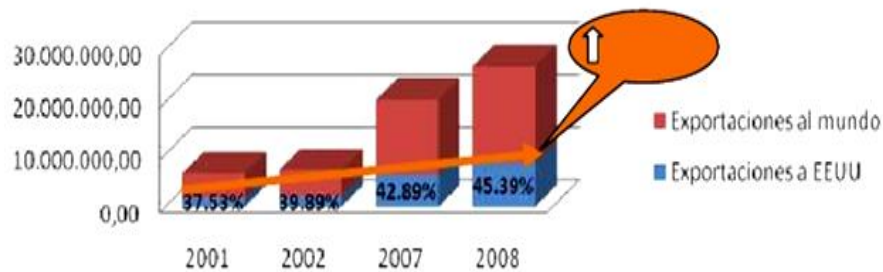
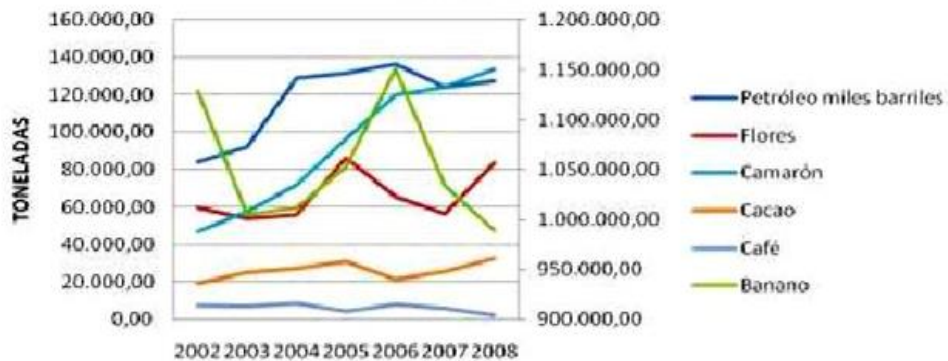


Ilustración 36. Exportaciones en Volumen



En el año 2001 el porcentaje de participación de los Estados Unidos en las exportaciones ecuatorianas representaban el 37.53% con productos como: aceites crudos, banano, camarones y langostinos, rosas, madera, entre otros, siendo el principal socio comercial del Ecuador. En el año 2002 tuvo un ligero aumento de alrededor del 2%. Como ya se mencionó, a partir de este año, las exportaciones tuvieron un aumento significativo, aumentando la participación de Estados Unidos al 45.39% de las exportaciones totales del

Ecuador en el año 2008. Durante este año, las exportaciones ecuatorianas a Estados Unidos llegaron a ser \$ 8,4 mil millones de dólares, las cuales aumentaron en un 37% con respecto al 2007.

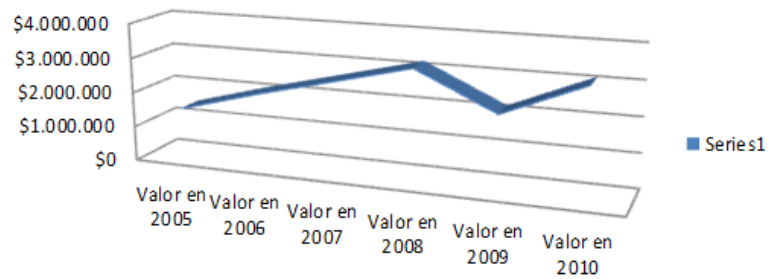
Además de las exportaciones tradicionales como petróleo, banano, café y cacao, se han exportado productos no tradicionales como flores, brócoli, artículos de madera, frutos tropicales, atún y textiles los mismos que han entrado a los Estados Unidos bajo el esquema preferencial otorgado por el ATPDEA, generando alrededor de 700 millones de dólares en exportaciones a este país. Solamente estas industrias han generado más de 400 mil puestos de trabajo en Ecuador que corresponde a aproximadamente el 8% del total de la población económicamente activa, haciendo que la tasa de empleo relacionada al ATPA / ATPDEA sea la más alta en toda la región andina. Cabe recalcar que muchos de los empleos están ocupados por mujeres quienes en muchos casos son el principal sostén de la familia ecuatoriana.

Estas industrias que dependen del ATPDEA se encuentran en las provincias del norte cerca de la frontera con Colombia, una región conocida por su pobreza y susceptibilidad a los cultivos de drogas, las mismas que han disuadido la producción de coca y también ha servido para proporcionar oportunidades de empleo para alrededor de 500 mil colombianos que han cruzado la frontera para buscar refugio en la región.

2.7 PARTICIPACIÓN DE LA CAN EN LAS EXPORTACIONES ECUATORIANAS

En cinco años, las exportaciones ecuatorianas a la Comunidad Andina de Naciones (CAN) crecieron en más de 1.500 millones de dólares. En 2005 las exportaciones ecuatorianas hacia la CAN representaron alrededor de 1.470 millones de dólares. En 2010, sin embargo, crecieron a 3.116 millones. Es decir, se duplicaron en cinco años.

Ilustración 37. Ecuador exporta a la CAN En miles de dólares



Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.16. Ecuador Exporta hacia la Comunidad Andina En miles de dólares

Ecuador exporta hacia Comunidad Andina						Ecuador exporta hacia el Mundo					
Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010	Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010
\$1,470,5	\$2,082,8	\$2,639,6	\$3,197,6	\$2,150,9	\$3,116	\$9,869,4	\$12,727,8	\$13,800,4	\$18,510,6	\$13,724,3	\$18,009,9

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

Tabla 0.17. Tasa De Crecimiento

Ecuador exporta hacia Comunidad Andina					Crecimiento Promedio
2006	2007	2008	2009	2010	2006-2010
41.64%	26.73%	21.14%	-32.73%	44.87%	

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

De los más de 1.500 millones de dólares de incremento, el 51% (834 millones) provino de las ventas hacia Venezuela. (Que en este año salió del grupo). Perú, sin embargo, es el país que más le compra a Ecuador.

Tabla 0.18. Evolución de Exportaciones En millones de dólares

País	2005	2010	Crecimiento
Colombia	511,02	793,06	282,03
Perú	876,05	1,335,58	459,53
Bolivia	9,42	13,67	4,24
Venezuela	139,75	973,96	834,20

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: Las autoras

Según las cifras, en 2005, ese país le compró 139,75 millones de dólares a Ecuador, pero en 2010 sus compras aumentaron a 973,96 millones.

Perú, sin embargo, es el país que capta la mayor parte de las exportaciones ecuatorianas. En 2005, las ventas hacia ese país fueron de 876,05 millones de dólares, en cambio, en 2010 llegaron a 1.335,58.

Las ventas hacia Colombia también se incrementaron en 282,03 millones de dólares. Las de Bolivia, en cambio, crecieron en 4,2 millones.

Algunos de los productos que se exportan por país son:

- Colombia:
 - Productos agrícolas
 - Vehículos y partes
 - Atún
 - Productos industriales (textiles, fibras, etc.)

- Perú:
 - Productos industriales (textiles, fibras, plásticos, etc.)
 - Atún
 - Petróleo y derivados de petróleo

Tabla 0.19. Participación de Ecuador con Exportaciones con la Comunidad Andina
Ecuador exporta hacia Comunidad Andina

2005	2006	2007	2008	2009	2010
14.90%	16.36%	19.13%	17.27%	15.67%	17.30%

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

El Ecuador le vende a la CAN más de lo que le vende a la Unión Europea.

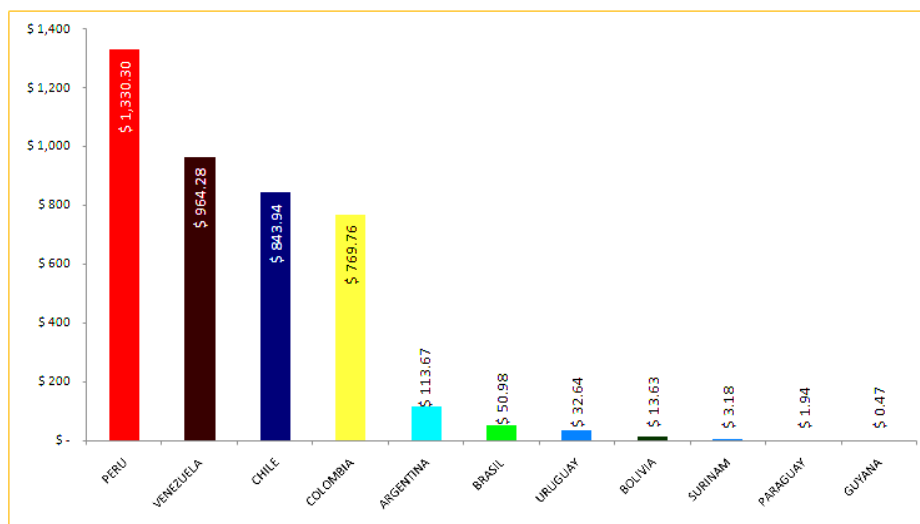
Las exportaciones de Ecuador a la CAN representaron el 17,30% en el año 2010, mientras que las ventas a la Unión Europea representaron el 12,8%.

El Gobierno analiza la posibilidad de dejar la CAN por inconformidad con el paro de algunos sectores del transporte colombiano, que han dificultado el intercambio comercial con el país y con desacuerdos con algunos sectores privados de los países miembros.

Salir de la CAN significaría perder la única zona de integración comercial positiva e importante que tiene Ecuador. Significaría pagar aranceles del 12% y del 15% por las exportaciones de productos ecuatorianos a Perú y Colombia.

2.8 PARTICIPACIÓN DE PAÍSES SUDAMERICANOS EN LAS EXPORTACIONES ECUATORIANAS

Ilustración 38. Exportaciones Ecuatorianas a Sudamérica (Enero a Diciembre – 2010) / En millones de dólares



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La autoras

En el 2010 las exportaciones del Ecuador al resto de Sudamérica crecieron en un 49.96%, alcanzando los US\$ 4,121.77 millones, considerando los 11 países de esta región, manteniéndose Perú como el principal destino de nuestros productos.

El Petróleo conformó el 80.13% de las exportaciones hacia Perú, las cuales totalizaron US\$1,330.3 millones el año anterior, aumentando en un 42% con respecto al 2009. Las exportaciones realizadas a Perú representan el 32% del total exportado en esta región.

Venezuela se constituyó en nuestro segundo destino principal de exportaciones (en el 2009 Chile ocupaba esta posición), sumando en total US\$ 964.28 millones. En el 2010 el petróleo también se posicionó como el producto más exportado a este país desplazando al atún.

Por otro lado las exportaciones a Chile en el 2010 cayeron en un 6%, llegando a bordear los US\$ 843.94 millones, representando el 20% del total que se exporta en Sudamérica.

Las exportaciones a Colombia crecieron en un 13%. El total exportado a ese país fue de US\$ 769.76 millones. Los vehículos de carga exportados se constituyeron en el principal rubro con destino a Colombia, representando el 14.85% del total enviado a ese país.

Sobre los países del Mercosur, cabe indicar que en el 2010 se exportó a Argentina US\$ 113.6 millones, a Brasil US\$ 50.9 millones, a Uruguay US\$ 32.6 millones y a Paraguay US\$ 1.9 millones. El producto más vendido es el atún en estos países, a excepción de Argentina donde se destaca el banano como la principal exportación ecuatoriana.

Finalmente se puede percibir también un inusitado crecimiento en los rubros exportados hacia Guyana y Surinam, pese a que aún los valores de transacción no son muy representativos.

2.9 PARTICIPACIÓN DE LA UNIÓN EUROPEA EN LAS EXPORTACIONES ECUATORIANAS

La UE es el tercer socio comercial de Ecuador, y aunque la conforman 27 países, los principales destinos de las exportaciones son: Bélgica, Francia, Italia, Reino Unido, Alemania y España. (Concentran aproximadamente el 70%).

La Unión Europea es el único bloque comercial con el que el Ecuador mantiene una balanza comercial no petrolera favorable, abarca el 30% del total. Es el principal mercado de 4.000 pymes que destinan el 31% de sus exportaciones.

Los 20 principales productos de exportación (sin considerar el petróleo) concentran el 94% de las exportaciones.

Por grupo de productos los principales son: productos de la pesca, frutas (banano), cacao, flores

Ilustración 39. El Comercio con la Unión Europea En Miles de Dólares



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaborado por: Diario El Comercio

Tabla 0.20. Ecuador Exporta hacia la Unión Europea En miles de dólares

Ecuador exporta hacia la Unión Europea					Ecuador exporta hacia el Mundo						
Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010	Valor en 2005	Valor en 2006	Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en 2010
\$1,262,4	\$1,494,95	\$1,758,5	\$2,086,3	\$2,071,99	\$2,265	\$9,869,4	\$12,727,8	\$13,800,4	\$18,510,6	\$13,724,3	\$18,009,9

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

En el 2009, la UE importó \$2,072 millones de Ecuador y exportó \$1,448 millones, lo que supuso alrededor de un 0,1% del total de las importaciones-exportaciones para la UE. En el año 2010, aumentaron tanto las importaciones europeas de Ecuador (\$2,265 millones, como las exportaciones de la UE hacia el mercado ecuatoriano 1,728 millones), aunque estas últimas en mayor proporción, generando un saldo en la balanza comercial positivo,

pero menor, para Ecuador con respecto al año anterior (\$624 millones en 2009 y \$537 millones en 2010).

