

FACULTAD ICHE

Realizado por:

*Gonzalo Molina Sígcho
Andrea Almeida Cando*

The logo for Hard Rock Cafe, featuring the words "Hard Rock" in a large, stylized, red, cursive font with a white outline, and "CAFE" in a smaller, red, sans-serif font below it. The logo is set against a yellow circular background with a red border. A registered trademark symbol (®) is visible to the right of the word "Rock".

Hard Rock
CAFE

**“PROYECTO DE INVERSIÓN PARA LA
IMPLEMENTACION DE LA FRANQUICIA
INTERNACIONAL HARD ROCK CAFÉ EN LA
CIUDAD DE GUAYAQUIL”**

Franquicias

Es un sistema comercial que permite explotar comercialmente una marca, servicio o producto con una imagen ya asentada, y bajo reglas específicas, dentro de una red local, nacional o internacional. Estas concesiones nos ofrecen el derecho de utilizar los procesos de fabricación, la marca, patentes, secreto comercial y otros puntos de valor, a cambio de honorarios o regalías.

Franquiciador.-

Es el titular de una marca o propiedad industrial, así como del conocimiento particular que tiene que ver con la fabricación, distribución, comercialización y prestación de ciertos servicios y productos.

Franquiciado.-

Persona a la cual le es concedido por un tiempo determinado el uso de una marca comercial debidamente registrada, así como del “know how” para comercializar determinados bienes y servicios.



INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS



Para un eficiente análisis de mercado, hemos codificado nuestra encuesta con preguntas para saber el comportamiento de tres variables muy importantes para nuestro estudio:

- * Consumidor (C)
- * Mercado (M)
- * Competencia (CM)

Se realizaron un total de 400 encuestas, las cuales se llevaron a cabo en zonas y lugares estratégicos de Guayaquil a continuación detalladas:

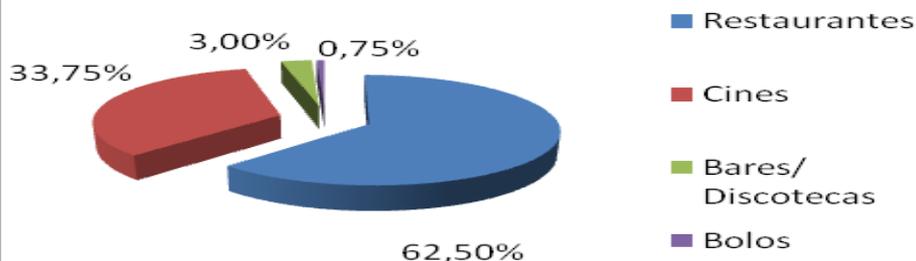
- * U.E.E.S.
- * Universidad del Pacifico
- * Universidad Santa María
- * C. C. San Marino
- * C. C. Mall del Sol
- * Club Nacional

RESULTADOS DE LA ENCUESTA

Variable: CONSUMIDOR



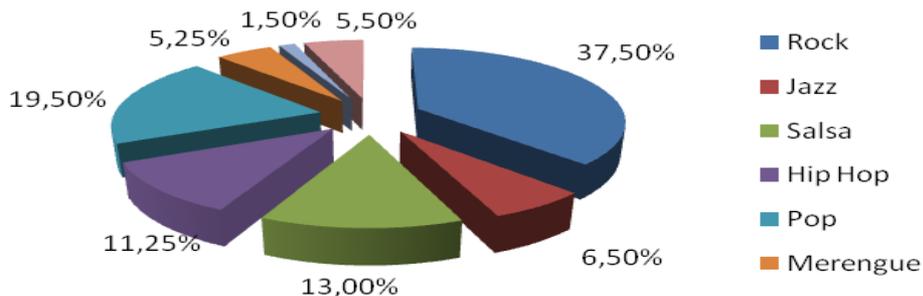
Lugares que Prefieren



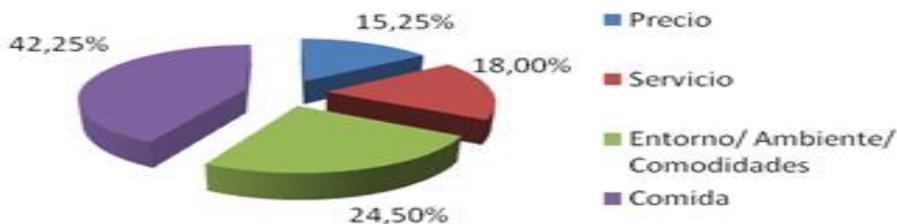
El 62,50% de los encuestados, afirman que prefieren los Restaurantes como un lugar de esparcimiento para salir con familiares y amigos, por tanto, existe un mercado potencial para Hard Rock Café, puesto que sería una muy buena e innovadora alternativa.

