AÑO: 2022 - 2023	PERIODO ORDINARIO: Segundo		
MATERIA: Presupuesto	PROFESOR: C.P.A. Yessenia González M.		
EVALUACIÓN: Mejoramiento	FECHA: Febrero 7 del 2023		
COMPROMISO DE HONOR			
Yo,			
"Como estudiante de ESPOL me comprometo a combatir la mediocridad y actuar cor honestidad, por eso no copio ni dejo copiar".			

Ejercicio Pronóstico de ventas y las cédulas presupuestales (100 puntos)

NÚMERO DE MATRÍCULA: _____ PARALELO: _____

La empresa Ecuapol S.A. comercializa el producto "X" y presenta la siguiente información:

Firma:

Ventas en unidades durante los últimos cinco años						
Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5		
17.260	15.340	22.330	25.610	27.120		
El pronóstico debe ajustarse por los siguientes factores:						
Disminución por un aum	-4%					
Aumento por apertura d	10%					
Aumento por publicidad.			12%			
Ajuste Neto				18%		

Las ventas se distribuyen por trimestre así:

TRIMESTRE	%
Primero	35%
Segundo	15%
Tercero	10%
Cuarto	40%
TOTAL	100%

Las zonas de ventas y su participación son:

TOTAL	100%
Oriente	20%
Norte	30%
Centro	50%
ZONA	%

El precio de venta se determina con base en el método que permite obtener el margen de utilidad antes de impuestos:

Costos totales 17.423.529,00

Gastos financieros 202.500,00

40%

Porcentaje de utilidad esperado antes de impuesto.

Realice el pronóstico de ventas para el sexto año empleando el método de los mínimos cuadrados, calcule el precio de venta presupuestado y las cédulas presupuestales (ventas por trimestres, zonas, y zonas y trimestres) en unidades y dólares para el año presupuestado.