Tabla 0.21. Tasa De Crecimiento en base a las Exportaciones de Ecuador hacia la Unión Europea

Ecuador exporta hacia la Unión Europea					Crecimiento Promedio
2006	2007	2008	2009	2010	2006-2010
18.42%	17.63%	18.64%	-0.68%	9.32%	

Fuente: International Trade Center
Elaborado por: La autora

En el periodo período 2006-2010 las exportaciones ecuatorianas a la Unión Unión Europea se han incrementado considerablemente, con excepción del año 2009, que decrecieron con respecto al año anterior en 0,68% debido a la crisis internacional.

El crecimiento de las exportaciones del sector de las pequeñas y medianas empresas (mipymes) cobra mayor importancia en las exportaciones no petroleras ecuatorianas.

Obedece a tres factores: la calidad de los bienes exportados, las certificaciones que obtienen los productores ecuatorianos y la capacidad de consumo de los países que conforman la Unión Europea.

Las mipymes exportan básicamente productos primarios en su mayoría, y manufactura de tecnología media y baja. No obstante, han desarrollado estrategias para abrirse mercados: investigando el mercado externo, ampliando sus plantas productivas para tener la capacidad de la demanda de los destinos.

Sin embargo, la firma de un Tratado de Libre Comercio (TLC) que consiguió Perú y Colombia y la caducidad en el 2013 del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP+), que beneficia al Ecuador con U\$220 millones en rebajas arancelarias, prácticamente cerraría las alternativas de crecimiento hacia ese mercado.

Tabla 0.22. Participación de las Exportaciones de Ecuador hacia la Unión Europea.

Ecuador exporta hacia la Unión Europea					
2005	2006	2007	2008	2009	2010
12.79%	11.75%	12.74%	11.27%	15.10%	12.58%

Fuente: International Trade Center

Elaborado por: La autora

En 2009, las exportaciones a la Comunidad Europea sumaron \$2071 millones, lo que significó un 15% de las ventas externas de nuestro país. En 2010, ese porcentaje se redujo en un 2 puntos, Ecuador vendió a la Unión Europea \$ 2.265 millones, el 12,58% de las exportaciones ecuatorianas.

Solo entre enero y mayo de 2011 se exportaron a ese destino \$1.150 millones. Es el tercer socio más importante después de EEUU y la Comunidad Andina de Naciones.

Entre los principales productos de exportación predominan los del sector agrícola que representaron, en el 2010, el 94% del total exportado hacia la UE (€1.872,2 millones).

El sector banano, con cerca de U\$ 700 millones de dólares anuales, de no llegar a un acuerdo comercial, se dejarían de exportar 110 millones de cajas.

El sector camaronero percibe al año U\$ 450 millones por concepto de exportaciones a Europa, y el cacaoero cerca de U\$ 200 millones, este mercado representa el 40% de sus exportaciones. El brócoli, depende en un 98% de las exportaciones, de estas el 52% se destinan a Europa.

El mercado europeo también tiene repercusión en el sector floricultor, en lo que va del 2011 se han exportado cerca de U\$ 132 millones; esto representa un 20% del total de las exportaciones. Sin embargo, los efectos de la crisis interna disminuyó en 2% el volumen total de exportación que era del 22%.

De las exportaciones realizadas por Ecuador hacia los países miembros de la UE en 2009, el 18,9% se concentraron en los envíos a Italia por un valor de €356 millones. Le sigue

España (17%) por un valor de €320 millones, Bélgica (15,5%) con €291 millones, Alemania (14,6%) con €275 millones y Holanda (13,2%) con envíos por 148 millones, entre los principales. Los 10 principales países de la UE que compraron productos procedentes de Ecuador concentraron el 95,7% del total.

EN 2009, el 51,9% del total de las exportaciones ecuatorianas hacia la UE se concentró en el grupo correspondiente a frutas, legumbres y plantas por un valor de €976 millones. Entre 2005-2008 este rubro creció a un ritmo de 4,1% por año, mientras que en 2009 enfrentó una caída de 4,3%. Entre los principales productos que integran este grupo se encuentran el banano fresco (78,8%), las flores y capullos (12,2%), las piñas frescas (3,2%) y los espárragos congelados (2,4%). Los más importantes compradores en este ámbito de productos fueron Bélgica (26%), Italia (18%) y Alemania (17%).

El segundo grupo de productos de mayor importancia en las exportaciones ecuatorianas hacia la UE fue el de pescado y derivados, el mismo que abarcó el 32,3% de las ventas al bloque europeo. Entre 2005-2008, estos productos experimentaron un alza de 23,3% promedio anual, mientras que en 2009 tuvieron un retroceso de 20,9% alcanzando los €608 millones. Los principales productos dentro de este grupo fueron el atún (50,6%), los camarones congelados (43,8%) y las conservas de pescado (1,5%). España concentró el 36% de las compras por este concepto, seguido de Italia (27%) y Francia (14%).

En cuanto al grupo de café y té, las exportaciones en 2009 alcanzaron €140 millones, lo que significó una reducción de 3,4% respecto a 2008. En contraste, el crecimiento entre ese último año y 2005 promedió 9,7% anual. Los principales productos dentro de este grupo fueron cacao en grano (48,5%), extractos de café (37%) y manteca de cacao (7,2%). Alemania abarcó el 40% de estas compras, seguido por Holanda (17%) y Polonia (14%).

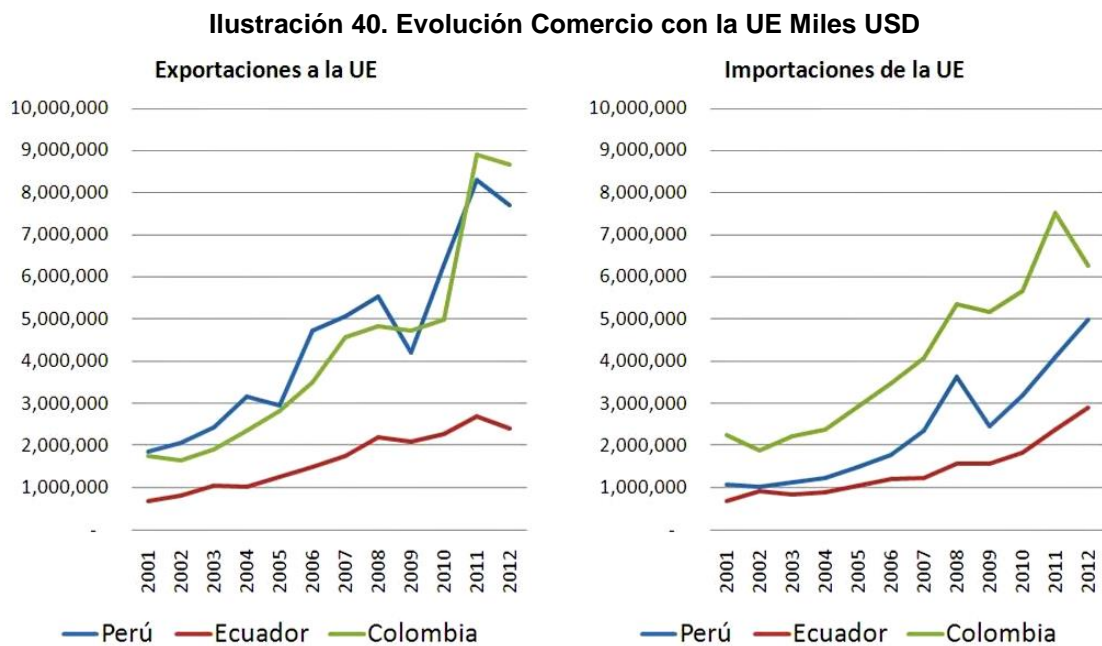
Entre estos tres grupos de productos se concentró el 91,7% del total de exportaciones del Ecuador hacia la UE. Otros grupos importantes fueron bebidas y tabaco, con una contribución de 2,6%, minerales y metales (1,5%), productos de madera y papel (1,4%),

oleaginosas y aceites (1,1%) y en menor medida textiles (0,3%), productos químicos (0,3%) y artículos de confitería (0,2%).

Si el país no consigue un tratado comercial con la UE, simplemente desaparecería del mercado.

El país que más importa del Ecuador es Italia, importa: bananos, flores, camarones y madera.

En el año 2009 las exportaciones a Italia fueron de 576'349,000 dólares, mientras que exportamos por 217'775,000 dólares, entonces la balanza comercial es a favor del Ecuador.



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Diario Hoy

En este sentido, El Gobierno de Italia donará 35 millones a Ecuador para el proyecto Yasuní-ITT, para dejar bajo tierra un yacimiento de petróleo situado en la Amazonía.

Italia prometió entregar el aporte a través del proceso de "canje de deuda" que mantiene con Ecuador desde hace varios años como mecanismo de apoyo al desarrollo, por el cual el país europeo reduce el volumen de dinero que la nación andina le adeuda.

Con esta iniciativa Ecuador pretende dejar indefinidamente bajo tierra 846 millones de barriles de petróleo y evitar así la emisión de 407 millones de toneladas de CO2.

Ecuador se compromete a aportar la mitad del dinero que obtendría de la explotación de este yacimiento y pide a la comunidad internacional que aporte la otra mitad, 3.600 millones de dólares, en el curso de 13 años.

2011 - En el caso de que esto no suceda, Ecuador se compromete a explotar el yacimiento con el menor impacto ambiental posible.

Hoy en día existe una tendencia creciente y positiva en las compras del llamado mercado de la añoranza, es decir, aquel constituido por el consumo de productos originarios de un país de migración. Según las cifras oficiales, en el año 2004 el colectivo ecuatoriano llegó a 492 mil personas, por tanto, los compatriotas representan la segunda colonia extranjera en España por detrás de los marroquíes.

Dado que casi el 100% de las exportaciones a la UE son no petroleras y Ecuador busca terminar con la dependencia del crudo, es importante consolidar e incrementar estas exportaciones a través de un acuerdo comercial.

Al ser la Unión Europea un gran demandante de productos provenientes de la pesca y la agricultura y por ser estos sectores intensivos de mano de obra en el Ecuador constituye una herramienta para combatir la pobreza.

Sin embargo, la crisis europea representa una amenaza para las exportaciones de Ecuador. Los países de la denominada eurozona: Grecia, España, Italia, Portugal e Irlanda tienen actualmente problemas para manejar sus cuentas fiscales, lo que los deja en medio de una crisis no solo financiera sino también social.

La reducción de la capacidad de consumo, el desempleo y las medidas de ajustes en las arcas fiscales de Grecia, España, Italia, Portugal e Irlanda, ponen en alerta al sector externo ecuatoriano.

Si la crisis se mantiene se reducirán las exportaciones y las remesas, además de la capacidad de reacción del Gobierno por el poco ahorro interno en Ecuador.

Firmar un acuerdo comercial con la Unión Europea permitiría ganar terreno frente a los vecinos Colombia y Perú que tienen ya firmado un acceso libre a ese mercado, pues los productos entran sin aranceles -o con menos trabas sanitarias- que los coloca en una mejor condición competitiva frente a Ecuador.

Un sector que está muy interesado en esta negociación es el bananero, ya que el 40% de la fruta que se exporta del país va a ese mercado, alrededor de 100 millones de cajas al año, con un promedio de 2 millones semanales. Lo que implica que el mercado es vital para el sector y el país no se puede dar el lujo de perderlos.

Perú y Colombia al igual que otras naciones centroamericanas, ya han firmado un acuerdo comercial con ese bloque, lo que brinda mayor certeza sobre las condiciones de acceso a mercado en el largo plazo, mientras que las preferencias para Ecuador, al amparo del SGP, se han extendido solamente hasta el 2013.

2.10 ECUADOR BUSCA AUMENTAR SU BALANZA COMERCIAL CON MEDIO ORIENTE

En los temas de comercio y economía, existe una coincidencia de intereses entre la mayor parte de estos países y Ecuador, desean depositar su dinero en inversiones estables, productivas y de largo plazo.

Algunos países presentaron especial interés en temas como la Refinería del Pacífico.

En cuanto a la exploración petrolera han manifestado su interés en invertir en algunos proyectos así como en temas de minería.

El Líbano está interesado en el turismo ecuatoriano, especialmente proyectos turísticos inmobiliarios.