El 37, 50% de los encuestados, se inclinan por el Rock como su género de música preferida. Subgéneros: el rock en español, rock latino, rock alternativo, rock and roll, heavy metal, entre otros.

Música Preferida



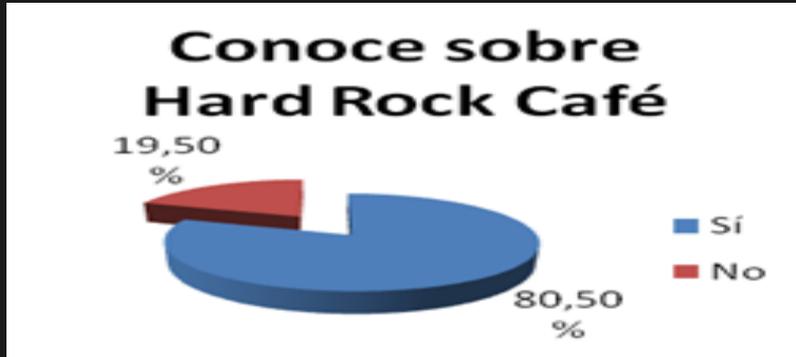
Variable que importa para regresar a un Restaurante



El 42,25% de los encuestados, le dan una mayor importancia a la Comida. H.R.C. posee altos estándares en la calidad de la misma.
2º Entorno con 24,50%
3º Servicio con 18,00%

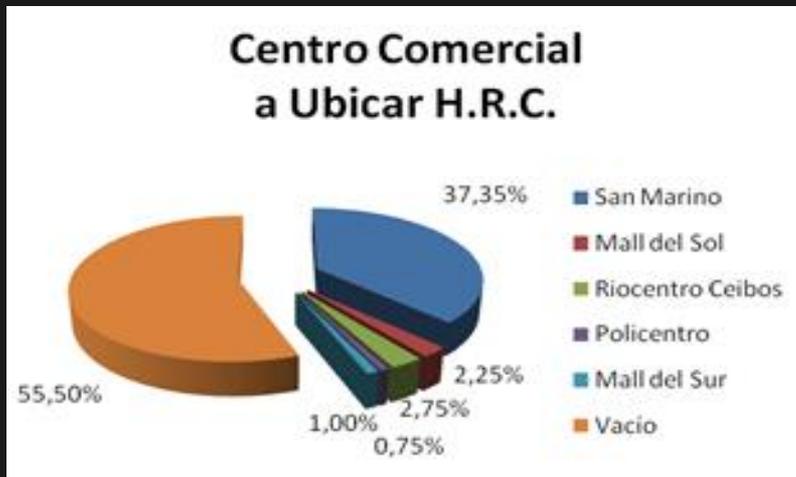
RESULTADOS DE LA ENCUESTA

Variable: MERCADO



El 80,50% ha escuchado de H.R.C., resalta posicionamiento de la marca. Puesto que es una marca internacional que no se encuentra establecida en nuestro país. Pero rescatamos que el impacto que ha generado afuera, ha generado una buena imagen.

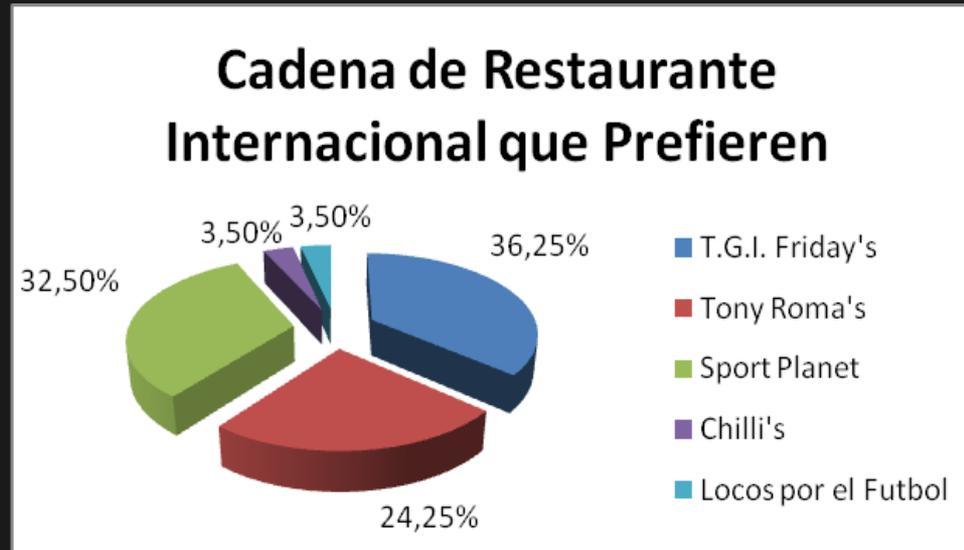
El 38,75% de los encuestados les gustaría que Hard Rock Café se encuentre ubicado en el Sector Norte de la ciudad de Guayaquil.