También en el área industrial, interesa el sector agrícola, cemento, azúcar, entre otros. “por el hecho de encontrarse en el desierto son importadores netos de productos de consumo, con casi el 85%. Tienen un profundo interés de garantizar su seguridad alimentaria y de mejorar la balanza comercial asegurando convenios para la provisión de alimentación de arroz, granos, etc. es decir diversos productos que ellos necesitan y que no producen”

A lo que se suma la plataforma logística de Manta, donde podrían participar como socios.

Por otro lado se ha firmado un Memorandum de Servicios Aéreos para ofrecer la modalidad de cielos abiertos a Catar y Emiratos Árabes Unidos, a efectos de que las líneas aéreas de esos países puedan volar directamente a Ecuador.

Finalmente Siria y Ecuador suscribieron un acuerdo aduanero, comercial y turístico para el desarrollo del turismo entre las dos naciones.

2.11 EL ANÁLISIS GLOBAL DE ACCIONES EN EL PAÍS.

En 2013 la política fiscal mantuvo su trayectoria expansiva, aunque a tasas menores que las verificadas en años anteriores. Entre enero y julio de 2013, el gasto total del gobierno central anotó un incremento del 14,2% respecto de igual período del año anterior. El gasto corriente aumentó un 16,5% en términos nominales, impulsado por alzas en el gasto de compras de bienes y servicios (26,3%), el pago de intereses (44,9%) y el pago de sueldos (8,5%). El gasto de capital aumentó un 11,2% en ese mismo período, si bien el aumento de la inversión fija fue mayor (21,4%).

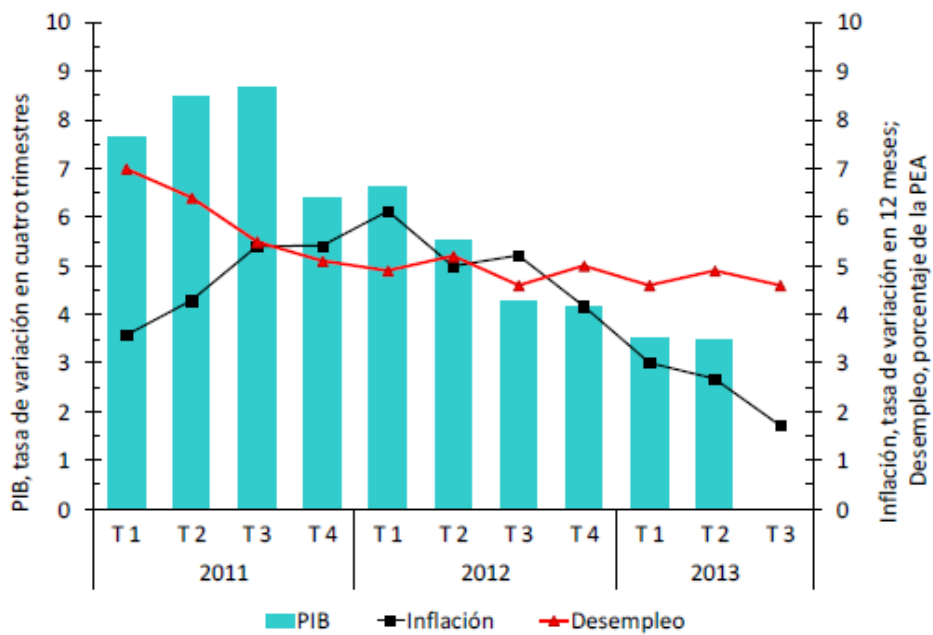
Por su parte, los ingresos disminuyeron un 1,9%, debido a la caída de los ingresos petroleros, que fue del 34,7%, ya que los ingresos no petroleros crecieron un 16,1%. Entre

estos últimos, los ingresos tributarios se expandieron un 13,6% y los no tributarios, un 37,8%. Como consecuencia, en el período analizado el resultado del gobierno central exhibió un déficit, en contraste con el superávit registrado en igual período de 2012.

Debido a lo anterior, la deuda pública total del sector público no financiero mantuvo su tendencia al alza y en septiembre de 2013 llegó al 23,6% del PIB (en comparación con el 22,2% del PIB en diciembre de 2012). Dentro de ese total, la deuda interna fue equivalente al 9,7% del PIB (frente al 9,3% a fines de 2012) y la deuda externa, al 13,9% del PIB (frente al 12,9% a fines de 2012).

El aumento de la deuda pública externa obedece principalmente al incremento de la deuda con instituciones de China, que a septiembre de 2013 sumaba alrededor de 4.500 millones de dólares. Por su parte, las reservas nacionales de libre disponibilidad aumentaron a lo largo del año, alcanzando en octubre de 2013 un monto de 4.206 millones de dólares (frente a 2.483 millones de dólares en diciembre de 2012).

Ilustración 41. ECUADOR: Producto Interno Bruto, INFLACIÓN Y DESEMPLEO



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifrados oficiales.

En lo referente a la política monetaria, a lo largo de 2013 el banco central mantuvo constantes las tasas de interés de referencia (activas, pasivas y máxima convencional), así como las tasas activas máximas para todos los segmentos de crédito. El crédito otorgado por el sistema financiero privado creció un 6,7% en 12 meses a septiembre de 2013, frente a un crecimiento de un 10,6% en 12 meses a diciembre de 2012 y un 18,5% en 12 meses a diciembre de 2011. Por su parte, los préstamos para la vivienda otorgados por el Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (BIESS) se expandieron un 10,9% en 12 meses a octubre de 2013 y los préstamos quirografarios (aquellos que se otorgan contra pagarés, sin que figuren propiedades como garantía), un 11,7% en igual período.

En abril de 2013 el gobierno declaró sus intenciones de reanudar las negociaciones sobre un acuerdo de comercio y de protección de inversiones con la Unión Europea.

Por otro lado, en junio el gobierno anunció que renuncia al trato preferencial de las exportaciones del Ecuador a los Estados Unidos en virtud de la Ley de Promoción Comercial Andina y Erradicación de la Droga (ATPDEA). Dentro de la región, en febrero de 2013 entró en vigor el acuerdo de complementación económica con Guatemala, que otorga el acceso mutuo sin aranceles a más de 600 productos de cada país. También se anunció que se negociaría el acceso al Mercado Común del Sur (MERCOSUR), después del cierre de un acuerdo con la Unión Europea.

Tabla 0.23. ECUADOR: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

	2011	2012	2013 a/
Tasas de variación anual			
Producto interno bruto	7,8	5,1	3,8
Producto interno bruto por habitante	6,0	3,4	2,1
Precios al consumidor	5,4	4,2	2,0 b/
Dinero (M1)	15,5	14,0	15,4 c/
Tipo de cambio real efectivo d/	2,1	-2,3	-1,5 b/
Relación de precios del intercambio	10,0	1,5	-0,3
Porcentaje promedio anual			
Tasa de desempleo urbano e/	6,0	4,9	4,6
Resultado global del gobierno central / PIB	-1,6	-2,0	-5,1
Tasa de interés pasiva nominal	4,6	4,5	4,5 b/
Tasa de interés activa nominal f/	8,3	8,2	8,2 b/
Millones de dólares			
Exportaciones de bienes y servicios	24 670	26 464	27 498
Importaciones de bienes y servicios	26 393	27 801	30 362
Balanza de cuenta corriente	-225	-157	-1 770
Balanzas de capital y financiera g/	497	-424	3 339
Balanza global	272	-582	1 569

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifrados oficiales.

a/ Estimaciones.

b/ Datos al mes de Octubre.

c/ Datos al mes de Julio.

d/ Una tasa negativa significa una apreciación real.

e/ Incluye el desempleo oculto.

f/ Tasa de interés activa efectiva referencial para el segmento comercial corporativo

g/ Incluye errores y omisiones.

En agosto de 2013 el presidente decretó la liquidación de los fideicomisos asociados a la iniciativa Yasuní-ITT y anunció que se explotará el 1% de la reserva de petróleo del Yasuní, en un proceso que será realizado por la empresa pública Petroamazonas.

Entre enero y septiembre de 2013, el valor de las exportaciones de bienes aumentó un 2,6%, como resultado del incremento de las exportaciones de productos primarios (6,5%), impulsado por las ventas de camarón, que compensó con creces la disminución de las exportaciones de productos industriales (-11,1%). Por su parte, las importaciones aumentaron un 7,6% en igual período, debido a los crecimientos anotados en los rubros de bienes de consumo (0,1%), materias primas (9,8%), bienes de capital (4,9%) y

combustibles y lubricantes (14,7%). En consecuencia, la balanza comercial anotó un déficit de 821 millones de dólares en los tres primeros trimestres del año, frente a un superávit de 114 millones de dólares en igual período de 2012. Al igual que en años anteriores, las balanzas de servicios y de renta fueron deficitarias. A su vez, en los seis primeros meses del año, el superávit de la balanza en cuenta corriente disminuyó, debido al déficit comercial y a la reducción de las remesas de emigrantes, desde 1.232 millones de dólares en el primer semestre de 2012 a 1.169 millones de dólares en igual período de 2013.

En septiembre de 2013, la deuda externa fue equivalente al 19,9% del PIB, frente al 18,9% en diciembre de 2012. Su aumento obedece esencialmente al incremento de la deuda externa pública, de un 12,8% a un 13,9% del PIB entre esos dos períodos.

En el primer semestre de 2013 la actividad económica aumentó un 3,5%, impulsada por los sectores de la construcción (7,1%) y del transporte y comunicaciones (9,9%), a la vez que anotaron caídas la industria manufacturera (-1,4%) y el sector de generación eléctrica, agua y gas (-2,8%). Por su parte, en el mismo período la demanda interna aumentó un 4,1%, en respuesta al incremento del consumo, tanto público (5,0%) como privado (4,3%), y de la formación bruta de capital fijo (5,3%).

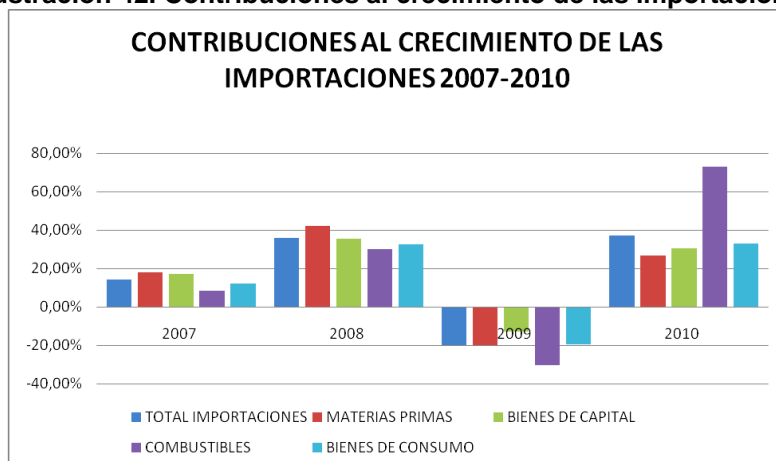
En términos reales, las exportaciones aumentaron un 0,7% y las importaciones, un 3,2%; en consecuencia, la contribución de las exportaciones netas al crecimiento fue negativa.

A lo largo de 2013 la inflación mantuvo una tendencia sostenida a la baja, debido a que los precios de los alimentos aumentaron menos que en 2012. En octubre de 2013 la inflación acumulada en 12 meses era del 2,0% (y la inflación del grupo de alimentos, del 0,5%); en diciembre de 2012, en cambio, la inflación acumulada en 12 meses era del 4,2% (y la del grupo de alimentos llegaba al 5,5%). Con el fin de combatir las actividades especulativas y limitar el alza de los precios de los alimentos básicos, en febrero de 2013 el ejecutivo decretó la implementación de controles de precios para un grupo de 46 productos agropecuarios, tales como frutas, verduras, carnes y huevos.

Como promedio de enero a septiembre de 2013, la tasa de desempleo urbano bajó al 4,7% (frente a un 4,9% registrado en el mismo período de 2012), principalmente por una caída de la tasa de participación.

Las perspectivas para 2014 apuntan a un crecimiento moderado de la economía, impulsado por el dinamismo de la demanda interna. Las autoridades estiman para ese año un crecimiento que se ubicará entre el 4,5% y el 5%, una tasa de inflación del 3,2%, un déficit del gobierno general del 5% del PIB y un aumento de la deuda pública, que llegaría al 31,2% del PIB.

Ilustración 42. Contribuciones al crecimiento de las importaciones



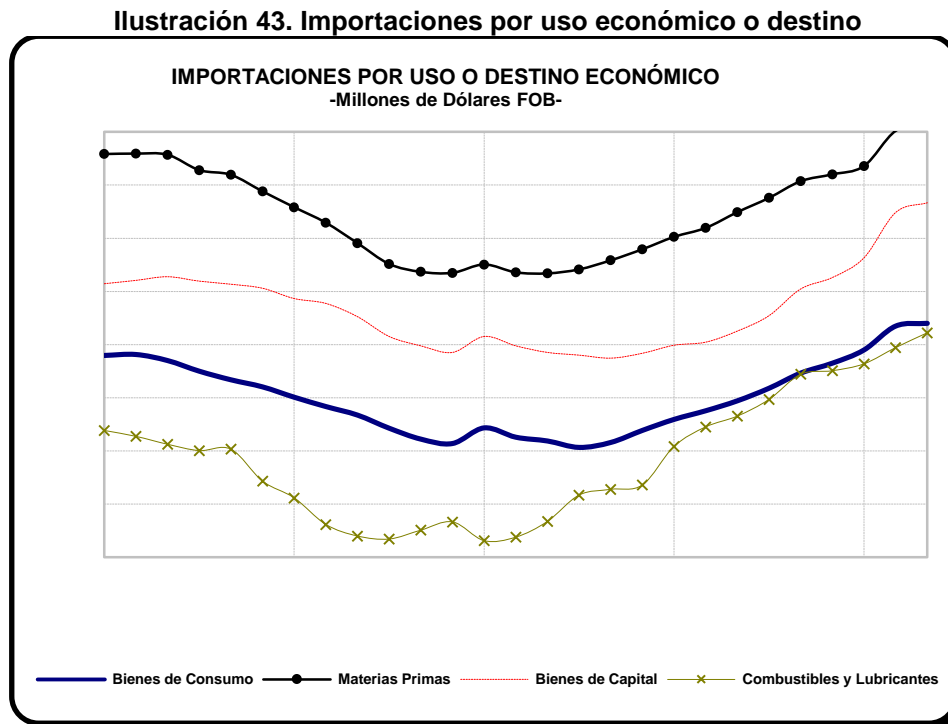
Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: La autora

Todas las importaciones crecen en el periodo pero las importaciones de combustibles son las que más aumentan, mientras que las importaciones de consumo las que menos.

Entre el año 2009 y 2010, los aumentos de materias primas (3%), bienes de capital (9%), combustibles (20%) y bienes de consumo (6,%) explicaron el 38% de incremento total de las importaciones. Es decir, más de la mitad del incremento de importaciones se explica por aumentos de los combustibles y bienes de capital que suman 29%.

Por otra parte, las importaciones en todos los grupos por Uso o Destino Económico (CUODE), durante enero-diciembre de 2010 crecieron en términos de valor FOB con

respecto al mismo período del año 2009, en el siguiente orden porcentual: Combustibles y Lubricantes (47.10%), Bienes de Consumo (34.07%), Bienes de Capital (30.62%) y Materias Primas (26.52%).



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Banco Central del Ecuador

CAPITULO III: ANALIZAR LA TRANSFORMACIÓN DE LA MATRIZ PRODUCTIVA EN EL ECUADOR Y SU IMPACTO A FUTURO EN LA BALANZA COMERCIAL NACIONAL.

3.1 ¿QUE ES LA MATRIZ PRODUCTIVA?

La matriz es el sistema productivo de un país y este debe estar basado en la industrialización de sus productos naturales, en la transformación para que contengan valor agregado. Eso generará desarrollo, bienestar y progreso.

3.1.1 EL CAMBIO DE LA MATRIZ PRODUCTIVA DEL ECUADOR Y SU EFECTO EN EL COMERCIO EXTERIOR

1. El concepto y la evolución de la matriz productiva ecuatoriana
2. Un apunte sobre el futuro mundial
3. Cambio de la matriz productiva nacional según el Gobierno
4. Cambio de la matriz y el horizonte productivo.
5. Importancia y urgencia que tiene el cambio de la matriz productiva para el Ecuador.

3.1.2 CONCEPTO Y EVOLUCIÓN DE LA MATRIZ PRODUCTIVA ECUATORIANA

La Matriz Productiva está establecida por la estructura de los sectores de la producción de bienes y servicios, constituida en función de la importancia relativa que cada sector tiene en el desarrollo nacional, para generar:

- Inversión
- Producción
- Empleo
- Invención
- Innovación
- y Exportaciones de bienes, servicios y tecnología.

Ilustración 44. Análisis de cómo el gobierno Ecuatoriano ve la Actual Matriz Productiva

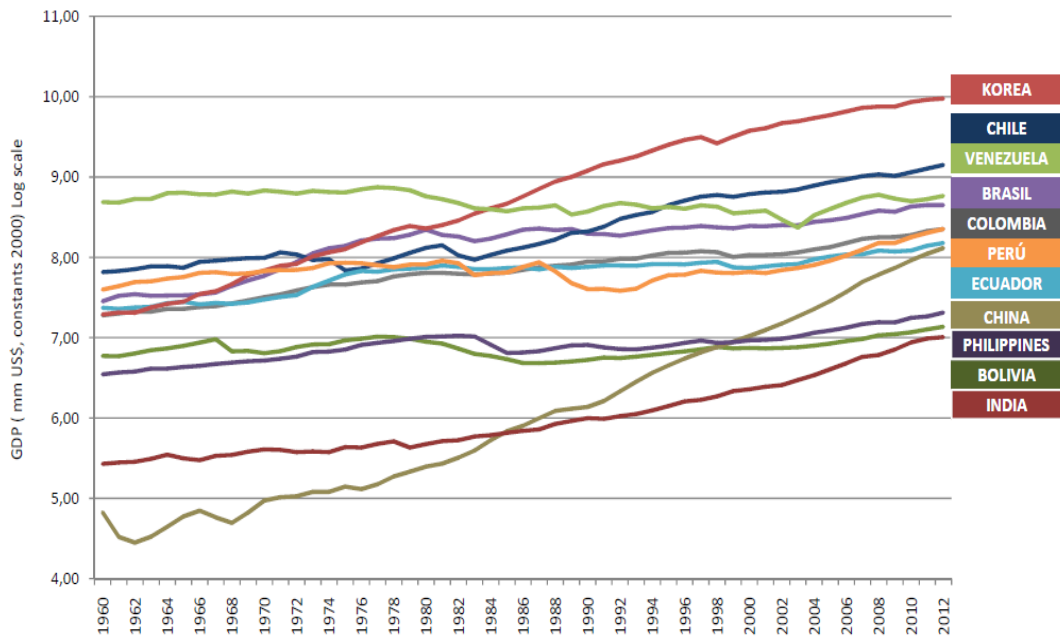


Siendo así, la estadística del Producto Interno Bruto (PIB) no la refleja suficientemente y debe acudir a un conjunto de indicadores que la muestren de mejor manera, incluyendo la valoración de aspectos cualitativos referidos al ambiente político, económico, social y tecnológico en el que se produce, del tipo de los que utiliza el Foro Económico Mundial para medir la competitividad de los países.

Ilustración 45. Análisis de cómo el gobierno Ecuatoriano presenta la Nueva Matriz Productiva.



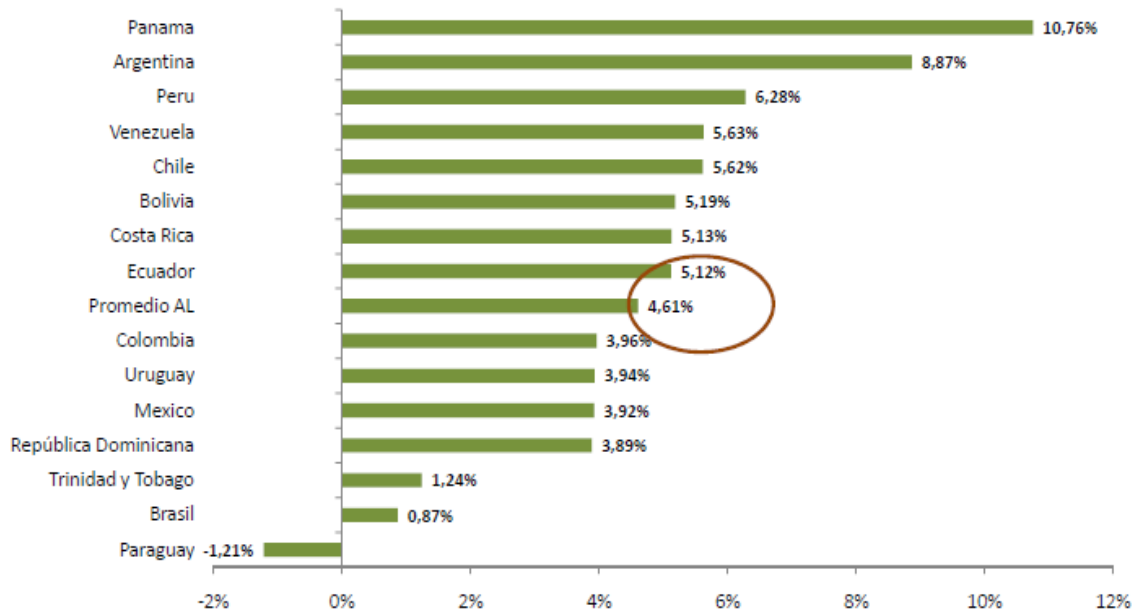
Ilustración 46. Evolución de PIB per cápita de 1960 al 2012



F u e n t e: B a n c o M u n d i a l

La estimación de crecimiento del PIB en Ecuador durante el 2013, es de entre 4 y 4.5 %, según Banco Central del Ecuador

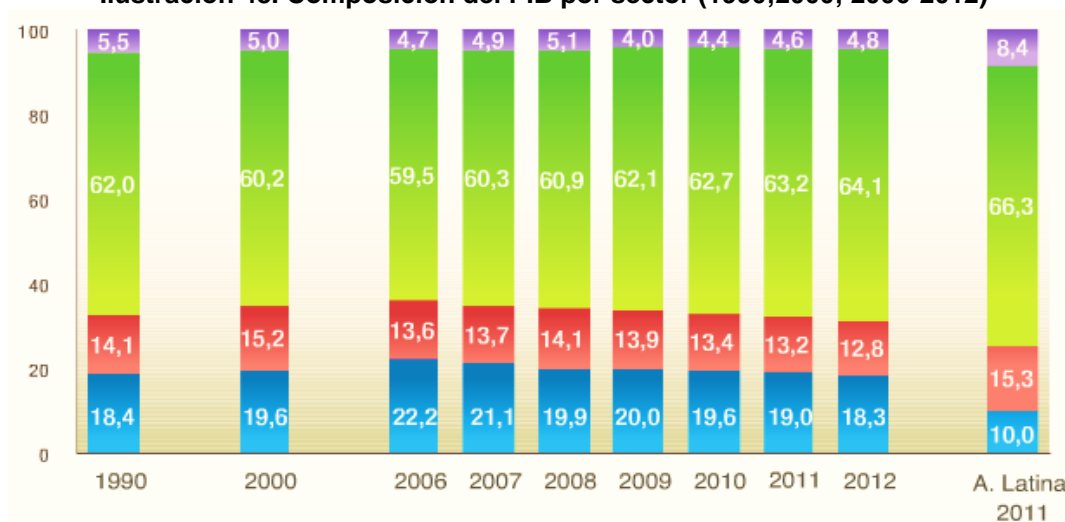
Ilustración 47. Crecimiento del PIB en el 2012



Fuente: Banco Mundial

■ Otros elementos del PIB ■ Servicios ■ Industria ■ Sector primario

Ilustración 48. Composición del PIB por sector (1990;2000; 2006-2012)



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado por: Senplades

Por varios años la matriz productiva del Ecuador fue identificada como agrícola, con predominio de cacao primero y después el banano, que estableció que el poder económico y político real esté en Guayaquil; desde 1972 la matriz pasó a ser petrolera y agrícola, pero siempre predominando el petróleo; entonces hubo un cambio, el poder económico y político se trasladó a Quito, y además pasó gran parte del sector privado al público. Actualmente la matriz es petrolera, agrícola y marginalmente industrial, con un aporte muy pequeño de los servicios modernos que, no obstante, crecen con bastante dinamismo; y, el poder político y económico está en la Capital del país, pero casi absolutamente en el Estado, que tiende por mandato constitucional a copar espacios estratégicos de la producción.

Entre los años 2000 y 2011, el sector Comunicaciones creció en el 280%, la Construcción en el 165%, el sector Financiero en el 114%, mientras que el Sector Petróleo y Minas lo hizo solamente en el 55% y fueron menores los desarrollos de los sectores Agropecuario (48%), del Transporte (47%) y de la Industria (42%), pero los ojos del gobierno están en motivar justamente a los que tienen menos porcentaje.

Las bases del año 2000 son menores para los sectores que más crecen, pero se debe considerar la forma en que los sectores dinámicos han sido transformados a nivel mundial por informática y electrónica, y en el caso de la Construcción por el impulso financiero petrolero de los últimos años.