El 44,50% de los encuestados les gustaría que Hard Rock Café se encuentre ubicado en el Centro Comercial San Marino.

RESULTADOS DE LA ENCUESTA

Variable: COMPETENCIA



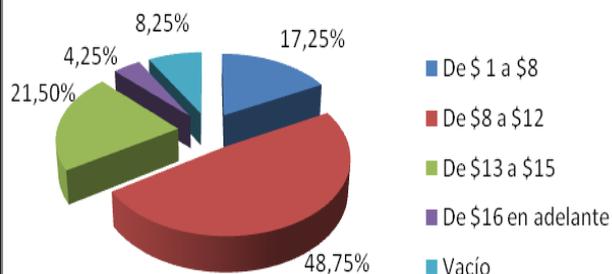
Basándonos en los resultados de esta pregunta, podemos concluir que nuestra competencia directa es T.G.I. Friday's, puesto que posee un 36,25% de preferencia entre los encuestados. Pero tampoco hay que dejar atrás que restaurantes de semejante modelos de negocios como lo son Sport Planet y Tony Roma's, se encuentran igualmente bien establecidos en nuestra ciudad y no hay que quitarles relevancia.

MARKETING MIX

Precio



Disponibilidad de Pago por un Plato en H.R.C.



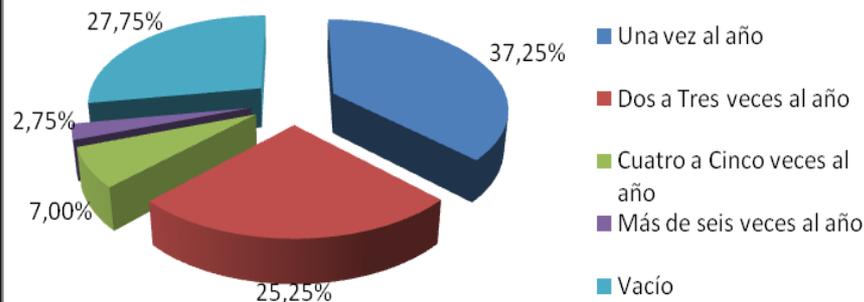
El precio promedio por orden(plato), en base al excedente del consumidor objetivo, es decir en tomando como referencia la cantidad de dinero que los encuestados están dispuestos a pagar por el producto; sin embargo es importante determinar el precio de producto basándose en la estrategia "precio-calidad"

Precio

	Alto	Mediano	Bajo
Calidad del producto	Alto	1. Estrategia Superior 2. Estrategia de valor alto	3. Estrategia de supervalor
	Mediano	4. Estrategia de sobrecobro	5. Estrategia de valor medio 6. Estrategia de buen valor
	Bajo	7. Estrategia de imitación	8. Estrategia de economía falsa 9. Estrategia de economía

P.P. por Orden \$9.34
P.P. Recuerdo \$22.00

Frecuencia con la que Compraría un Recuerdo en H.R.C.

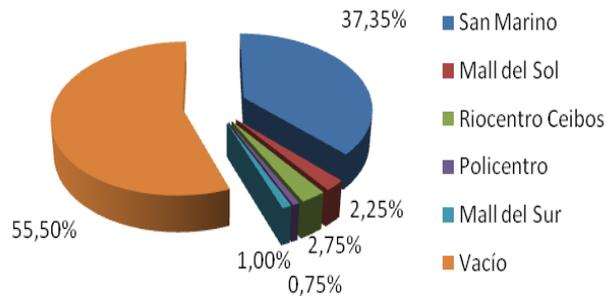


MARKETING MIX

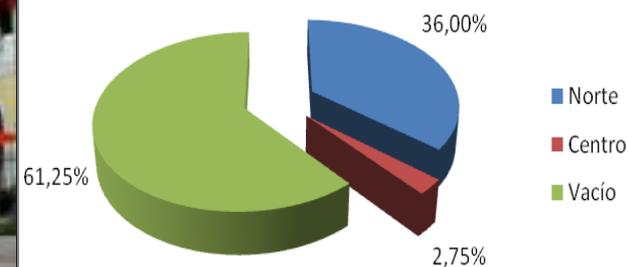
Plaza



Centro Comercial a Ubicar H.R.C.