Al año 2011 la industria representó el 13,4% del PIB, el comercio el 11%, la Construcción y el Sector de Minas e Hidrocarburos el 9,7%, el Sector Agropecuario el 8,6%. El cambio en esa Matriz Productiva a una en que sean básicos las industrias mineras de tecnología avanzada y los servicios modernos solo se producirá como efecto de una labor tenaz, costosa y de largo plazo, por lo menos 20 años tomara el cambio costando aproximadamente 50 mil millones de dólares, ese panorama lo podremos apreciar en el mejor de los casos, ya que también debería el gobierno contemplar un plan de contingencia (plan B), para en caso de exceder en tiempo y costo.

Ilustración 49. Índice de Posición competitiva

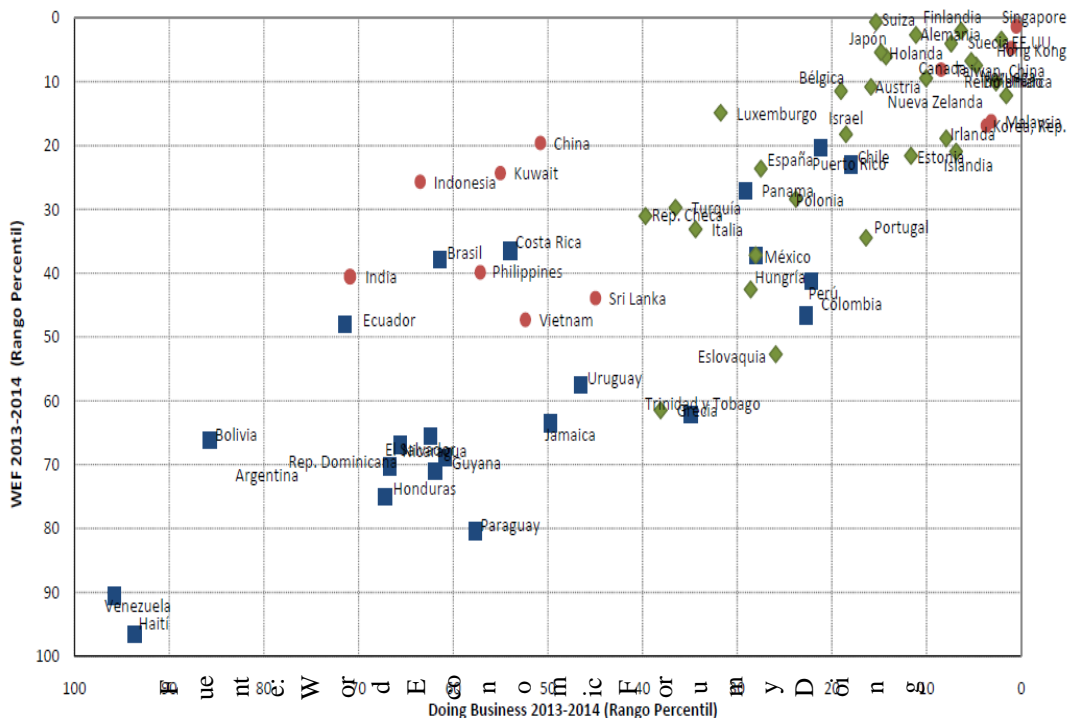
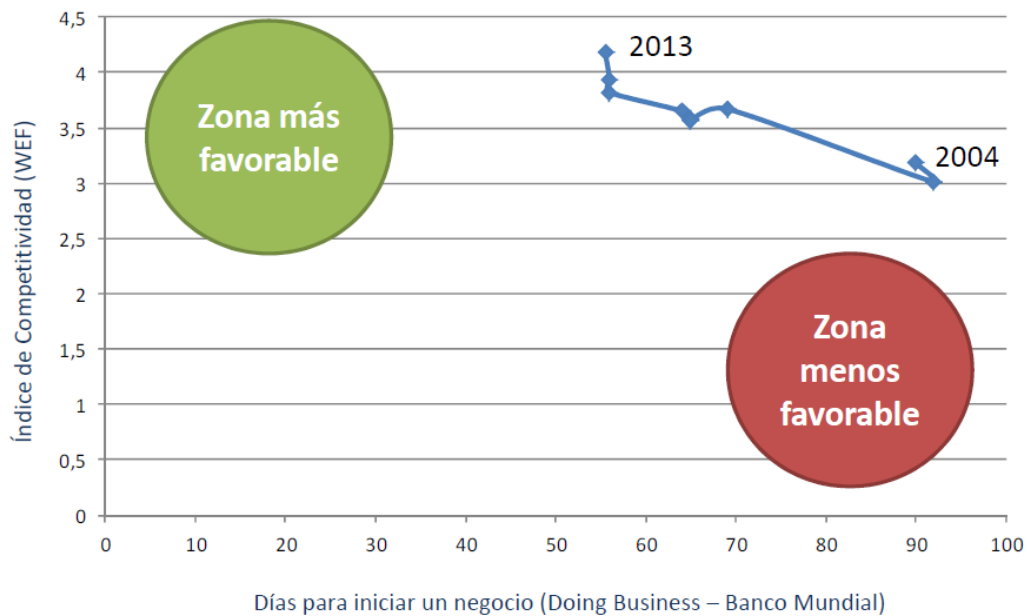


Ilustración 50. Evolución de Ecuador



Fuente: World Economic Forum y Doing Business

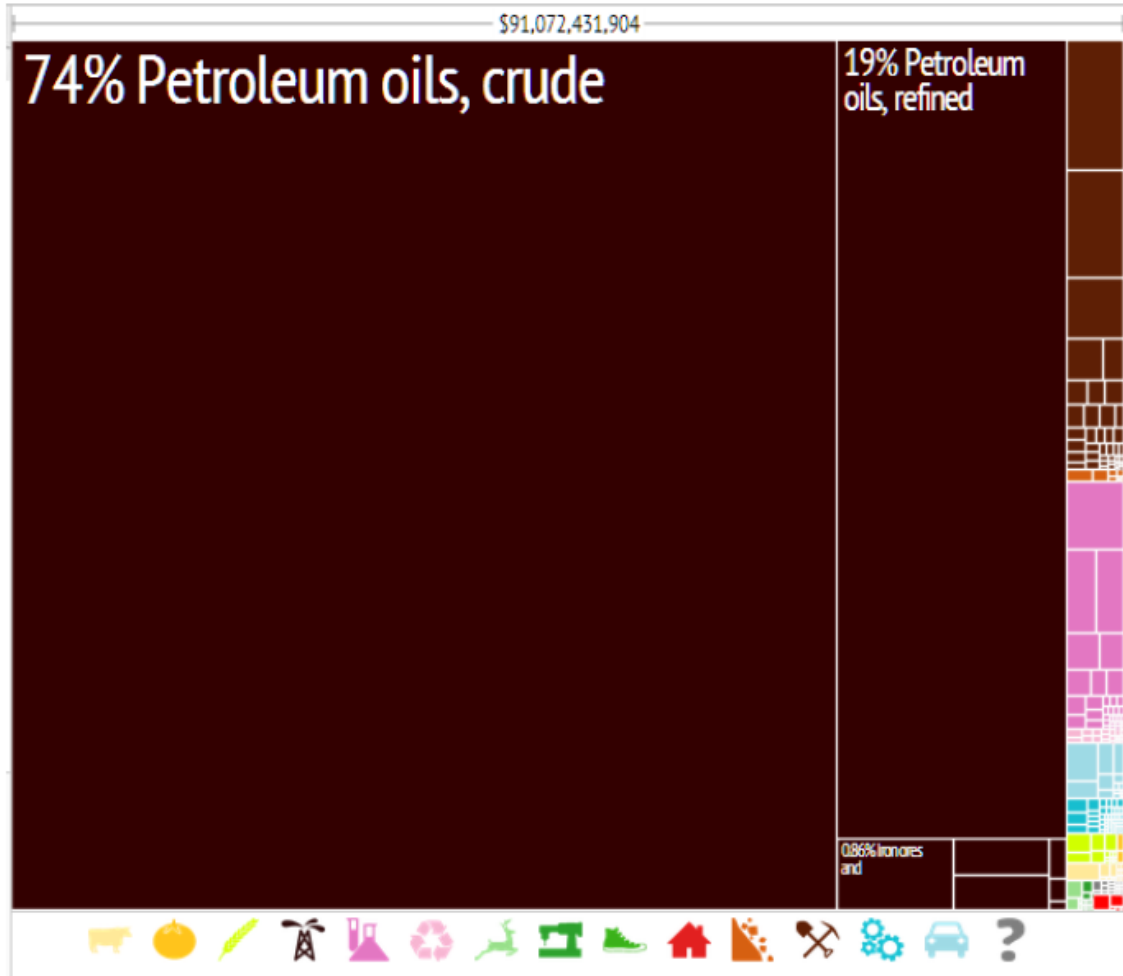
El gobierno del Ecuador hizo una presentación de los beneficios del cambio de Matriz Productiva y como su apoyo a la transformación la CAF Banco de Desarrollo de Latinoamérica y hacen una presentación de varias Matrices Productivas.

En donde explican que en general en América Latina la Matriz de Exportación suele estar dominada por los commodities.

Podemos observar la Matriz Productiva de:

- Venezuela
- Brasil
- Ecuador

Ilustración 51. Matriz de Exportación VENEZUELA



Actualmente el gobierno desea una expansión de los sectores productivos (petróleo y minas, energía, siderurgia, agua, entre otros), en donde la empresa privada lo puede ver como un retroceso en ciertas actividades que el Gobierno puede llegar a considerar estratégicas y a una rápida toma de decisiones de corte social.

Es necesario que todos hagamos escuchar varias alternativas y más las personas encargadas de las políticas de desarrollo en el país, ya que muchos creen que no es dable el desarrollo endógeno, y se evalué más la participación del Ecuador en la integración económica latinoamericana, para analizar como mínimo el avance en los últimos 50 años y ver qué resultados han dado a corto, mediano y largo plazo.

Se debe establecer una política comercial que sea acertada con respecto a la diversificación de las ofertas exportables con reglas claras y estables de acción en el largo plazo.

Analizando el periodo hasta 2017, lo magnífico sería que el país avance en proyectos de real extensión, incluyendo públicos y privados, derivados de esa acción, orientados a proveer el mercado interno, pero esencialmente el exterior, y que sirvan para cambiar la tabla de exportaciones, con valor agregado industrial considerable y diversificado, la formación de una concentración de empresas interconectadas (clusters), una contribución interesante de los servicios modernos, nuevas y más complejas tecnologías propias o adaptadas, muchas empresas integradas horizontal y verticalmente para aprovechar sinergias y sobre todo, que contribuya de mejor manera que en la actualidad al desarrollo nacional.

3.2 EL CAMBIO DE LA MATRIZ PRODUCTIVA NACIONAL, SEGÚN EL GOBIERNO

4.1 La Estrategia de Gobierno

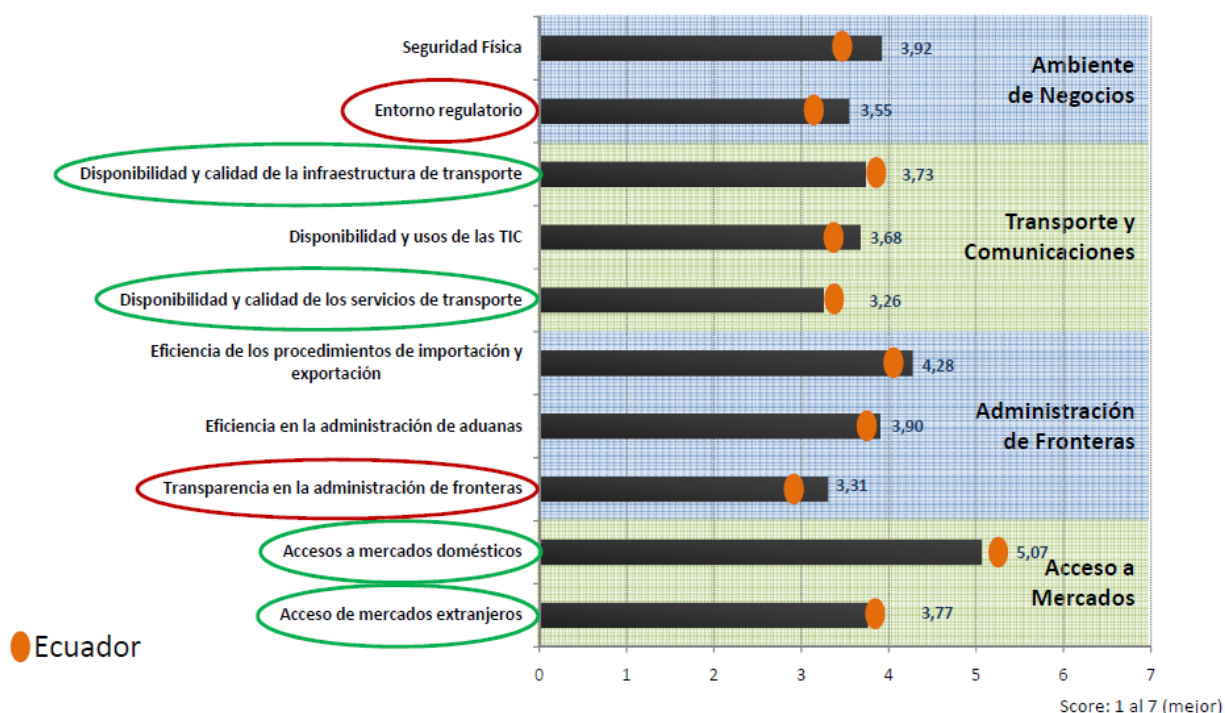
La estrategia de gobierno, para el cambio de matriz apunta a diversificar la producción, generar valor agregado, hacer sustitución selectiva de importaciones y cambiar las exportaciones, que ahora tiene un alto porcentaje del 80% en primarias.

Al analizar nuestra economía se indica que sufre un conflicto estructural, dado por la “elasticidad importaciones/producción”, que es cuando los bienes producidos generan importaciones de materias primas y mientras más se produce, más se importa y “si no se corrige ese error estructural vamos a tener problemas de balanza exterior”.

Los estudios económicos que presentan el Ministerio de Producción es que: “El cambio debe darse porque el aparato productivo del Ecuador muestra que la materia prima es el 71%, los servicios 8%.

“Actualmente el Ecuador vive un incremento de productividad, por ello el gobierno afirma y defiende “es el momento histórico para el cambio de la matriz productiva: tenemos crecimiento macroeconómico, reducción del desempleo y el aumento constante de la productividad laboral incluso es mayor que el promedio latinoamericano, símil al caso coreano”.

**Ilustración 54. Índice de Facilitación del Comercio
Promedio América Latina**



Fuente: World Economic Forum

Por todos los cambios actuales y re-direccionamiento de algunos sectores se cree que “En el 2016 habrá superávit energético y estaremos en condiciones de hacer gestión del conocimiento, pero también debemos considerar que este no es un proceso que se da de un día para otro”. Así mismo, la transformación de los recursos no renovables en potencialidades humanas y tecnológicas es compleja y tardará al menos 20 años.

La depresión de la producción extractiva, (sin bloques petroleros del suroeste) coincide con esas estimaciones de tiempo y que por ello se ha trazado un plan para 4 lustros, en cuatro fases no secuenciales:

- Sustitución selectiva de importaciones y adquisición de tecnología aplicada, para transformar el modelo primario agroexportador en otro, con nuevas industrias (biocombustibles, maricultura, refinería, petroquímica, astilleros, siderúrgica y metalurgia).

Ilustración 55. Siderúrgica y Metalurgia



- Agregar valor a la producción en industrias como las de chocolate, plásticos y cauchos, ensambladoras.

Ilustración 56. Producción completa del chocolate



- Realizar sustitución especial de importaciones, por ejemplo con productos de higiene, café, combustibles, energía.

Ilustración 57. Energía



- Incrementar exportaciones con alta calidad, por ejemplo, las de cacao, productos tradicionales, energía.

Ilustración 58. Cacao



El plan contempla gestionar de mejor manera los recursos financieros y de incentivos; por ejemplo, que los créditos vayan fuertemente a estos sectores (productivos) con la banca pública y que haya mayor concienciación de la banca para estos sectores y tengan un análisis exhaustivo, ya que han enfocado sus recursos a financiar consumo. También se espera que haya mayor participación del financiamiento mediante la bolsa de valores y otorgar incentivos tributarios y preferencias de compras públicas.

Al sumar todos los valores, el costo del cambio de matriz productiva llegará fácilmente a los 50.000 millones de dólares aproximadamente y aún sin contemplar algún inconveniente o imprevisto.

El gobierno cuenta con ciertas herramientas para el cambio de la matriz que son: la Constitución de la República, con su contenido ambientalista, indigenista, estatista, presidencialista y de la integración latinoamericana; en las últimas elecciones del 2013 en el país tuvimos reelección Presidencial, que le permitirá continuar dirigiendo democrática y cómodamente todas las funciones del Estado como: Código de la Producción, con sus seis libros promotores y Contralorías de diversas actividades y que introduce las Zonas Especiales de Desarrollo (ZEDE); la riqueza minera; el cambio de la matriz energética; la creación de la ciudad del conocimiento; la inversión extranjera directa sujeta primordialmente al interés estatal; la educación “ideologizada” hacia la concientización del “buen vivir” del socialismo del Siglo XXI; la vigencia del mecanismo gubernamental de solución de controversias con las empresas privadas.

El cambio de la matriz energética es fundamental, las principales fuentes de energía actuales para el consumo nacional son: el petróleo, que genera el 90%; el gas natural, con un 4%; la hidroenergía con el 3%, leña y caña con el 1,2%, lo que significa que el país posee al día de hoy una matriz contaminadora, no sustentable. Siendo así, “es insostenible nuestro consumo energético, y si no localizamos petróleo para los próximos 10 a 15 años, mientras reformamos totalmente la matriz energética”.

Para cambiar esa matriz hay que impulsar el uso de la energía hidráulica y de otras energías alternativas y sobre todo ejecutar proyectos de gran alcance que permitan aprovechar la gran potencialidad nacional para desarrollar hidroelectricidad.

Revisando las propuestas de gobierno, este piensa en una inversión actual sobre los cinco mil millones de dólares en el cambio de la matriz energética de termoeléctrica a hidroeléctrica, permitirá en el año 2016 contar con el 93% de energía blanca, lo que consentirá reducir las importaciones de combustible y en la práctica proteger el medio ambiente, rescatar la potencia energética y conservar el equilibrio natural del planeta.

Un proyecto ambicioso es La Ciudad del Conocimiento Yachay y con esto se busca la transformación de la investigación científica y tecnológica del Ecuador y el alza dinámica de la calidad de las universidades ecuatorianas con una inversión de 600 millones de dólares y que existen 20 empresas multinacionales interesadas en montar laboratorios dentro de la Ciudad del Conocimiento. Pero hay que tener en cuenta que para ese tipo de proyectos se cristalicen son necesarias ciertas condiciones básicas que son: desarrollo económico nacional dinámico, respaldo del sector privado para efectuar inversiones en investigación y localización en un medio propicio para que la semilla nazca y fructifique. Sin desarrollo, los científicos y técnicos formados allí con grandes exigencias intelectuales se irán a otros países; si el sector privado no aporta, la idea agonizará apenas el Estado no quiera o no pueda apoyarla; si la localización no es la mejor, los resultados de su trabajo se quedarán en el laboratorio, sin capacidad de multiplicarse en nuevas empresas y nuevos inventos y procesos.

En otro sentido, está por verse si llega el Gobierno a suscribir los acuerdos comerciales para el desarrollo que ha propuesto o desea proponer, y si sus esfuerzos por tener una fuerte vinculación con los países del Asia Pacífico provocan los resultados esperados. Es bienvenido el compromiso asumido la semana pasada por el Presidente para suscribir un Acuerdo con la Unión Europea, pero ojalá ese acuerdo llegue a dar los frutos que se espera y no un documento con poca o ninguna trascendencia.

3.3 LA CLASIFICACIÓN DE LOS SECTORES Y PRODUCTOS QUE SE DEBEN PRIORIZAR PARA EL CAMBIO DE MATRIZ, SEGÚN NUESTRO GOBIERNO.

Por nuestro órgano gubernamental se efectuó un “censo nacional” para llegar a definir la matriz productiva. En el año 2008 se detectaron 256 productos con potencial, en 2009 se priorizaron sobre 124 productos, en el 2010 se determinó que había que centrarse en 12 sectores y definir las estrategias. Para el 2012 el gobierno ya había efectuado una reducción de priorización, llegando a 25 productos.

Los sectores priorizados son: alimentos frescos, congelados e industrializados; cadena agroforestal y sus productos elaborados, metalmecánica, petroquímica e industria energías renovables, farmacéutica, servicios logísticos, software aplicado y biotecnología, turismo.

Sectores de sustitución de importaciones son: prendas textiles y de vestir; cuero y calzado; productos químicos, sustancias químicas básicas; jabones, detergentes, perfumes y preparados de tocador; plaguicidas y productos de uso agropecuario; radios, televisores y celulares; productos de cerámica; electrodomésticos.

3.4 INCENTIVOS PARA LAS INVERSIONES.

Los incentivos generales para las inversiones serían: la reducción del impuesto a la renta del 25% al 22%, bajando 1% cada año a partir del año de vigencia del Código de la Producción; exonerar del cálculo del impuesto mínimo los gastos incrementales por la generación de empleo nuevo o mejoras salariales; la adquisición de nuevos activos para mejorar la productividad y la tecnología o el desarrollo de producción más limpia.

Para nuevas empresas, la exoneración del pago del impuesto mínimo durante los 5 primeros años y la exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), para los pagos al exterior por créditos externos de plazo mayor a un año y con una tasa no superior a la autorizada por el Banco Central.

Deducciones adicionales para el cálculo del impuesto a la renta, como mecanismos para incentivar la mejora de la productividad, innovación y producción ecoeficiente.

Beneficios para la apertura del capital, como diferimiento del pago del impuesto a la renta para aquellas empresas que abran su capital al exterior.

Además, los que se establezcan para zonas especiales de desarrollo (ZEDE), siempre y cuando cumplan los criterios para su aprobación.

Las condiciones elementales del gobierno para cambiar la matriz productiva son: mejorar el clima de inversiones, efectuar una promoción adecuada y desarrollar cooperación productiva con otros países, el nuevo enfoque para la promoción de inversiones se basará en proyectos y sectores, utilizando fideicomisos, aprovechando la bolsa de valores y desarrollando franquicias.

El Código de la Producción incluye incentivos generales, sectoriales y específicos. El financiamiento se canalizará a través de la banca pública: el Banco Nacional de Fomento (BNF), la Corporación Financiera Nacional (CFN), el Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (BIESS). El Servicio Nacional de Aduana se encargará de agilizar los procesos de importación y exportación. El desarrollo del capital humano estará a cargo de la Secretaría Nacional de Ciencia y Tecnología (SENESCYT) y de la Secretaría Técnica de Capacitación y Formación Profesional.

Las empresas mixtas tendrían incentivos especiales del Gobierno y pagarían tributos exclusivamente sobre el capital aportado por los empresarios privados. El contrato de inversión tendría cláusulas que garantizarían regímenes especiales de suspensión y facilitación aduanera.

El marco legal del cambio de la matriz está dado por el Código de la Producción, que es una ley orgánica con regulaciones específicas para cada área; se daría apoyo al proceso productivo en las etapas de producción, distribución, intercambio, comercio, consumo, manejo de externalidades e inversiones orientadas a la realización del buen vivir. Según el gobierno, hay libertad de invertir sin condiciones o autorizaciones de ninguna naturaleza; además, se otorga trato nacional, sin que haya requisitos mínimos de un porcentaje de inversión doméstica o necesidad de empresas conjuntas *joint ventures* y sin que se requiera ninguna calificación previa o autorización.

3.5 EL CAMBIO DE LA MATRIZ Y EL HORIZONTE PRODUCTIVO

Para intentar, solo intentar, una visión de lo que sucedería si se cambia en forma conveniente la matriz productiva en los próximos 20 años, el autor de este artículo elaboró el cuadro que consta más adelante. Le dio menos peso en el PIB a la agricultura (de 8,6% de participación actual a solo 5%), igual peso relativo en los años 2011 y 2033 al sector de

minas e hidrocarburos (aproximadamente 10%) pero con prioridad minera; un importante peso mayor a la industria (del 13,4% en 2011 al 20% en 2033), la construcción (de 9,8% a 12%), y la educación y la salud (de 7,8% a 10%).

ECUADOR: PIB 2000 - 2011 Y PROYECCIONES 2012 - 2033
PROYECCIONES AL 4,2%, AL 6% Y A TASAS CRECIENTES

Proyección incremental: 2014 a 2018 = 6%; 2019 a 2023 = 7%;
2024 a 2028 = 8,25%; 2029 a 2033 = 10%

En ese cuadro, las proyecciones del PIB para los años 2013 – 2033 fueron elaboradas teniendo en cuenta la estructura sectorial vigente en 2000 y 2011 y las necesidades nacionales. Así por ejemplo, al sector agropecuario, que en el 2000 participó con el 9,4% y redujo esa participación a 8,6% en 2011, en función del cambio de la matriz, se le asignó un 5% para 2033. Al sector de petróleo y minas se le dejó una participación estable del 10%, no determinada por el petróleo, que decrecería, sino por las minas, cuya explotación estaría en auge. A la industria se le puso una participación del 20% en 2033 frente a la de 13% que tuvo en el año 2011, ya que parte esencial del cambio de la matriz se reflejaría en este sector, el que se supone que además tendría un salto cualitativo fundamental. La construcción registraría un alto ritmo de crecimiento, en función de las necesidades de vivienda e infraestructura que se darían. Por lógica, el comercio se desarrollaría muy bien y marcaría un porcentaje de aporte al PIB muy significativo. También, comunicaciones, educación y salud reportarían importantes aportes al Producto.