Sector de Guayaquil a Ubicar H.R.C.



El C.C. San Marino, lleva 5 años en la ciudad de Guayaquil. Brinda a sus usuarios una aérea de 90,000m² de construcción, posee dos niveles de estacionamientos subterráneos, capacidad para 1,500 vehículos aproximadamente y tres pisos con locales comerciales y de servicios.

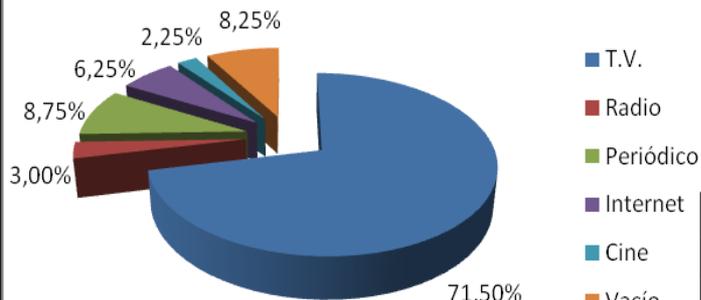
La concepción arquitectónica del C.C., su desarrollo permanente y su primer lugar en la participación del mercado de Guayaquil, atributos por lo que fue esogido como "Plaza" para nuestro proyecto. Además de los resultados arrojados por la encuesta, donde los encuestados.

MARKETING MIX

Promoción



Medio de Comunicación más Influyente



Nombre/Medio	Detalle	Coste\$/anuncio	Cantidad	Total\$/anual
<u>Ecuavisa</u>	Paquete Mensual de Franja # 1	1370	8	10960
TV Cable	Claquetas de 30"	88	210	18480
TC Televisión	Paquete Mensual	2550	6	15300
Radio Disney	Claquetas de 30"	11	500	5500
Onda Cero	Claquetas de 30"	10	400	4000
La Metro	Claquetas de 30"	10	400	4000
El Universo	Contraportada Interior en La Revista	3738	12	44856
Cosmopolitan	1/3 pag. Horizontal	1150	3	3450
Hogar	1/3 pag. Horizontal	1100	3	3300
Vistazo	1/3 pag. Horizontal	1120	3	3360
Messenger	Half Banner Messenger	4000	3	12000
<u>Supercines</u>	4 cuñas diarias de 30" x semana	250	36	9000
	Afiches(600u)	600	0,42	250
	Banners(20u)	20	1,75	35
Subtotal Anual				\$134.491,00
Gasto por creatividad de Publicidad (Elaboración y Diseños de Cuñas y Comerciales)				\$15.509,00
Total \$/Anual				150.000,00



GASTOS

- Administrativos
- Publicitarios
- Arrendamiento
- Fabricación

Cargo	Cantidad	Unitario	W Mensual	W Anual
Gerente General	1	1000	1000	12000
Gerente de Cocina	1	1000	1000	12000
Chef	3	870	2610	31320
Ayudantes de Cocina	2	200	400	4800
Gerente de Piso	1	1000	1000	12000
Meseros	25	200	5000	60000
Cajeros	2	200	400	4800
Host	2	250	500	6000
Gerente de Bar	1	500	500	6000
Bar Man	1	300	300	3600
Ayudantes de Bar	1	200	200	2400
			Total \$	154920



CONCLUSIONES

Precio



Recuerdos

Clasificación	Detalle	\$
Hard Rock - Mujeres	Camisetas	23
	Chaquetas	35
	Gorra	18
	Cartera	48
	Monedero	13
Hard Rock - Hombres	Camisetas	25
	Camisas	75
	Gorra	18
	Billeteras	12
Hard Rock - Niños	Camisetas	15
	Gorra	18
Hard Rock - Accesorios	Llaveros	10
	Jarros	15
	Pins	16
	Plumas	7
	Magneticos	4
	Total	352
	Precio Promedio	22

Platos

% Encuestados	Precio que están dispuesto a pagar
48,75%	10,00
17,25%	4,50
21,50%	14,00
4,25%	16,00