Tabla 0.1. PIB 2000 y 2011 por sectores, a precios 2007. Miles de dólares y Porcentajes

SECTOR	2000	%	2011	%	Var. 2011/00	META 2033
AGROPECUARIO	3.543.992	9,4	5.235.972	8,6	47,7	5,0
PETRÓLEO Y MINAS	3.832.833	10,2	5.943.445	9,7	55,1	10,0
INDUSTRIAL	5.752.135	15,2	8.164.194	13,4	41,9	20,0
CONSTRUCCIÓN	2.252.623	6,0	5.964.491	9,8	164,8	12,0
COMERCIO	4.233.619	11,2	6.681.137	10,9	57,8	11,0
TRANSPORTE	2.690.734	7,1	3.949.652	6,5	46,8	8,0
COMUNICACIONES	476.208	1,3	1.814.142	3,0	281,0	5,0
FINANZAS	782.860	2,1	1.673.835	2,7	113,8	4,0
EDUCACIÓN Y SALUD	3.205.252	8,5	4.781.430	7,8	49,2	10,0
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y SS	2.235.788	5,9	3.124.777	5,1	39,8	5,0
SUBTOTAL	29.006.044	76,9	47.333.075	77,4	63,2	90,0
OTROS ELEMENTOS	8.720.366	23,1	13.788.383	22,6	58,1	10,0
TOTAL	37.726.410	100,0	61.121.458	100,0	62,0	100,0

De todo ello resultaría un alza de más del 600% en el valor del PIB de las comunicaciones, del 500% en la industria y las finanzas, del 400% en educación y salud con relación al 2011 y el cambio anhelado de la matriz productiva. El PIB total se multiplicaría 5 veces, para llegar a casi 300.000 millones.

Ya se dijo que el Gobierno plantea desarrollar la maricultura, la refinación petrolera, y las industrias de derivados del cacao, elaborados de café, biocombustibles, petroquímica, plásticos y cauchos, ensambladoras, astilleros, la siderurgia y la metalurgia, el turismo.

Todo suena interesante y posible, con ciertas acotaciones fruto de la experiencia: la maricultura puede dar muy buen resultado, porque la experiencia camaronera de muchos años se puede volcar hacia explotar el mar con medios técnicos de alta tecnología; la refinación petrolera requiere racionalizar los precios de los combustibles, porque si no se lo hace, el proyecto nacería fallido; los biocombustibles a gran escala tienen el problema de que pueden conspirar contra el abastecimiento de alimentos para la población y ocupar extensas áreas con efectos ecológicos indeseables; la industria de derivados gourmet del

cacao no depende solo del procesamiento de cacao de aroma, depende de los elementos que intervienen en el que se llama el “producto total” o sea etiquetas, envases, empaques, y sobre todo marca, publicidad y preferencia del consumidor; igual en los elaborados de café; la petroquímica requiere que la refinería base derive hacia petroquímica y no hacia combustibles y que haya abastecimiento importante y seguro de petróleo; los plásticos son un rubro que cada día encuentra más productos y más aplicaciones y por tanto promete mucho; las ensambladoras solo generarán valor agregado importante si las partes y piezas son propias del país y derivan de la siderúrgica; los astilleros pueden ser una oportunidad para barcos pesqueros de la pesquería mediana y pequeña.

En cuanto al turismo, es posible impulsar el turismo receptivo y mejorar su rendimiento por permanencia y gasto de los turistas. La cifra actual de visitantes es pequeña, las permanencias son cortas, los gastos promedio diario son relativamente bajos. Hay que crear o publicitar los atractivos nacionales y eventualmente vincular “las experiencias nacionales turísticas” a las de Perú y Colombia, de manera que la sinergia rinda frutos.

La matriz productiva que requiere el Ecuador implica el desarrollo dinámico de las telecomunicaciones, la electrónica y la informática; el transporte intermodal, con puertos, aeropuertos y centros de acopio estratégicos y ágiles; el comercio electrónico dinámico; las finanzas virtuales; la educación y el trabajo a distancia, la publicidad virtual, la salud a distancia, la investigación para el desarrollo de clusters productivos, la mecatrónica, la nanotecnología, la química, la ecología.

Coincido plenamente en que el país puede y debe desarrollar la maricultura; recuerdo que el tiempo en que se puede comenzar la utilización de los bosques en el Ecuador es mucho menor que en los actuales grandes productores de madera y productos de la madera; destaco la conveniencia de que el país no lleve a la minería solamente a la producción de mineral sino a la de productos elaborados y que en esa línea son interesantes la siderurgia y la metalurgia y sus derivados.

Los requisitos para cambiar la matriz productiva serían: el aprovechamiento de la globalización tecnológica, una visión planificadora de largo plazo, la apertura al mercado mundial, la estabilidad política y la seguridad jurídica, la productividad nacional, una importante captación de inversión extranjera, la efectividad del Estado, la competitividad del sector privado, el desarrollo de clusters.

Por cierto, varios de estos requisitos están a contramano de lo que el Gobierno piensa, pero tienen relación directa con la forma en que se mueve y se moverá el mundo en el futuro, hacia la liberalización del comercio; con el desarrollo de las comunicaciones y el transporte, que achicarán la Tierra para hacerla solamente una gran ciudad cosmopolita; con el peso relativo enorme de China e India, que generarán una enorme demanda de alimentos y otros bienes de todas partes del mundo; con la presión de las grandes empresas mundiales por estar en capacidad de utilizar los recursos naturales en todas partes; con la sustancial elevación de la competitividad nacional, derivada de la educación de la gente; y, con el desarrollo de clusters alrededor de productos actuales de exportación en fresco, como el banano, el camarón, las flores y otros, que pueden multiplicar las empresas exportadoras.

Además, políticas de Estado relacionadas con el cambio de mentalidad nacional, la educación de calidad y dentro de ella, la educación superior de excelencia; la investigación científica y técnica, la educación continua, la gerencia con liderazgo, el apoyo al encadenamiento de las grandes empresas con las mi pymes, el respeto a los trabajadores, la importación de maquinarias y equipos para la nueva matriz, la consideración del efecto posible en el comercio exterior.

Los efectos probables en el comercio exterior del país serían: incremento de las exportaciones, con una menor participación relativa e incluso absoluta de las ventas de petróleo; el surgimiento de exportaciones mineras considerables; una mayor participación relativa de las exportaciones industriales, la creciente participación de ventas de servicios modernos; elevación de las cifras del turismo receptivo; el aumento del valor agregado en

todos o en la mayoría de los sectores productivos, el incremento de las importaciones, el aumento de la balanza comercial negativa.

CAPITULO IV: DESARROLLAR UN MODELO ESTADÍSTICO QUE PERMITA CONOCER LA CORRELACIÓN ENTRE LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR Y PRODUCTO INTERNO BRUTO.

4.1 La balanza comercial y el PIB.

De acuerdo al modelo de la demanda agregada, descrito en el marco teórico del presente documento, la balanza comercial (compuesta por la diferencia entre las exportaciones y las importaciones) forma parte de los elementos que dan como resultado el PIB (Producto Interno Bruto) total de una economía, y en este caso, la del Ecuador.

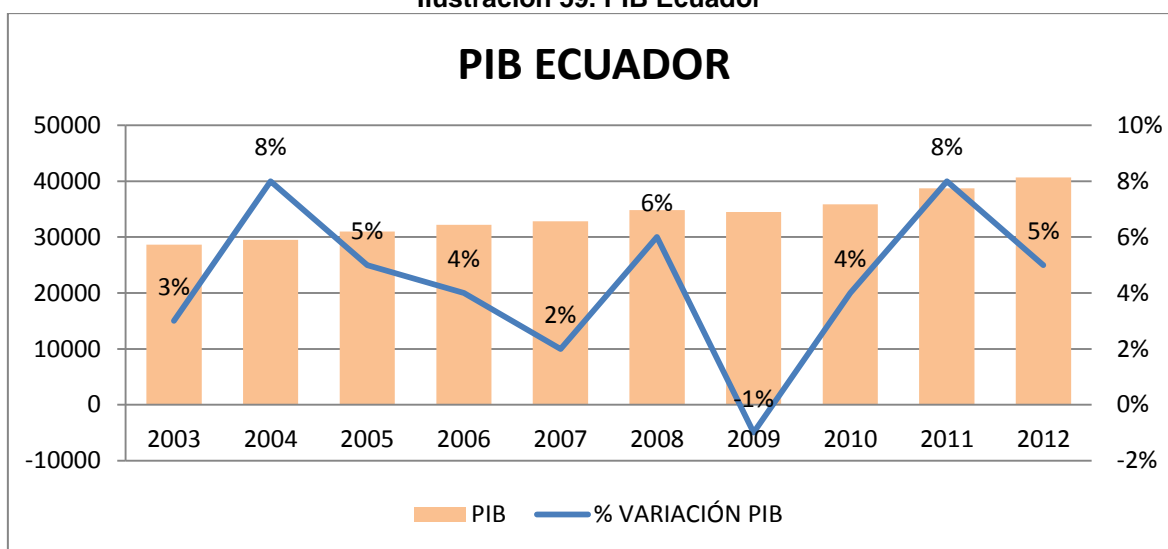
Históricamente el Ecuador se ha caracterizado por tener un comportamiento que tiende más hacia ser un gran importador, más que a ser un gran productor y exportador. Sin embargo, como ya se mencionó en el capítulo anterior, la proyección del país es hacia incentivar aquellos sectores de la producción que pueden convertir al país en un protagonista del comercio mundial como exportador de productos y servicios, buscando ganar mercado donde la producción nacional pueda ganar mercado, y buscando incrementar positivamente el saldo entre lo que se vende a otros países y se compra de los mismos.

4.2 Análisis de la Balanza Comercial y el Producto Interno Bruto

Como un punto de partida válido para el análisis que se pretende realizar, es necesario identificar exactamente cuál ha sido el comportamiento, tanto del PIB como de la Balanza Comercial en los últimos años, de modo que sea adecuado establecer una correlación existente entre estas variables, augurando la posibilidad de predecir el comportamiento de una, conociendo la otra.

Es así que en primer lugar, se realizará el análisis del PIB:

Ilustración 59. PIB Ecuador



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La Autora

Tabla 40. Análisis Estadístico de la variación del PIB en los últimos 10 años

<i>Análisis Estadístico Variación PIB</i>	
Media	4%
Error típico	1%
Mediana	5%
Moda	8%
Desviación estándar	3%
Varianza de la muestra	0%
Curtosis	0,59
Coficiente de asimetría	-53%
Rango	9%
Mínimo	-1%
Máximo	8%
Suma	44%
Cuenta	10

La ilustración superior nos muestra que la tendencia del Producto Interno Bruto del Ecuador es al alza, tanto así que en un lapso de diez años (2003 – 2012) ha pasado de estar por debajo de los 30 mil millones de dólares, a estar por encima de los 41 mil millones de dólares, lo que demuestra un crecimiento promedio anual del 4%, por encima del promedio de la región que se ha ubicado en 3.2%.

Los años 2004 y 2011 fueron los que mayor índice de crecimiento representaron para el país, donde el incremento del PIB con respecto al año inmediato anterior se ubicó en aproximadamente 8%; dos puntos porcentuales por encima de los crecimiento alcanzados en los años 2005 y 2008, que fue de 6% respectivamente.

El año 2009 fue un período muy difícil para muchos países a nivel global. La crisis económica mundial afectó mucho a aquellos países con política monetaria (no es el caso del Ecuador, puesto que desde el 2001 circula regularmente el dólar estadounidense), puesto que la devaluaciones de moneda hicieron sentir una gran inestabilidad en el comercio mundial; sin embargo, el gobierno actual tomó una serie de medidas que lograron amortiguar el efecto de esa crisis en nuestro país; que si bien es cierto, nos golpeó de cierta forma, dicho impacto no fue tan fuerte como en otros países.

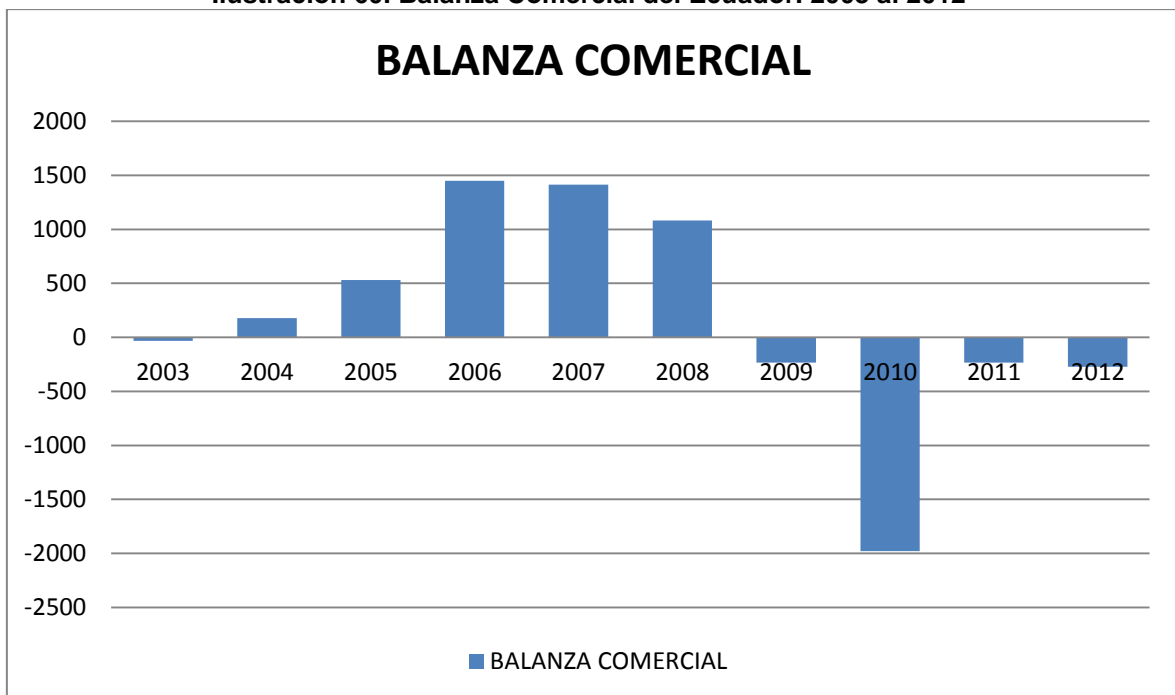
En ese mismo año, la desaceleración en el crecimiento del Ecuador fue de -1% aproximadamente, lo que es una cifra alentadora si se la compara con el 2.7% que fue el promedio del decremento económico de la región, según cifras del Banco Mundial.

Luego de la crisis siguió un período de recuperación, que fue el año 2010, donde el País pudo reponerse logrando un crecimiento económico del 4%.

Finalmente, no es viable decir que el Ecuador ha tenido un crecimiento estable y sostenido; pues en realidad ha sido sostenido en la medida en que ha venido creciendo continuamente, pero los puntos porcentuales que marcan ese crecimiento, no han sido constantes, pues en término positivos han variado desde crecer un 2% hasta un 8% en un período.

Por otro lado, la Balanza Comercial muestra un comportamiento un tanto diferente, tal como lo muestra la siguiente gráfica:

Ilustración 60. Balanza Comercial del Ecuador. 2003 al 2012



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La Autora

En término netos, la balanza comercial del Ecuador se ha venido afectando significativamente, sobre todo luego de la crisis económica mundial, donde en el año 2010 alcanzó su punto más crítico llegando a casi 2 mil millones de dólares en saldo negativo.

A partir de la llegada del gobierno socialista de la revolución ciudadana, liderado por el actual Presidente Economista Rafael Correa Delgado, se adoptaron una serie de regulaciones impositivas y restrictivas, que buscaban recortar el ingreso de productos de fabricación extranjera, para incentivar la producción nacional y aumentar el consumo interno.

Sin embargo, para el año 2009 ya se veía como el impacto de la crisis, provocara que el país tuviese que adquirir mayor cantidad de productos del extranjero, que los que producía y comercializaba localmente, volcando la balanza comercial hacia un saldo negativo, del cual aún para el año 2012 no lograba recuperarse.

En los años 2011 y 2012 se pusieron en efecto regulaciones adicionales al comercio exterior, sobre todo aplicadas a los sectores de la tecnología y de los automóviles, que representan un gran porcentaje del comercio del Ecuador con otros países como China, Korea, Japón y Estados Unidos.

4.3 Modelo de Regresión Lineal PIB – Balanza Comercial

En el presente capítulo se pretende establecer la relación existente entre el PIB del Ecuador y su Balanza Comercial, buscando como resultado la obtención de una ecuación que permita proyectar la magnitud del Producto Interno Bruto, conociendo el saldo de la Balanza Comercial.

Partiendo de esta premisa, la tabla descrita a continuación muestra los índices de correlación existentes entre estas dos variables, contratadas en las cantidades analizadas en el apartado anterior, donde se toman en cuenta las cifras de los últimos 10 años como muestreo para el análisis:

Tabla 41. Análisis de Correlación de Variables

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coefficiente de correlación múltiple	0,34062308
Coefficiente de determinación R ²	0,116024083
R ² ajustado	0,005527093
Error típico	3842,234828
Observaciones	10

Según lo que se puede visualizar en la tabla 40, existe un índice de correlación de 0,34 entre el Producto Interno Bruto y la Balanza Comercial, lo que indica que existe cierto grado de proporcionalidad entre el comportamiento de estas variables, y esto se explica en

que según el cálculo del PIB por el método del Gasto (la sumatoria entre Consumo, Inversión, Gasto Público y Balanza Comercial), establece una correlación directamente proporcional entre ambas cifras. Entre mayor sea el valor de las Balanza Comercial, mayor será el PIB.

Basado en un total de 10 observaciones (desde el año 2003 al año 2012), la correlación arroja un error típico de 3842,23 expresado en millones de dólares, que es la unidad de medida en que se ha expresado la muestra de las dos variables.

De esta forma, los coeficientes de correlación para formular la ecuación que permitirá proyectar la cifra del producto Interno Bruto a partir del conocimiento del valor de la Balanza Comercial se describe en la siguiente tabla:

Tabla 42. Coeficientes de Ecuación

	<i>Coeficientes</i>
Intercepción	34115,45742
Variable X 1	-1,289908367

Es decir que con estos valores ocupando una ecuación de la forma $y = a + bx$; donde Y es la variable dependiente, X es la variable independiente, y “a” y “b” son constantes, tenemos lo siguiente:

$$Y = 34115,45742 + (-1,289908367) X$$

Y reemplazando las variables con los términos Producto Interno Bruto (PIB) y Balanza Comercial (Xn), se tiene:

$$PIB = 34115,45742 + (-1,289908367) Xn$$

Ésta sería la ecuación resultante del modelo estadístico de regresión que permitiría proyectar el comportamiento del Producto Interno Bruto, conociendo la Balanza Comercial.

Para demostrar el modelo, se tomará como ejemplo el año 2009 de la muestra considerada para el análisis. Es decir, planteando la ecuación se tiene lo siguiente:

$$\text{PIB} = 34115,45742 + (-1,289908367) X_n$$

$$\text{PIB} = 34115,45742 + (-1,289908367) (-233,85)$$

$$\text{PIB} = 34115,45742 + 301,65$$

$$\underline{\text{PIB} = 34417,1}$$

El resultado de la demostración ha dado como cifra 34417,1 millones de dólares; la cifra que se tiene en los datos de la muestra indican que el PIB del año 2009 fue de 34475,62; es decir que el margen de error de la fórmula fue apenas de 58,52 millones de dólares, lo que representa un 0,17% del valor real, lo que significaría que el resultado tuvo un 99,8% de confiabilidad; a pesar de que el error típico se ubicó por encima de los 3 mil millones de dólares.

CONCLUSIONES

El Ecuador ha sido un país que históricamente se ha caracterizado por tener un comportamiento comercial que tiende más hacia la importación que hacia la exportación; eso ha hecho que su Balanza Comercial sea negativa regularmente, salvo excepciones dadas por los beneficios de ser un país petrolero.

Con los proyectos y la visión que tiene el actual Gobierno Nacional, de llevar a cabo una transformación histórica de la Matriz Productiva del Ecuador, con el objetivo de incentivar y potencializar esos sectores de la producción que han estado carentes de motivaciones y de crecimiento significativo, se tiene previsto volcar la Balanza Comercial del Ecuador a favor del país, volviendo a la Nación protagonista en el comercio mundial, identificado por la producción y exportación de bienes y servicios, con claras ventajas en mercados internacionales.

Con la realización de la presente propuesta, se deja por sentado un modelo estadístico de regresión lineal que permite proyectar el comportamiento del PIB (Producto Interno Bruto) del Ecuador, a partir de las cifras de su balanza comercial. Cabe recalcar, que este modelo se toma en consideración bajo un escenario “Ceteris Paribus”, es decir, que el resto de variables que se utilizan para calcular el PIB por el Método del Gasto se mantengan, al menos, constantes.

La ecuación planteada es:

$$\text{PIB} = 34115,45742 + (-1,289908367) X_n$$

Finalmente, con esta ecuación se comprobó que es posible proyectar el Producto Interno Bruto del país a partir de conocer la Balanza Comercial, siendo esta parte de las 4 variables que componen el cálculo del PIB por el método del gasto (Consumo, Inversión, Gasto Público y Balanza Comercial).

RECOMENDACIONES

Con la ayuda del modelo planteado en el presente documento, es posible establecer la relación entre la Balanza Comercial y el PIB, cuantificando su impacto en la producción total del país en un período determinado.

Es así que, luego de realizar los análisis descriptivos, correlacionales y estadísticos correspondientes, se recomienda el uso de este modelo como una herramienta de estudio, que permita contrastar el impacto que tiene el comportamiento de la Balanza Comercial en el Producto Interno Bruto, y que su aplicación de dimensione a estratos más influyentes del ámbito económico nacional, como mecanismo de proyección macroeconómica.

BIBLIOGRAFÍA

- Banca Fácil. (2010). *Bancafacil.cl es*. Recuperado el 30 de Abril de 2014, de <http://www.bancafacil.cl/bancafacil/servlet/Contenido?indice=1.0&idCategoria=98&letra=B>
- Banco Central de Venezuela. (2009). *bcv.org.ve*. Recuperado el 30 de Abril de 2014, de <http://www.bcv.org.ve/reservas/reservas.htm>
- Banco Mundial. (2012). *bancomundial.org*. Recuperado el 1 de Mayo de 2014, de <http://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.PCAP.CD>
- BCE. (2009). *Banco Central del Ecuador*. Recuperado el 3 de Mayo de 2014, de [bce.fin.ec.: http://www.bce.fin.ec/pregun1.php](http://www.bce.fin.ec/pregun1.php)
- eco.finanzas. (2009). *eco.finanzas*. Recuperado el 3 de Mayo de 2014, de http://www.eco-finanzas.com/diccionario/B/BALANZA_DE_TRANSFERENCIAS_UNILATERALES_NETAS.htm
- eco.finanzas. (2012). *Balanza de servicios*. Recuperado el 2 de Mayo de 2014, de http://www.eco-finanzas.com/diccionario/B/BALANZA_DE_SERVICIOS.htm
- Enciclopedia económica. (2009). *economia48.com*. . Recuperado el 3 de Abril de 2014, de <http://www.economia48.com/spa/d/reservas-de-divisas/reservas-de-divisas.htm>
- Enciclopedia Financiera. (2010). Recuperado el 30 de Abril de 2014, de <http://www.encyclopediainanciera.com/definicion-bines-de-capital.html>
- Hall, R. E., & Taylor, J. B. (1992). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch editor.
- Lora, E. (1994). *Técnicas de medición económica. Metodología y aplicaciones en Colombia*. Bogotá: Tercer Mundo Editores y FEDESARROLLO.
- Marx, K. (1867). *Das Kapital*. Hamburg: Das Kapital.
- MEFP. (2010). *Ministerio de Economía y Finanzas de Perú*. Recuperado el 30 de Abril de 2014, de http://www.mef.gob.pe/index.php?option=com_content&view=article&id=52%3Aconoce-los-conceptos-basicos-para-comprender-la-economia-del
- Minian Isaac. (1998). *Interdependencias en una economía global*. México.
- Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico. (2000). *Benchmark definition of Foreign Direct Investment*. Cuarta Edición.
- P.R., K., & M., O. (1998). *Economía Internacional*.
- Sepúlveda, C. (1995). *Diccionario de términos económicos*. Santiago de Chile: UNIVERSITARIA S.A.

Sepúlveda, C. (2004). *Diccionario de Términos económicos*. Santiago de Chile: Universitaria S.A.

SIISE. (2009). *Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador*. Recuperado el 2 de Mayo de 2014, de http://www.siise.gob.ec/siiseweb/PageWebs/Econom%C3%ADa/ficeco_Y09.htm